



**FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES Y EDUCACION
ESCUELA PROFESIONAL DE CIENCIAS CONTABLES Y FINANCIERAS**

TRABAJO DE SUFICIENCIA PROFESIONAL

**“Impacto económico del Covid-19 en la situación económica del primer
semestre 2020 de la empresa DMZ S.A.C. – Arequipa, 2020”**

PARA OPTAR EL TITULO PROFESIONAL DE CONTADOR PÚBLICO

PRESENTADO POR:

“ODALIZ KATIA ASENCIO MAMANI”

ASESOR

Dra. MARIA MICAELA CASTILLO DE LIMA

LÍNEA DE INVESTIGACIÓN;

Finanzas

AREQUIPA, MAYO 2022

DEDICATORIA

A Dios, a mi madre y abuelos por haberme formado la persona que soy hoy; les debo muchos de mis logros incluido este. Me educaron con reglas y con algunas libertades, pero al final me empujaron sin descanso a perseguir mis sueños gracias.

AGRADECIMIENTO

En primera instancia agradezco los docentes de toda mi etapa estudiantil personas con gran trayectoria y sabiduría quienes sean esforzado para guiarme e impartir su conocimiento para llegar al punto en el que me encuentro hoy en día.

El proceso fácil no fue, pero gracias a su don de impartir conocimiento, logre metas importantes como culminar el desarrollo de mi tesis y así poder obtener mi título.

INTRODUCCIÓN

La investigación realizada lleva por título “Impacto económico del Covid-19 en la situación económica del primer semestre 2020 de la empresa DMZ S.A.C. – Arequipa, 2020”, el objetivo general es determinar el impacto de las actividades económicas ante el Covid-19 en la rentabilidad.

El presente trabajo de investigación es significativamente importante y relevante, ya que la contabilidad y los indicadores financieros nos permiten y/o muestran datos, bases de información por medio de las cuales se pueden tomar decisiones administrativas y financieras, así como externas e internas.

Este tema se puso aún más imprescindible ya que producto de la pandemia hubo mucha inseguridad en el mercado financiero y la contabilidad es un instrumento importante y esencial para poder evaluar distintos aspectos

La vigente indagación hizo en cimiento a la inquietud existente que pasan en general siempre están inmersas en casco objetividad económica que tomará demasiado tiempo el poder recuperar su rendimiento del capullo internacional de la pandemia denominada Covid-19 el estado peruano decretó el decreto de urgencia regional conllevando al retraimiento comunitario obligatorio en todos los rincones de nuestro territorio esto trajo consigo la clausura y la inoperatividad de muchos establecimientos negocios, etc.

La empresa DMZ S.A.C., realiza servicios en mantenimiento mecánico, alquiler Maquinarias pesadas: Camión Grúa, Retroexcavadoras; equipo para izajes, montajes y desmontajes para la Industria, Minería, servicios, transporte de mercancías de carga liviana y pesada interprovincial la misma que se encuentra ubicada en la dirección Mza. D lote. 4 parque industrial I etapa rio seco (a cuadra y media de Sandder) Cerro Colorado Arequipa - Arequipa - se da necesidad de determinar los cambios ocurridos por el cierre de negocios temporalmente por la pandemia (COVID 19) que produjo la disminución de ventas y producción, el cierre de entidades, empresas trajo consigo solo gastos durante los meses de encierro y cuarentena absoluta los niveles de gastos trajeron consigo pérdidas, entre otros. Todo con el objetivo de adelantarnos a sucesos futuros y si poder enfrentar acontecimientos y poder adaptarnos casi de inmediato pues el efecto económico que conlleva el cierre de actividades formará parte de un hecho que marcará historia y pérdidas que no podrán ser recuperadas ni revertidas a nivel mundial. El presente trabajo de investigación se justificó teóricamente con el fin de poder generar, mejorar con los sucesos ocurridos existentes relacionándolo con la pandemia (COVID – 19) en referencia al aspecto económico esto mediante de la conceptualización de teorías relacionadas al tema

El desarrollo del presente trabajo de investigación tuvo como métodos de apoyo y claridad la práctica de los siguientes métodos , el análisis, interpretación y comparación de los estados financieros precedentes que son de suma relevancia lo cual permitió a la toma de decisiones por parte de los socios , y

gerencia, pues esta última provee el rumbo de la empresa DMZ SAC y a raíz de los cambios producidos en el flujo de la liquides fui prescindible diagnosticar el estado en que se encuentra la empresa DMZ S.A.C.

Para dar respuesta a la pregunta que se formuló la investigación la cual tuvo como objetivo general: Hallar el impacto en la economía – finanzas por la afectación del virus Covid-19 en los estados financieros - primer semestre 2019 con respecto al 2020 de la empresa DMZ S.A.C. - Arequipa, 2020; por lo cual , se formuló los siguientes objetivos específicos; Análisis de los estados financieros mediante la utilización análisis es estados financieros y vertical semestre 2020 con el 2019, y finalmente, al comparativo de los resultados encontrados en la evaluación de los estados financieros del primer semestre “2020” en relación a los estados financieros del 2019 de la empresa DMZ S.A.C.

Pudiendo llegar a la conclusión que, los recursos económicos frente a la pandemia del Covid-19 inciden significativamente en la ganancia y producción de la empresa. Por último, las actividades económicas frente al Covid-19 inciden considerable y sustancialmente en la rentabilidad de la empresa DMZ, Arequipa 2020.

En el **Primer Capítulo**, se ha considerado los objetivos de la investigación, la justificación, los antecedentes nacionales, el marco teórico de la empresa (fecha de su creación su funcionamiento, misión, visión).

En el **Segundo Capítulo**, se abordó el Marco Teórico que incluyen todo sobre: los estados financieros, el estado de situación financiera, análisis de los estados financieros.

En el **tercer Capítulo**, está conformado por la metodología que nos permitió organizar para un trabajo consecuente y que consta en el análisis de los estados financieros por el método vertical horizontal y las ratios financieras, