



UNIVERSIDAD ALAS PERUANAS
FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES Y EDUCACIÓN
ESCUELA PROFESIONAL DE ADMINISTRACIÓN Y NEGOCIOS
INTERNACIONALES

“PROYECTO DE EXPORTACIÓN DE
AZÚCAR CRUDA ORGÁNICA (PANELA)”

TRABAJO DE SUFICIENCIA PROFESIONAL PARA OPTAR EL TÍTULO
PROFESIONAL DE LICENCIADA EN ADMINISTRACIÓN Y NEGOCIOS
INTERNACIONALES

PRESENTADO POR

Bach. MONTES CHUQUIPA, URSULA BEATRIZ

<https://orcid.org/0000-0003-2469-3561>

ASESOR

Mg. CORILLA CONDOR, MARGOT CECILIA

CODIGO ORCID: 0000-0002-15786558

CHACHAPOYAS – PERÚ

2022

DEDICATORIA

Este trabajo se lo dedico a Mis hijos por brindarme su cariño y comprensión para seguir estudiando.

A mis padres por el apoyo y voluntad para seguir superándome en mi vida profesional.

AGRADECIMIENTO

Agradezco a Dios por darme salud, fuerzas para seguir

Estudiando y trabajando para fortalecer mi carrera profesional.

Agradezco también a todos los docentes de la Universidad

Alas Peruanas, a los coordinadores por haber impartido sus

conocimientos que me servirán de mucho en mi carrera profesional,

y a mi familia por su apoyo y comprensión.

INTRODUCCIÓN

El azúcar cruda orgánica (panela), es un producto que se ha consumido por siglos en las comunidades de Perú, es un derivado de la caña de azúcar, producto que conserva valiosos ingredientes naturales de su estado natural en materia prima convirtiéndose en un endulzante natural saludable para endulzar las bebidas además que contiene nutrientes ricos en vitaminas y minerales como magnesio, zinc, cobre, manganeso, y vitaminas A,B,C,D y E, es un eficaz aliado para incluir en nuestra mesa diaria.

Según el autor Piñeiro(1992) dice: “la panela se consume en una variedad de maneras; puede ser utilizada como sustituto directo del azúcar refinada en bebidas(té, café, jugos entre otros) o en adición con agua en bebidas frías o calientes, además sustituye rápidamente la energía que se le pierde por el metabolismo humano”.

Actualmente debido a la importancia de consumir un alimento de mesa diario se esta exportando, hay más productores de panela en el mundo siendo los principales exportadores los países de Colombia, Ecuador, Brasil y Perú en los últimos años.

Según La Guarapera (1999) “La panela es el jugo de caña de azúcar que mediante ebulliciones sucesivas pierde agua y se concentra para formar una masa blanda y dúctil que al enfriarse se convierte en bloques para luego ser pulverizada”.

El azúcar cruda orgánica panela, es el jugo de la caña de azúcar que se procesa artesanalmente a través de la evaporización llegando a solidificar el jugo en chancaca en un primer momento para luego ser molida y pulverizada y luego envasada de esta manera el producto no tiene aditivos y se envasa directamente en bolsas herméticas para llegar al consumidor.

Desde este trabajo de exportación promovemos el consumo del azúcar cruda (panela) hacia el país de España a la ciudad de Barcelona en donde según un estudio de mercado se concluye que los habitantes de esta ciudad cuidan su salud de manera integral obteniéndose un alto puntaje en el consumo de azúcar cruda (panela) en el consumo diario ya que es un producto natural sin aditivos químicos como edulcorante de mesa sustituyendo al azúcar refinada.

RESUMEN

El presente proyecto azúcar cruda ecológica (panela), se realizó con el objetivo de brindar a las familias un producto de calidad de necesidad primaria en la mesa de los consumidores de la ciudad de Barcelona, país de España en donde se vio la factibilidad de exportación a este mercado ya que mediante un estudio de mercado se llegó a la conclusión que el azúcar cruda (panela) es un producto de gran aceptación por esta zona del mundo en donde el producto es apreciado por los consumidores, ya que este producto es natural ya que no contiene aditivos químicos utilizado como endulzante natural, razón por la cual nos contactamos con empresarios importadores del producto dando a conocer las condiciones óptimas con la que será exportado el producto desde el Perú.

El proyecto describe en su primer capítulo toda la información de como exportar desde las fichas técnicas, flujogramas del producto investigación de las partidas arancelarias del producto y el reporte de exportación hacia la ciudad de Barcelona, la presentación del producto azúcar cruda(panela) es empaquetado en bolsas herméticas de 1 kg y de ½ Kg. respectivamente, cumpliendo con toda la reglamentación y permisos para la correcta exportación del producto ya que se promueve seguir expandiendo a otras ciudades vecinas de Barcelona.

Palabras clave: Exportación; Azúcar cruda (panela); Barcelona.

ÍNDICE

DEDICATORIA	2
AGRADECIMIENTO	3
INTRODUCCIÓN	4
RESUMEN	6
ÍNDICE	7
1. PRODUCTO A EXPORTAR: AZÚCAR CRUDA ORGANICA(PANELA) A BARCELONA ESPAÑA	10
1.1. Ficha Técnica del Producto:	12
1.2. Clasificación arancelaria del producto.	15
1.3. Flujograma del proceso productivo:	16
2. APROVISIONAMIENTO	17
2.1. Proveedores potenciales	18
AZÚCAR CRUDA (PANELA)	18
AZÚCAR CRUDA (PANELA)	18
AZÚCAR CRUDA (PANELA)	19
AZÚCAR CRUDA (PANELA)	19
2.2. Matriz de selección de proveedores.	20
2.3 Control de calidad	21
3. ALMACENAMIENTO	23
3.1. Estrategia de almacenamiento.	23
3.2. Lay -out de almacén	23
3.3. Detalle de Mobiliario usado en almacenamiento.	24
3.4. Costo fijo de Almacén.	25
4. ROTULADO Y ETIQUETADO	26
4.1. Modelo de etiquetas/ rotulado del producto.	26
4.2. Normas Técnicas aplicable.	28
4.3. Proceso de rotulado.	28
4.4. Tiempos y costos del proceso de empaçado.	30
5. EMPAQUE	30
5.1. Ficha Técnica de empaque seleccionado	31

5.2. Criterios usados para la selección del empaque.	32
5.3. Proceso de empaque	33
5.3. Tiempo y costo de del proceso de empacado	33
6. EMBALAJE	34
6.1. Ficha Técnica del embalaje seleccionado.	34
6.2. Criterios usados para la selección de embalaje.	34
6.3. Proceso de embalaje.	35
6.4. Tiempos y costos de proceso de embalaje.	35
7. UNITARIZACIÓN	36
7.1. Ficha técnica del pallet seleccionado	36
7.2. Criterios usados para la selección del pallet.	37
7.3. Proceso de paletización.	38
7.4. Plano de estiba del palet.	38
7.5. Tiempos y costos del proceso de paletizado.	39
8. CONTENEDORIZACIÓN	40
8.1. Ficha técnica del contenedor seleccionado.	40
8.2. Criterios usados para la selección del contenedor.	40
8.3. Proceso de contenedorización.	41
8.4. Plano de estiba del contenedor.	41
8.5. Tiempo y costos del proceso de contenedorización.	42
9. TRANSPORTE	43
9.1. Proveedores de Transporte interno.	43
9.2. Costo de transporte interno (Inland Freight)	44
9.3. Proveedores de servicio de transporte internacional.	45
9.4. Cotizaciones de flete marítimo y aéreo.	45
10. SERVICIO DE SOPORTE AL COMERCIO INTERNACIONAL	46
10.1. Agentes de aduana.	46
10.2. Costos de agenciamiento.	46
10.3. Aseguradoras.	46
10.4. Póliza de seguros (cobertura y costo)	47
11. INFRAESTRUCTURA PARA LA DISTRIBUCIÓN FÍSICA EN EL PAÍS DESTINO	48
11.1. Puertos, aeropuertos o terminales terrestres disponibles para la carga peruana.	48
11.2. Análisis de la infraestructura vial, portuaria y aeroportuaria del país destino.	48

11.3. Descripción, análisis de los principales puertos y aeropuertos incluyendo rutas, infraestructura, capacidad, restricciones, servicios, procedimientos, costos, etc.	48
11.4. Proceso de importación y nacionalización en el país destino (flujograma con costos y tiempos)	49
12. DISTRIBUCIÓN	49
12.1. Mapeo de la secuencia comercial proveedor-consumidor.	49
13. MATRIZ DE COSTOS DE EXPORTACIÓN	50
14. EVALUACIÓN ECONÓMICA Y FINANCIERA	52
14.1. Costo de oportunidad de capital	54
14.2. Valor actual Neto	54
14.3. Tasa Interna de Retorno.	54
CONCLUSIONES	55
BIBLIOGRAFÍA	56

CAPITULO I

1. PRODUCTO A EXPORTAR: AZÚCAR CRUDA ORGANICA(PANELA) A BARCELONA ESPAÑA

El azúcar cruda (panela) es un producto que se ha venido consumiendo a través del tiempo en las distintas comunidades del Perú, es un producto derivado de la caña de azúcar, proviene de la evaporación del jugo de la caña solidificando y convirtiéndose en chancaca para luego ser molido o pulverizado y granulado de manera natural para poder utilizarlo como endulzante natural para las diferentes bebidas a consumir.

Fuente propia (2022)



Cosecha manual de la caña



Fig. 1 Cosecha manual de la caña

Fuente: Libros del Agro, 2010

1.1. Ficha Técnica del Producto:

FICHA TECNICA AZÚCAR CRUDA (PANELA)	
NOMBRE DE LA EMPRESA	SHULEY E.I.R.L.
LUGAR DE ORIGEN	Chachapoyas - Perú
LUGAR DE DESPACHO	Lima.
PAÍS /CIUDAD A EXPORTAR	España/Barcelona
CONTACTO	Ursula Montes/ shuley@ipexperú.org
TELÉFONOS	941898999
SITIO WEB	www.shuleyexport.com
NOMBRE COMERCIAL DEL PRODUCTO	AZUCAR CRUDO PANELA
IMAGEN DE PRESENTACIÓN DEL PRODUCTO	DESCRIPCIÓN DEL PRODUCTO
	<p>El azúcar cruda (Panela) es un producto que se obtiene de la evaporación y luego cristalización del jugo de caña de azúcar constituido por sacarosa y azúcares reductores, en este proceso el producto no sufre cambios químicos ni se usa aditivos ya que su proceso es totalmente natural, para luego convertirse en solido y este se pulveriza y se empaqueta en bolsas herméticas de 1 kg y ½ kg</p>

	<p>respectivamente, este producto es muy nutritivo, es típico de América latina y América central, es un alimento tradicional que se viene consumiendo desde hace siglos. Los principales países exportadores son Colombia. Ecuador y Perú hacia el mercado Europeo y al mundo.</p>
NOMBRE CIENTÍFICO	Saccharum officinarum L.
NOMBRE COMÚN	Azúcar Cruda Panela
FORMA DE PRESENTACIÓN	Granulado
PESO NETO EN PRODUCTO ENVASADO	1 Kg y 500 Gms.
RAZON SOCIAL DE LA ENTIDAD COMERCIAL	Av. Aeropuerto 163 – Chachapoyas Amazonas
VIDA UTIL Y TIPOO DE CONSERVACIÓN	Sellado se conserva hasta 24 meses, una vez abierto consumir lo antes posible.
VALOR NUTRICIONAL POR 100 gr.	<p>Calorías: 351 kcal</p> <p>Hidratos de carbono: 80 gr.</p> <p>Proteína: 0.7 gr.</p> <p>Fibra: 0,27 gr.</p> <p>Grasas:0,14 gr.</p> <p>Calcio: 204 mg.</p> <p>Hierro: 5 mg.</p>

	<p>Fósforo: 66 mg.</p> <p>Potasio: 165 mg.</p>
RÓTULO EN LA ETIQUETA.	<p>Denominación del producto</p> <p>Presentación del producto bolsa y caja</p> <p>N° de Registro sanitario</p> <p>Datos del distribuidor.</p> <p>Datos del fabricante</p> <p>Fecha de producción.</p> <p>Fecha de vencimiento.</p> <p>Lote de fabricación (País de procedencia)</p> <p>Temperatura de almacenamiento.</p>
PARTIDA ARANCELARIA:	17.01.13.00.00
PRESENTACIÓN Y MATERIAL DE EMPAQUE.	Bolsa Doypack con ventana 90 x 140
CONSIDERACIONES PARA EL ALMACENAMIENTO.	Temperatura de
CARACTERÍSTICAS	<p>Color: marrón claro</p> <p>Olor: natural</p> <p>Textura: granulada</p>

1.2. Clasificación arancelaria del producto.

La clasificación arancelaria consiste en asignar un código numérico para identificar la mercancía y consta de 10 dígitos denominado subpartida nacional sujeto al comercio internacional.

El azúcar cruda (panela)

“La subpartida 1701.13 comprende solamente el azúcar de caña, obtenida sin centrifugación, con un contenido de sacarosa en peso, en estado seco, correspondiente a una lectura polarimétrica superior o igual a 69 ° pero inferior a 93 °. El producto contiene solamente microcristales anhidridos naturales, de forma irregular, invisibles a simple vista, rodeados por residuos de melaza y demás constituyentes del azúcar de caña”.

(PAG 48 20211231_ECONOMÍA_EXTRAORDINARIA.indd).

Tabla 2 – Clasificación arancelaria

SECCIÓN:	IV. Productos de las industrias alimentarias; bebidas, líquidos alcohólicos y vinagre; Tabaco y sucedáneos del tabaco, elaborados.
CAPÍTULO:	17 Azúcares y artículos de confitería
PARTIDA DEL SISTEMA ARMONIZADO:	17.01 Azúcar de caña o de remolacha y sacarosa químicamente pura, en estado sólido. - Azúcar en bruto sin adición de aromatizante ni colorante:
SUB PARTIDA NACIONAL	17 01.13.00.00 - Azúcar de caña mencionado en la Nota 2 de subpartida de este Capítulo.

Nota: Datos obtenidos de (Sunat. 2022)

1.3. Flujograma del proceso productivo:

Rus Arías (2020) Un flujograma o diagrama de flujo consiste en una figura o gráfico que representa una serie de procesos o un grupo de actividades por medio de símbolos.

Enrique Rus Arias (31 de agosto, 2020)

Flujograma.Economipedia.com.

<https://economipedia.com/definiciones/flujograma.html>

Flujograma del proceso productivo:

Paso 1. Molienda de la caña de azúcar en trapiches artesanales.

Paso 2. Obtención y recepción del jugo de la caña en estado líquido, para iniciar el proceso de combustión.

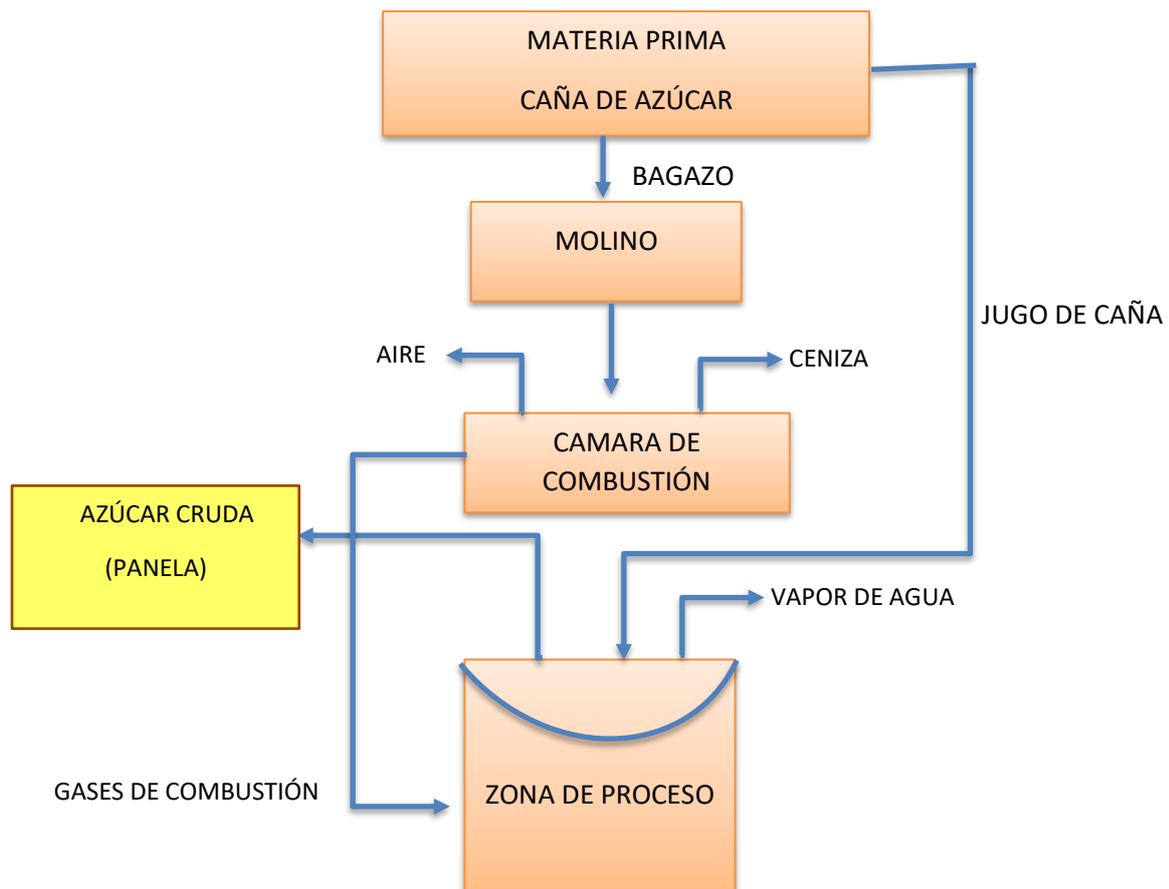
Paso 3. Evaporación de líquido de jugo de caña en el proceso de combustión

Paso 4. Solidificación en placas de metal para ser secado el producto convertido en chancaca

Paso 5. Pulverización de la chancaca usando una máquina de molienda.

Paso 6. Empaquetado, sellado y rotulado para la presentación final en bolsas herméticas de 1 kg y 500 gms, para su distribución.

Figura 1 -Flujograma



Fuente. *Elaboración propia.*

2. APROVISIONAMIENTO

Westreicher (2020) El aprovisionamiento es el acto y el resultado de suministrar determinados recursos. Esto, para que un proceso pueda funcionar, por ejemplo, en una empresa, o para reunir una reserva que pueda servir para alguna circunstancia particular como una emergencia.

Guillermo Westreicher, 24 de junio, 2020

<https://economipedia.com/definiciones/aprovisionamiento.html>

2.1. Proveedores potenciales

Para elegir nuestros proveedores potenciales hemos optado por elegir al que esta en mejores condiciones logísticas para proveer el producto de calidad para poder empaquetar y rotular para iniciar el proyecto de exportación a la ciudad de Barcelona España.

PROVEEDORES DE MATERIA PRIMA AZUCAR CRUDA (PANELA)

Proveedor 1

INSUMO:	AZÚCAR CRUDA (PANELA)
NOMBRE	KILLASUMAC S.A.C
DIRECCIÓN	Lamud- Amazonas
RUC	1020225791
PRECIO POR Kg.	S/. 8.90

PROVEEDOR 2:

INSUMO:	AZÚCAR CRUDA (PANELA)
NOMBRE	FERIANATIVA.COM

DIRECCIÓN	AV. FRANCIA MZA. M LOTE. 1 A.H. JORGE CHAVEZ PIURA - PIURA - VEINTISEIS DE OCTUBRE
RUC	20604715033
Precio kilo	S/. 8.50

PROVEEDOR 3:

INSUMO:	AZÚCAR CRUDA (PANELA)
NOMBRE	ECONELA S.A.C
DIRECCIÓN	JR. Pablo Pizasso Nro 504 Urb. El Bosque Trujillo
RUC	20604715033
Precio kilo	S/.10.00
certificaciones	USDA ORGANIC

PROVEEDOR 4

INSUMO:	AZÚCAR CRUDA (PANELA)
NOMBRE	GOCTA ASOCIACIÓN DE PRODUCTORES AGROPECUARIOS
DIRECCIÓN	Bongará-Amazonas Cel. 989712949
RUC	20480779194
Precio kilo	7.00
certificación	F4900211N/ACAODE

2.2. Matriz de selección de proveedores.

Es una herramienta que fue diseñada para que el comprador minimice el riesgo y asegure su rentabilidad, en donde se evalúa diferentes aspectos que se requieren para una compra óptima y atienda a las necesidades que estamos buscando.

Tabla 1 – selección de proveedor materia prima de azúcar cruda (panela).

Matriz de selección de proveedores de azúcar cruda (panela)									
Criterios	%	KILLASUMA C.S.A.C	Puntaje	FERIANATIV A.COM	Puntaje	ECONELA S.A.C	Puntaje	GOCTA ASOC. DE PRODUCTORES AGROP.	Puntaje
Costos logísticos	30%	5	1.5	3	0.9	4	1.2	5	1.5
Atención al cliente	20%	3	0.4	3	0.6	2	0.4	4	0.5
Experiencia	20%	3	0.4	2	0.4	4	0.8	4	0.8
Eficiencia en operaciones	30%	4	1	4	1.2	3	0.9	4	0.8
Total	100%		3.3		3.1		3.3		3.6

Tabla 2 – Selección de proveedor de empaque: bolsas Doypack y cajas de embalaje.

Matriz de selección de proveedores de proveedores de bolsas de Doypack y cajas para embalaje.							
Criterios	%	ROTAPEL S.A.	Puntaje	FAMCOR PERÚ	Puntaje	ROYAL PAPER & PACK	Puntaje
Costos logísticos	30%	4	1.2	5	1.5	4	1.2
Atención al cliente	20%	2	0.4	3	0.6	2	0.4
Experiencia	20%	4	0.8	2	0.4	4	0.8
Eficiencia en operaciones	30%	3	0.9	4	1.2	3	0.9
Total	100%		3.3		3.7		3.3

2.3 Control de calidad

Orellana (2020) El control de calidad es una forma de verificar el estándar de un producto o servicio durante su proceso de elaboración y sirve para reducir la probabilidad de insertar productos con fallas en el mercado.

Pablo Orellana Nirian, 04 de mayo, 2020

Control de calidad. Economipedia.com

<https://economipedia.com/definiciones/control-de-calidad.html>

Teniendo una idea clara de lo que es el control de calidad y sabiendo cuán importante es para el expendio de nuestro producto dentro y fuera del país se ha optado que el control de calidad se aplicará en toda la secuencia del proceso productivo hasta la fase en la que será empacado rotulado y embalado, ya que estará a cargo de un supervisor de producción, que se encargará en regularizar los documentos y procesos de producción de acuerdo a las normas para que el producto este en óptimas condiciones sobre todo para no tener inconvenientes con los

contratos y cumplir los estamentos con la finalidad de satisfacer a nuestras empresas aliadas que apuestan por nuestro producto y por ende al consumidor final.

2.4 Costo de fabricación y/o adquisición.

El costo de fabricación son aquellos valores que no están directamente relacionados con la fabricación, pero que si constituyen gastos como costo de producción: mano de obra indirecta, costo de materia prima, costos de embalado y rotulado, ya que el producto de exportación de azúcar crudo (panela) es un producto adquirido a grandes cantidades en completo estado de calidad superior para ser empaquetado, etiquetado y embalado para ser distribuido en este caso hasta la ciudad de Barcelona en España cumpliendo todos los requerimientos y contratos con los aliados ya que la venta de este producto tiene que estar en un promedio estándar para que el producto pueda ser vendido en supermercados de gran consumo.

Tabla 3-Costo de fabricación

CANTIDAD A PRODUCIR			3,000	UNIDADES	cantidad	presentacion	precio de venta	s/	ingresos
EXPORTACION	CADA	90	DIAS		1,000	500 gramos	4 Euros	17	17,000
					2,000	1,000 pramos	6 Euros	25.5	51,000
Costos de fabricacion/adquisicion						t/c euro*s/	4.25		68,000
Concepto	cantidad	Unidades	Costo por unidad S/ (1KG)	Costo por unidad \$ (1KG)	Costo mensual S/	Costo anual S/			
Costo de materia prima(panela)	2000	kilos	9	2.3	18,000.00	4,534.01			
Costo de embase			1.9	0.5	5,700.00	22,800.00			
Embalado y rotulado			1.5	0.4	4,500.00	18,000.00			
Total			12.4	3.1	28,200.00	45,334.01			
t/c			3.97						

3. ALMACENAMIENTO

Westreicher(2020) El almacenamiento es el proceso o acción de guardar o archivar algo. Un ejemplo, con distintas acepciones, se produce cuando se almacenan mercancías en un depósito.

En el caso de transportar la panela empaquetada y en cajas se trasladara desde amazonas hacia la capital y será trasladada directamente hasta el terminal portuario del callao para su respectivo abordó vía marítima.

3.1. Estrategia de almacenamiento.

La estrategia es trasladar la mercadería ya establecida una vez que haya salido del lugar de planta que queda ubicada en la Ciudad de Chachapoyas, en donde se provisiona y empaqueta el producto teniendo en cuenta la cantidad y los paquetes a distribuir según el contrato en caso de exportación para salir del país, en esta oportunidad para evitar gastos como almacenamiento, la empresa Shuley E.I.R.L , caracterizada como una empresa joven que recién esta incursionando en las exportaciones,es por lo cual que se ha visto no contar con un almacén en la capital Lima por ahora para evitar gastos logísticos de esta área, además la empresa llevara su producto directamente al terminal portuario.

3.2. Lay -out de almacén

Romero Cesar(2022) Un lay- out de almacén es un diseño o croquis concebido para aprovechar al máximo el espacio disponible de un almacén, elegir adecuadamente el sistema de almacenamiento e identificar en un mapa las zonas más importantes, como el área de carga, descarga, recepción, almacenaje, pedidos y expedición.

César Romero. Lay-out de almacén: qué es, objetivo, tipos y cómo hacer uno.
<https://www.tiendanube.com/blog/mx/layout-de-almacen/#heading-1>

En nuestro caso el área de almacén será en el mismo punto de empaque y embalaje y nuestra mercadería ira directamente al terminal portuario para ser embarcado vía marítima.

Figura 2 -Lay-out



Fuente: POLYPAL (2021)

3.3. Detalle de Mobiliario usado en almacenamiento.

El mobiliario es un aspecto muy importante para el buen funcionamiento de la empresa ya que se necesitara de diversos materiales, objetos que nos servirán para el correcto funcionamiento de la empresa, en la empresa SHULEY E.I.R.L, se ha tenido en cuenta el siguiente mobiliario para hacer que en el lugar de empaque

también será un punto específico de almacenamiento ya que no estaremos aun en condiciones de generar un gasto logístico muy aparte para el área de almacenamiento.

Tabla 4- mobiliario de almacén de azúcar cruda (panela)

Costo de mobiliario	Cantidad
Escritorios de oficina	2.00
Jabas	24.00
Extintor	2.00
Congeladoras	4.00
Máquina procesadora	2.00
Maquina etiquetadora	1.00

3.4. Costo fijo de Almacén.

Westreicher (2020) Para determinar nuestros costos fijos de almacén, debemos considerar que los costos de almacenamiento son todos los costos en los que tiene que incurrir una empresa para mantener su inventario en el almacén.

Los factores que mayormente influyen en los costes de almacenamiento en nuestra empresa están en el centro de empaquetado y rotulado del producto, ya que no contamos con un área específica de almacén para nuestro producto.

Tabla 5-Costos fijos de almacén de azúcar cruda (panela)

Costo de mobiliario	Cantidad	Precio S/	Total s/.	Precio \$	Total \$
Escritorios de oficina	2.00	390.00	780.00	98.24	300.00
Jabas	24.00	39.00	936.00	9.82	235.77
Extintor	2.00	58.50	117.00	14.74	29.47
Congeladoras	4.00	2,000.00	8,000.00	503.78	2,015.11
Máquina procesadora	2.00	4,000.00	8,000.00	1,007.56	2,015.11
Maquina etiquetadora	1.00	3,200.00	3,200.00	806.05	806.05
TOTAL			21,033.00		5,401.51
t/c		3.97			

4. ROTULADO Y ETIQUETADO

El rotulado de productos envasados permite proporcionar al consumidor la correcta información sobre el producto a consumir de forma clara y precisa de manera que no induzca al engaño o confusión para que le permita al consumidor elegir el producto con seguridad y confianza.

El azúcar cruda será embasado en bolsas Doypack con ventana 90 x 140 en contenidos de 1 Kg. y de 500 gms. Respectivamente para su distribución.

4.1. Modelo de etiquetas/ rotulado del producto.

El modelo de etiqueta es muy importante ya que es la marca la que ira en el empaque o bolsa, en donde se rotula el tiempo de expiración, fecha de empaquetado, el valor nutricional, el registro sanitario, las certificaciones de exportación, nombre de la marca.

4.2. Normas Técnicas aplicable.

Es importante tener en cuenta al momento de diseñar la etiqueta de presentación de la misma debe cumplir con la normatividad vigente del MINSA, la cual se encuentra plasmada en el D.S N° 007-98-SA, artículos N° 102, 116, 117, en donde los envases y etiquetas deben cumplir con la normatividad de DIGESA en la actualidad.

En cuanto al material a utilizar de bolsas y cajas para embalaje se ha determinado trabajar por elección de proveedores con las mejores expectativas en su producto con la empresa peruana FAMCORP PERÚ S.A.C quienes serán nuestros proveedores de las bolsas Doypac en sus presentaciones de 1 Kg y de 500 gms. Respectivamente así como también las cajas de cartón para 24 unidades respectivamente.

4.3. Proceso de rotulado.

El azúcar cruda (panela) es un edulcorante natural sin aditivos ni procesos químicos, alto en proteínas para el consumo de personas que buscan cuidar su salud.

Figura 5-Rotulado Nutricional de azúcar cruda(panela)

Tamaño De La Porción	100 Gr
Calorías	382.8 Kcal
Grasas Totales	-
Grasas Trans	-
Grasas Saturadas	-
Colesterol	-
Carbohidratos	94.8 G
Fibra	-
Azúcares	82.9 Mg
Sodio	-
Potasio	221.6 Mg
Proteínas	0.8 G
Calcio	167.3 Mg
Hierro	-
Fósforo	26.7 Mg
VitaminaA	-
VitaminaC	-

Figura 6-Rotulado General de azúcar cruda (panela)



ELABORADO POR: SHULEY E.I.R.L

RUC 20420565794

Av. Aeropuerto N° 163 Chachapoyas- Amazonas-Perú

CONTACTO +51(41)4801624

Aduana Palacios & Asociados

Agente de Aduanas S.A.

NUTRITION FACTS

Tamaño De La Porción 100 Gr.

Calorías 382.8 Kcal

Grasas Totales -
 Grasas Trans -
 Grasas Saturadas -
 Colesterol - Carbohidratos 94.8 G
 Fibra - Azúcares 82.9 Mg
 Sodio - Potasio 221.6 Mg
 Proteínas 0.8 G

Calcio 167.3 Mg
 Hierro -
 Fósforo 26.7 Mg
 Vitamina -

CONDICIONES DE CONSERVACION Y ALMACENAMIENTO:
 Mantener en un lugar fresco y seco, lejos de las fuentes de calor.
 Mantener fuera del alcance de los niños.




PRODUCTO PERUANO. 0 012345 678905 >

LOTE: 2023 191

FECHA DE VENCIMIENTO: 02/2024

Ingredientes: Azúcar de caña 100% natural

4.4. Tiempos y costos del proceso de empaçado.

Los tiempos y costos del proceso de empaçado del azúcar crudo se hace manualmente en bolsas ya etiquetadas en donde vamos a dar el visto bueno para pesar el contenido y luego proceder con el cierre al vacío y luego embalarlos en caja de 24 bolsas cada caja, para su distribución.

Tabla 6- Proceso de rotulado

PROCESO DE ROTULADO			
Concepto	Costo S/	total s/	TIEMPO -DÍAS
Etiquetado	80	80	1
Total	80		

5. EMPAQUE

El empaque es un tipo de envoltorio cuya función principal es agrupar varias unidades de un mismo producto en una misma unidad (paquete).

<https://www.beetrack.com/es/blog/embalaje-y-empaque-tipos-ejemplos-funciones-diferencias>

la presentación del empaque de azúcar cruda(panela) será en bolsas de papel Doypac de interior en papel aluminio, selladas herméticamente en dos presentaciones de 1 kilo y de 500 gms.

5.1. Ficha Técnica de empaque seleccionado

Para el empaquetado de nuestro producto azúcar cruda hemos visto por conveniente trabajar con nuestro proveedor que ha ganado el visto bueno en donde nos da a conocer la ficha técnica del empaque.

FAMCORP PERU, es nuestro proveedor de bolsas Doypack

BOLSAS DOYPAC

Características de la Bolsa Doypac:

- Bolsa Doypack de papel, en el interior lleva aluminio trilaminado (PET, Aluminio y Polietileno)
- Contiene un gramaje de 120 +/- y zipper , el cual tiene como función resellar el empaque luego de haber sido abierto, evitando la pérdida de aroma.

Presentaciones de la bolsa Doypac:

- Bolsa de 500 gms.
- Bolsa de 1 Kilogramo.

Presenta una ventana transparente en la bolsa para observar el producto.

figura 7 Bolsa doypack

con ventana y zipper



Tabla 7: Medidas de empaque de bolsas Doypack.

BOLSAS DOYPACK	
MEDIDA	CAPACIDAD
18x25 cm	500 gr.
20x30 cm	1000 gr

Caja de Cartón

Para el traslado de las bolsas doypack se ha considerado empaclarlas dentro de una caja de cartón de medidas 15 cm x 25 cm, en donde caben 24 bolsas Doypac con contenido de azúcar cruda (panela).



5.2. Criterios usados para la selección del empaque.

Resistencia a la tensión: Porque no son fáciles de ruptura del material, al estirar sus películas de polietileno.

La bolsa es de papel por el interior es forrado de papel aluminio tiene sellado hermético.

5.3. Proceso de empaque

El proceso de empaque para envasar el azúcar crudo (panela) es un proceso simple y metodoso ya que tiene que tener el peso exacto y estar herméticamente sellado y correctamente embalado para su distribución .

Figura7- proceso de empaque



5.3. Tiempo y costo de del proceso de empackado

Tabla 7- costo del proceso de empackado

PROCESO DE EMPACADO					
Concepto	Costo S/	total s/	Tiempo	Costo \$	total\$
Etiquetado	0.35	1050	1 Minuto	0.09	264.48
Cierre al vacio	0.15	450	1 Minuto	0.04	113.35

6. EMBALAJE

Paez (2020)El embalaje es el material utilizado para recubrir y proteger un producto o conjunto de productos que será transportado.

Gabriel Páez, 05 de mayo, 2020

Embalaje. Economipedia.com

6.1. Ficha Técnica del embalaje seleccionado.

El empaque nos permite preparar adecuadamente la mercancía para su transporte, almacenamiento y conservación, enviándolas en el transporte elegido para su correcto transporte de las mismas.

A continuación presentamos la ficha técnica de los aspectos a tener en cuenta al momento de adquirir nuestro material de embalaje y también a tener en cuenta las certificaciones nacionales e internacionales.

6.2. Criterios usados para la selección de embalaje.

Respecto a la elección del empaque, la empresa ha elegido las bolsas Doypac con ventana y zipper , en el envase primario, y cajas de cartón de contenido aprox de 24 kg. cada una

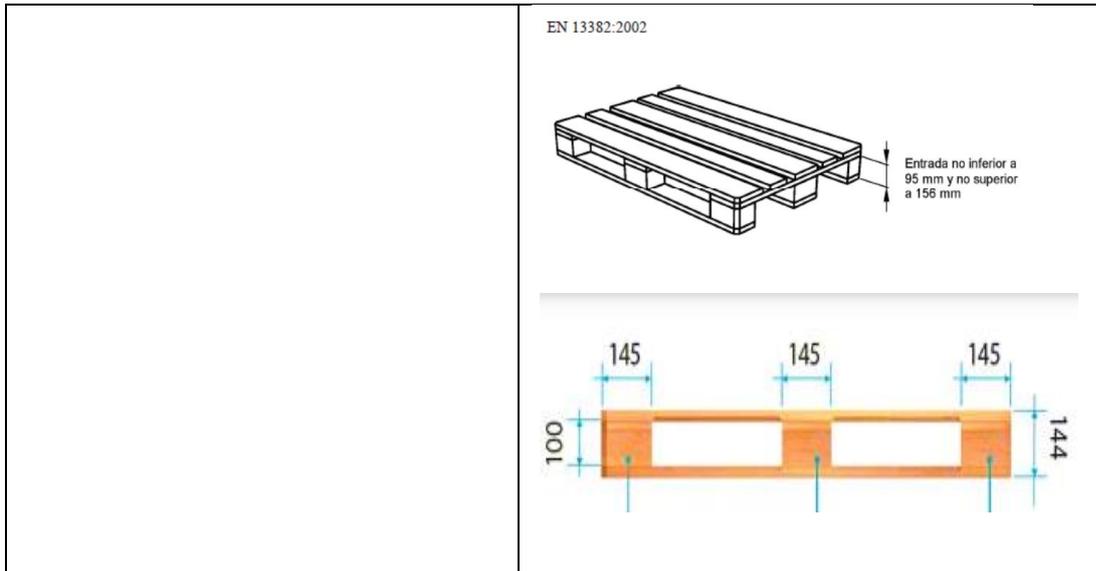
Características del embalaje.

- Material resistente al calor y humedad.
- Material biodegradable por ser de papel y cartón.
- Resistente a la cantidad a envasar.
- Las bolsas cuentan con zipper para poder cerrarse después de cada uso.

7. UNITARIZACIÓN

7.1. Ficha técnica del pallet seleccionado

Pallet Europeo	
Medidas	1200 x 800 mm.
grosor	14.50 cm
Peso	25 kg.
Soporte	1500 kg.
Tipo de base según norma	EN - 13382
Material	madera
Color	Madera blanca o cobriza
Características	El Pallet Europeo, está diseñado para múltiples utilidades, especialmente para sistemas de producción automatizada, es compatible con cualquier almacenaje estándar.
Homologaciones	Para ser un pallet Europeo deberá llevar en los dos de sus tacos las siglas "EPAL y "EUR" respectivamente.
Imágenes bosquejo	 <p>Pallet con los sellos europeos</p>



7.2. Criterios usados para la selección del pallet.

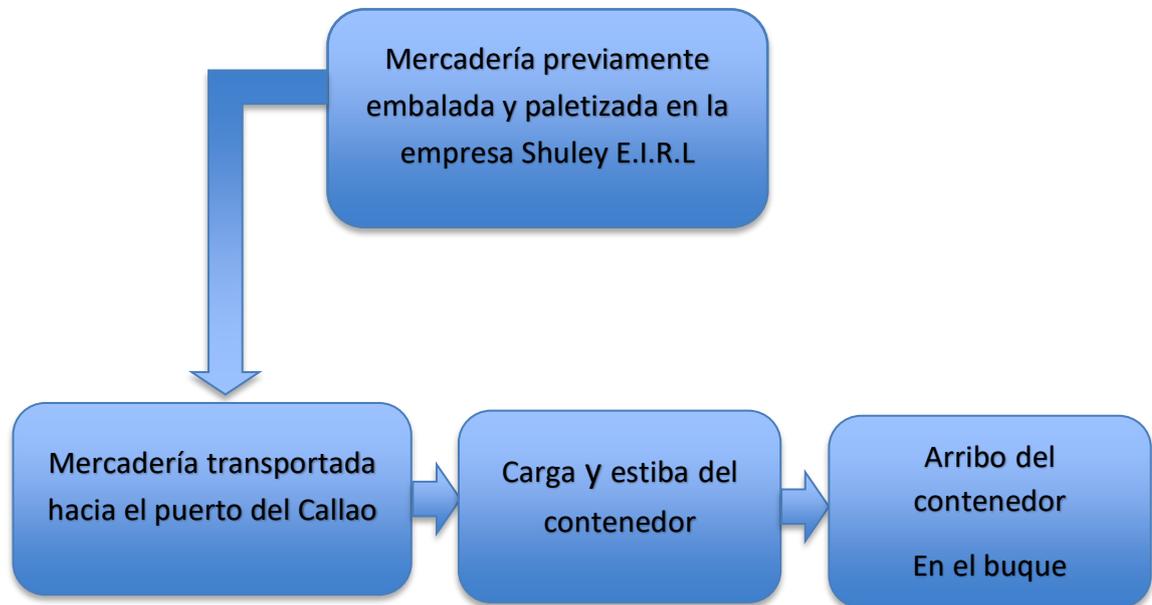
El pallet cuya elección para su manejo dentro del almacenamiento tiene que ser acreditada mediante SENASA, delegada de tramitar la selección de pallets para nuestro producto de cubos de panela ecológica se procede a impedir plagas en el pallet. Por ello, para seleccionar un pallet se debe tener en cuenta la plataforma de madera compuesta por dos pisos juntos por largeros manipulados por carretillas elevadoras que accede agrupar los productos encima de ella, formando la unidad de carga.

Las dimensiones de 1.200 x 800 mm son múltiplos de las cajas de plástico estándar, lo que facilita el agrupamiento de mercancías y productos.



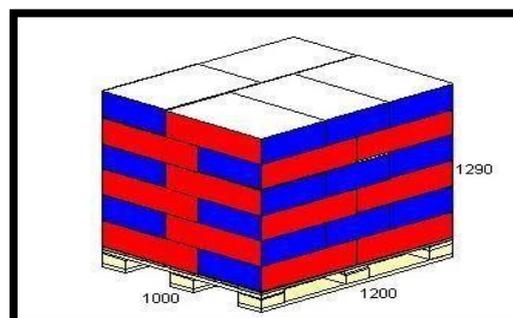
7.3. Proceso de paletización.

Es un proceso en el cual se coloca la producción o mercancía de manera estructurada para poderse transportar y trasladar desde un punto a otro para su distribución, este proceso tiene que ser automatizado ya que manualmente sería imposible manipular la carga.



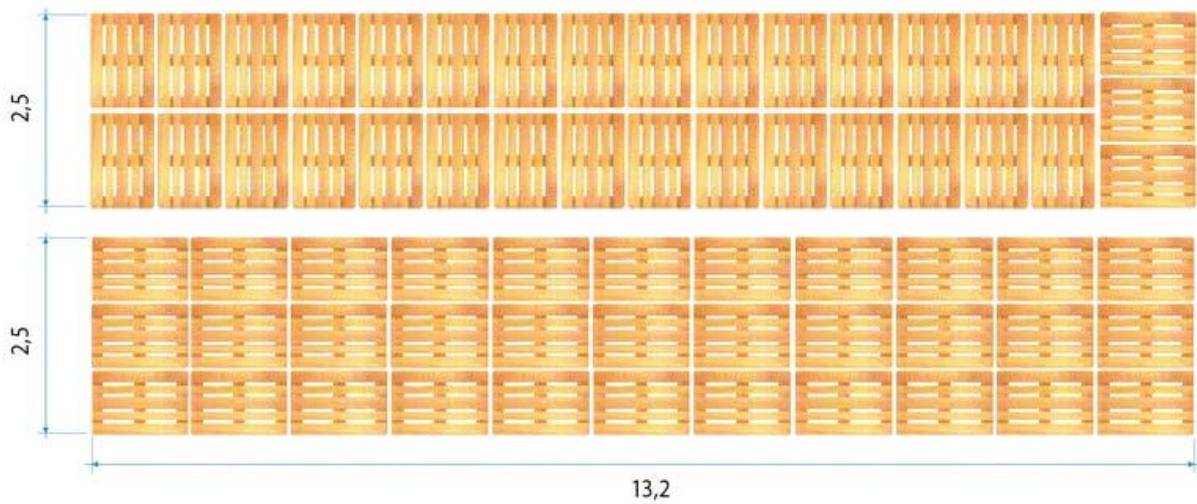
7.4. Plano de estiba del palet.

Fraccionará como 5 columnas distribuidas en 2 horizontales y 3 verticales cuantificados en 168 cajas.



La normalización ha permitido **estandarizar** los espacios en los **camiones y contenedores marítimos**. Las plataformas de los camiones de **tipo**

tráiler admiten **33 palets** de 800 x 1.200 mm, colocados tal y como se indica en estas imágenes.



7.5. Tiempos y costos del proceso de paletizado.

Tabla 9- Tiempo y costo del proceso de paletizado del azúcar cruda (panela).

Concepto	Costos Mensual s/	Costo anual S/.	Costo mensual \$	Costo anual \$	Tiempo
Alquiler	950	3,800.00	239.29	957.18	3 Dias
Cintas sujetadoras de carga para pallet	24	96.00	6.05	24.18	1 Dia
Alquiler de maquina para estiba y desestiba	300	1,200.00	75.57	302.27	1 Dia
Total	1274	5,096.00	320.91	1,283.63	5 Dias
t/c	3.97				

8. CONTENEDORIZACIÓN

El azúcar cruda (panela) será transportada en un container de 20 pies con el fin de ser integradas al puerto marítimo con respecto a la carga de acuerdo al contrato estipulado y recorrido de transporte precisado. Este tipo de contenedor de 2º pies Reffer permite almacenar la mercancía de los productos para trasladarlos a los camiones y barcos, donde facilita el transporte internacional.

8.1. Ficha técnica del contenedor seleccionado.

El contenedor seleccionado para transportar mi producto será en el contenedor de 20 pies de largo x 8 pies de alto.

La carga máxima de un contenedor de 20 pies tiene un peso de 2300 kg de soporte.

ficha técnica del contenedor seleccionado Hapag-Lloyd

Contenedor techo rígido de 20 '
capacidad 33,0 metros cúbicos

Dimensión interior

Medida	Longitud	Ancho	Altura
Milímetros	5,886	2,342	2,313
Pies	19' 3 3/4"	7' 8 1/8"	7' 7"

Puerta abierta

Medida	Ancho	Altura
Milímetros	2,336	2,276
Pies	7' 8"	7' 5 5/8"

Apertura del techo

Medidas	Ancho	Longitud
Milímetros	2,208	5,590
Pies	7' 2 7/8"	18' 4"

8.2. Criterios usados para la selección del contenedor.

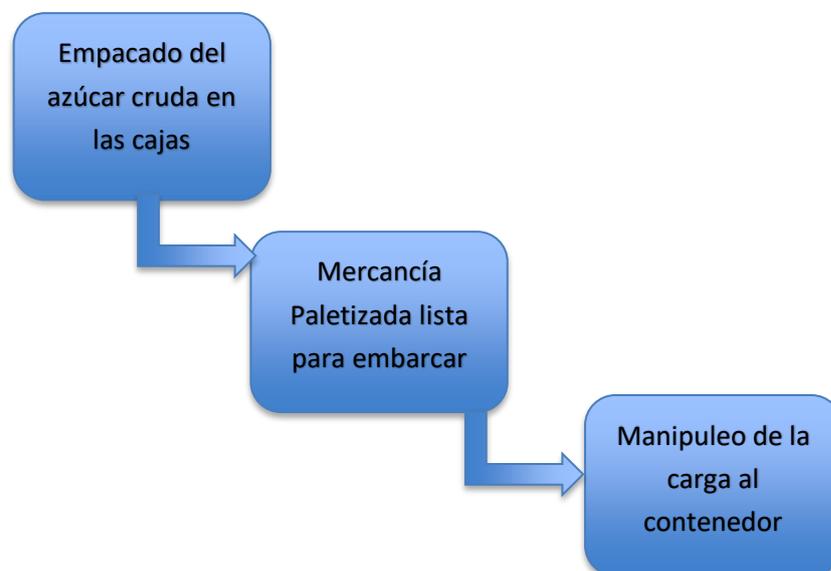
Serán paletizadas en cajas de cartón de canal doble con embalaje analizando con mucho cuidado la protección de la mercadería cuidando de los factores externos como humedad variación de la temperatura entre otros.

Para la selección de un contenedor hay que tener en cuenta lo siguiente:

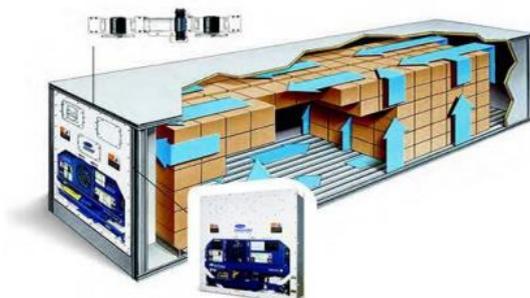
- Determinar el tipo y tamaño del contenedor a utilizar.
- Inspección física y que este en óptimas condiciones.
- Verificar el estado interno y externo del contenedor.
- Verificar la información del contenedor, eliminar las etiquetas anteriores a la exportación.

8.3. Proceso de contenedorización.

El proceso de contenedorización del azúcar cruda (panela) empieza desde la compra del producto para luego envasarla y distribuirla.



8.4. Plano de estiba del contenedor.



8.5. Tiempo y costos del proceso de contenedorización.

La contenedorización de azúcar cruda (panela) hacia el país de España tiene un proceso y un costo determinado para cada concepto para embalar y contratar el contenedor adecuado para que nuestra mercancía llegue a su destino en perfectas condiciones.

Concepto	Costos Mensual s/	Costo anual S/.	Costo mensual \$	Costo anual \$	Tiempo
Alquiler	950	3,800.00	239.29	957.18	3 Días
Cintas sujetadoras de carga para pallet	24	96.00	6.05	24.18	1 Dia
Alquiler de máquina para estiba y desestiba	300	1,200.00	75.57	302.27	1 Dia
Total	1274	5,096.00	320.91	1,283.63	5 Días

t/c	3.97
------------	-------------

9. TRANSPORTE

Pérez, Mariana (2021). El término proviene de los vocablos del latín trans, “al otro lado”, y portare, “llevar”. Se trata de un conjunto de elementos que tienen el objetivo de desplazar personas u objetos. Para que esto pueda realizarse, es necesario aplicar los modos de traslado, es decir, el automóvil, el avión, los camiones, etc, los cuales circulan por medios específicos, los cuales son las carreteras, vías férreas, etc.

Pérez, Mariana. (Última edición:20 de septiembre del 2021). Definición de Transporte. Recuperado de: <https://conceptodefinicion.de/transporte/>. Consultado el 21 de octubre del 2022

El transporte es un factor muy importante para trasladar el producto terminado hasta el punto final de desembarque, en el transporte.

Para exportar un producto se utiliza el transporte aéreo, marítimo y terrestre en el caso de exportación de azúcar cruda (panela) al país de España se estará exportando via transporte terrestre y marítimo.

9.1. Proveedores de Transporte interno.

El transporte interno se realiza a través de empresas privadas especializadas en el rubro de transporte en donde brindan asistencia en el traslado desde el almacén o fabrica hasta las aduanas en el puerto, respetando los términos de contrato y protocolos establecidos para tal fin cumpliendo con las normas legales aduaneras establecidas por la exportación.

El proveedor logístico que se ha contratado para el transporte

Callao - Balboa	Callao - Cartagena	Callao - Caucedo	Callao - Casablanca	Callao - Valencia	Callao - Ashdod	Callao - Mersin
Callao - Salerno	Callao - Livorno	Callao - Vado Ligure	Callao - Barcelona			

Líneas Navieras:
Callao - Barcelona

Puerto de origen:
Callao (Perú)

Puerto de destino:
Barcelona (España)

Tarifa promedio de flete por contenedor
 20 pies: \$ 3000
 40 pies: \$ 4500
 40 pies refrigerado: \$ 5800

Mercadería Consolidada
 Tm/m³
 \$ 140

Línea naviera	Agente	Depósito	Días de tránsito	Frecuencia de salida
MSC	MSC PERU	LICSA	33	SEMANAL
HAMBURG SUD	COLUMBUS	ALCONSA	36	SEMANAL
CMA CGM	UNIMAR	UNIMAR	35	SEMANAL

9.2. Costo de transporte interno (Inland Freight)

costo transporte interno	Costo S/	Costo \$
Embarque, manipuleo, tracción, gastos administrativos, monitoreo y conexión.	500	125.9
t/c	3.97	

9.3. Proveedores de servicio de transporte internacional.

Agente marítimo	Costos mensual S/.	Costos anual S/.	Costo mensual \$	Costo anual \$
DOC FEE	60	240	15.1	60.5
BOX FEE	80	320	20.2	80.6
Gastos administrativos	5	20	1.3	5.0
Total	145	580	36.5	146.1

t/c	3.97
------------	-------------

9.4. Cotizaciones de flete marítimo y aéreo.

Para exportar el azúcar cruda (panela) se está optando por el transporte flete marítimo.

Servicio portuario	Costo S/	Costo \$
Embarque, manipuleo, transacción, gastos administrativos, uso de muelle, monitoreo y conexión.	350	88.2

t/c	3.97

10. SERVICIO DE SOPORTE AL COMERCIO INTERNACIONAL

10.1. Agentes de aduana.

SUNAT (2020) indica en el artículo 97 de la Ley General de Aduanas que el Agente de Aduana es persona jurídica o natural que está debidamente autorizada por SUNAT - ADUANAS para brindar servicios a las empresas, como representante en todo tipo de trámites aduaneros, bajo los requisitos y condiciones establecidos esta Ley y Reglamento.

10.2. Costos de agenciamiento.

Para tener una mejor

Concepto	45°/50° DRY		RH		Unidad
	Costo S/.	Costo \$	Costo S/.	Costo \$	
Control documentario	260	65.5	170	42.8	B/L
Coordinación y supervisión de embarque	489	123.2	500	125.9	Contenedor
Gasto administrativo	20	5.0	17	4.3	Facturización
Total	769	193.7	687	173.0	
t/c	3.97				

10.3. Aseguradoras.

De acuerdo con lo establecido en SUNAT pueden contratar seguros las personas jurídicas, naturales, empresas de servicios, comerciales y en general cualquier negocio que necesite asegurar el traslado de sus productos.

Aseguradoras de Transporte

Items	Aseguradoras
1	CHUBB
2	LA POSITIVA
3	LIBERTY SEGUROS
4	MAPFRE
5	PACIFICO
6	RÍMAC

MAPFRE (2022) La aseguradora Mapfre, cubrirá la mercadería que transporte tu empresa durante todo el trayecto de la importación y/o exportación, incluyendo el tránsito marítimo o aéreo, estadía en aduanas, y el tránsito terrestre hasta los almacenes siempre dentro del curso ordinario de la importación y/o exportación.

10.4. Póliza de seguros (cobertura y costo)

Para nuestro caso la empresa SHULEY E.I.R.L, el seguro que va a contar para el traslado de su mercadería de exportación azúcar cruda (panela) hacia el país de España contará con un seguro interno ya que el incoterms establecido en la negociación internacional es mediante FOB, y no necesita contar con un seguro internacional ya que el cliente será quien asuma la responsabilidad, sin embargo para evitar algún deterioro o hurto en nuestro país la empresa contará con un seguro que le de garantía y seguridad en el producto a entregar.

11. INFRAESTRUCTURA PARA LA DISTRIBUCIÓN FÍSICA EN EL PAÍS DESTINO

11.1. Puertos, aeropuertos o terminales terrestres disponibles para la carga peruana.

El puerto por donde se embarcará nuestro producto es por el puerto del Callao en Lima, con destino hacia el puerto de Barcelona en España.

11.2. Análisis de la infraestructura vial, portuaria y aeroportuaria del país destino.

La exportación del producto de azúcar cruda (panela) será vía marítima desde el puerto del Callao en donde el buque contratado ya estará en el puerto para subir la mercadería en el momento y hora indicada cumpliendo todos los protocolos correspondientes, este buque terminara de cargar en un promedio de 2 a 3 días y luego iniciar el transporte marítimo hasta llegar al puerto de Barcelona en España. Ambos puertos son altamente comerciales y de garantía para la exportación.

11.3. Descripción, análisis de los principales puertos y aeropuertos incluyendo rutas, infraestructura, capacidad, restricciones, servicios, procedimientos, costos, etc.

La mercadería de la empresa SHULEY E.I.R.L, azúcar cruda (panela) tendrá como punto de llegada el puerto de Barcelona siguiendo la ruta según lo establecido en Slicex rutas marítimas (2022), en donde se podrá hacer el seguimiento del tiempo de

demora en la ruta en un aproximado de 18 a 20 días correspondiendo al cliente asumir el costo del flete internacional, debido a que el incoterms es el FOB.

11.4. Proceso de importación y nacionalización en el país destino (flujograma con costos y tiempos)

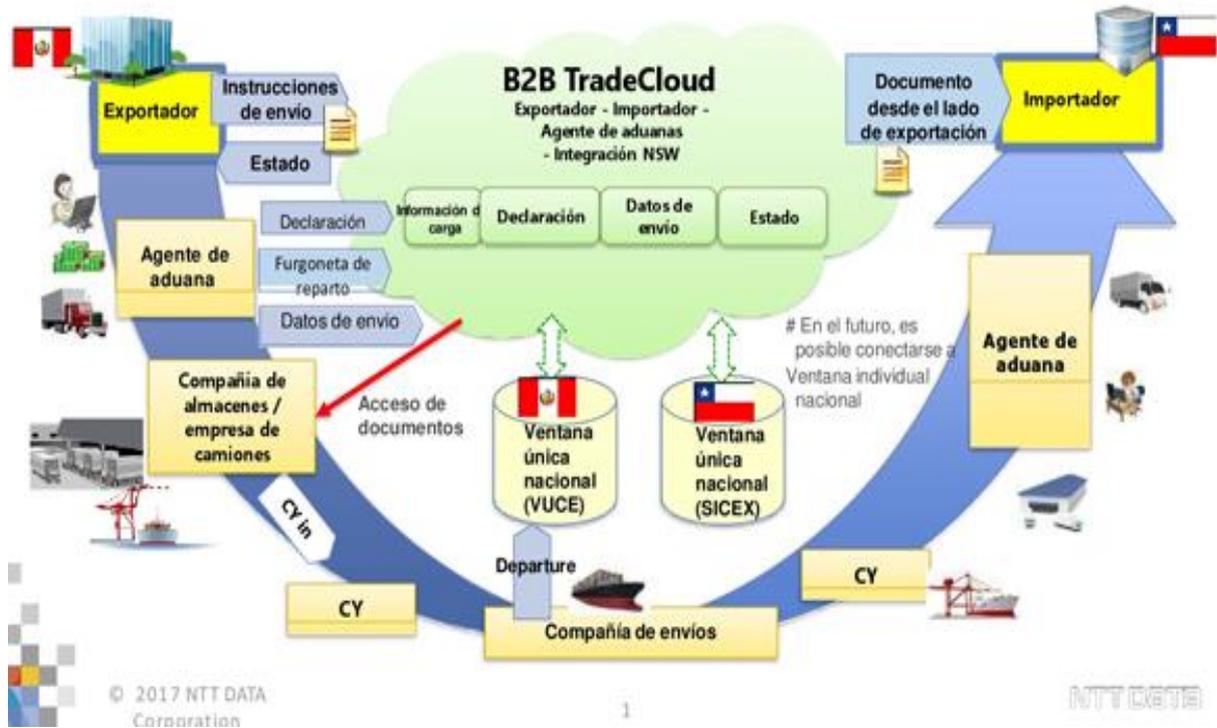
El proceso va desde el momento de hacer la conexión con la empresa importadora que requiere nuestro producto azúcar cruda (panela), cumpliendo todo el procedimiento en forma legal.

12. DISTRIBUCIÓN

La secuencia comercial es el procesamiento de cómo se va a trasladar el producto **ESPECIFICANDO EL TIPO DE TRANSPORTE**, en el caso de la panela se distribuirá mediante transporte terrestre hasta el puerto y a aduanaje, luego por transporte marítimo via FOB, hasta llegar al puerto de Barcelona a desembarque en donde el importador se hará responsable de su recepción y transporte hasta su almacén.

12.1. Mapeo de la secuencia comercial proveedor-consumidor.

Aquí se muestra el proceso de exportación del producto azúcar cruda (panela) desde Perú hacia el país de destino puerto de Barcelona en España.



13. MATRIZ DE COSTOS DE EXPORTACIÓN

Para la exportación de azúcar cruda (panela) al país de España se ha tenido en cuenta los siguientes gastos para realizar el análisis respectivo en cuanto a la producción de dicho producto.

GASTOS ADMINISTRATIVOS								
Materiales de oficina	Cantidad	Unidad	Costo por unidad S/.	Costo mensual S/.	Costo unitario S/.	Costo unitario \$	Costo mensual \$	Costo anual \$
Papel bond	10	millar	13	130	130	3.27	32.75	32.75
Papel membretado	10	millar	16	160	160	4.03	40.30	40.30
Folders	5	ciento	10	50	50	2.52	12.59	12.59
Sobres de oficina	5	ciento	10	50	50	2.52	12.59	12.59
engrapador	2	unidad	10	20	20	2.52	5.04	5.04
perforador	2	unidad	12	24	24	3.02	6.05	6.05
lapiceros	1	ciento	1	1	1	0.25	0.25	0.25
sellos	2	unidad	8	16	16	2.02	4.03	4.03
files	1	ciento	35	35	35	8.82	8.82	8.82
TOTAL			115.0	486.0	486.0	28.97	122.42	122.42
t/c		3.97						

ESTADO DE RESULTADOS					
CONCEPTO	1	2	3	4	5
INGRESOS	272,000	272,000	272,000	272,000	272,000
- Costo del servicio	35,468	35,468	35,468	35,468	35,468
UTILIDAD BRUTA	236,532	236,532	236,532	236,532	236,532
- GASTOS DE OPERACIÓN	44,114	44,114	44,114	44,114	44,114
Gastos de venta	0	0	0	0	0
Gastos administrativos	44,114	44,114	44,114	44,114	44,114
- DEP. DE ACT. FIJ. Y AMORT. INTANG.	2,018	2,018	2,018	2,018	2,018
UTILIDAD OPERATIVA	190,400	190,400	190,400	190,400	190,400
- GASTOS FINANCIEROS O INTERESES	10,747	9,038	7,133	5,009	2,641
UTILIDAD ANTES DE IMPUESTOS	9,651	181,361	183,267	185,391	187,759
- Impuesto a la renta (30%)	2,895	54,408	54,980	55,617	56,328
UTILIDAD NETA	6,756	126,953	128,287	129,773	131,431

COSTOS DE EXPORTACIÓN				
Descripcion	Costo S/.	Costo anual S/.	Costo \$	Costo anual \$
Certificado de origen	390.00	1,560.00	98.24	392.95
Comision agente de aduanas	687.00	2,748.00	173.05	692.19
Derecho de embarque	70.00	280.00	17.63	70.53
Gastos administrativos	190.00	760.00	47.86	191.44
Total	1,337.00	5,348.00	336.78	1,347.10
t/c	3.97			

14. EVALUACIÓN ECONÓMICA Y FINANCIERA

Los resultados nos muestran un VAN positivo, lo que indica que los flujos futuros esperados traídos al presente y restados de la inversión inicial son positivos, mostrando que el proyecto exportación de azúcar cruda (panela) genera una utilidad positiva para el inversionista, y de la misma manera la TIR, muestra una rentabilidad mayor al costo de oportunidad del inversionista lo que demuestra que el proyecto de exportación de azúcar cruda (panela) hacia Barcelona España, es viable.

FLUJO DE CAJA						
CONCEPTO	0	1	2	3	4	5
I. INGRESOS		272,000.00	272,000.00	272,000.00	272,000.00	272,000.00
Ingresos por ventas		272,000.00	272,000.00	272,000.00	272,000.00	272,000.00
II. EGRESOS		82,477.48	133,990.62	134,562.14	135,199.37	135,909.90
II.1 Inversion total	133,502.11					
II.2 Costos del servicio		35,468.18	35,468.18	35,468.18	35,468.18	35,468.18
II.3 Gastos de operación		44,114.00	44,114.00	44,114.00	44,114.00	44,114.00
II.4 Impuesto a la renta		2,895.30	54,408.44	54,979.95	55,617.19	56,327.71
FLUJO DE CAJA ECONOMICO	-133,502.11	189,522.52	138,009.38	137,437.86	136,800.63	136,090.10
Prestamo bancario	93,451.47					
SERVICIO DE DEUDA		22,379.92	22,892.49	23,464.01	24,101.25	24,811.77
Amortizacion		14,857.08	16,565.65	18,470.69	20,594.82	22,963.23
Interes		10,746.92	9,038.36	7,133.31	5,009.18	2,640.77
Escudo Tributario		3,224.08	2,711.51	2,139.99	1,502.75	792.23
FLUJO DE CAJA FINANCIERO	-40,050.63	167,142.59	115,116.89	113,973.86	112,699.38	111,278.34
aporte de capital	40,050.63					
Saldo de caja	0.00					
SALDO DE CAJA ACUMULADA	0.00	167,142.59	282,259.48	396,233.33	508,932.71	620,211.05

EVALUACION ECONOMICA Y FINANCIERA						
CONCEPTO	0	1	2	3	4	5
I. INGRESOS		272,000.00	272,000.00	272,000.00	272,000.00	272,000.00
Ingresos por ventas		272,000.00	272,000.00	272,000.00	272,000.00	272,000.00
II. EGRESOS		82,477.48	133,990.62	134,562.14	135,199.37	135,909.90
II.1 Inversion total	133,502.11					
II.2 Costos del servicio		35,468.18	35,468.18	35,468.18	35,468.18	35,468.18
II.3 Gastos de operación		44,114.00	44,114.00	44,114.00	44,114.00	44,114.00
II.4 Impuesto a la renta		2,895.30	54,408.44	54,979.95	55,617.19	56,327.71
FLUJO DE CAJA ECONOMICO	-133,502.11	189,522.52	138,009.38	137,437.86	136,800.63	136,090.10
VAN	434,045.45					
TIR	122.61%					
TKO	10.00%					
Prestamo	93,451.47					
Servicio de deuda		22,379.92	22,892.49	23,464.01	24,101.25	24,811.77
Amortizacion		14,857.08	16,565.65	18,470.69	20,594.82	22,963.23
Interes		10,746.92	9,038.36	7,133.31	5,009.18	2,640.77
Escudo Tributario		3,224.08	2,711.51	2,139.99	1,502.75	792.23
FLUJO DE CAJA FINANCIERO	-40,050.63	167,142.59	115,116.89	113,973.86	112,699.38	111,278.34
VANF	427,026.7					
TIRF	390.60%					
WACC	11%					

como se puede observar los resultados nos muestra un VAN positivo, lo que indica que los flujos futuros esperados traídos al presente y restados de la inversión inicial son positivos, mostrando que el proyecto genera una utilidad positiva, para el inversionista y de la misma manera, la TIR muestra una rentabilidad mayor al costo de oportunidad del inversionista, lo que demuestra que el proyecto es viable

14.1. Costo de oportunidad de capital

Es importante revalorar el capital que se trabaja para hacer posible la negociación del producto azúcar cruda (panela), ya que si nuestra empresa está en regla los inversionistas van a apoyar a la empresa en capital que se requiera.

Capital del Banco	93,451.47
Tasa	12%
Periodo	5
Cuota	-S/25,604.00
t/c	3.97

FINANCIAMIENTO BANCARIO

Fecha	Saldo	Amortizacion	Interes	Cuota S/.	Cuota \$
2022	93,451.47				
2023	78,594.39	14,857.08	10,746.92	25,604.00	6,449.37
2024	62,028.75	16,565.65	9,038.36	25,604.00	6,449.37
2025	43,558.05	18,470.69	7,133.31	25,604.00	6,449.37
2026	22,963.23	20,594.82	5,009.18	25,604.00	6,449.37
2027	0.00	22,963.23	2,640.77	25,604.00	6,449.37
Total		S/93,451.47	S/34,568.53	S/128,020.00	\$32,246.85

14.2. Valor actual Neto

14.3. Tasa Interna de Retorno.

CONCLUSIONES

- La exportación de azúcar cruda (panela) es una opción de uso diario 100 % natural no contiene aditivos ni compuestos químicos, es por eso que es un producto viable para ser exportado a Barcelona España.
- Se tomo en cuenta la exportación a la ciudad de Barcelona España ya que el estudio de mercado en esa parte del mundo existe mucha demanda ya que la calidad de vida es
- Los resultados nos muestran un VAN positivo, lo que indica que los flujos futuros esperados traídos al presente y restados de la inversión inicial son positivos, mostrando que el proyecto exportación de azúcar cruda (panela) genera una utilidad positiva para el inversionista, y de la misma manera la TIR, muestra una rentabilidad mayor al costo de oportunidad del inversionista

BIBLIOGRAFÍA

- Libros del Agro, 2010
- ECONOMÍA_EXTRAORDINARIA.indd pag. 48
- <https://economipedia.com/definiciones/flujograma.html>
- <https://economipedia.com/definiciones/aprovisionamiento.html>
- <https://www.tiendanube.com/blog/mx/layout-de-almacen/#heading-1>
- Economipedia.com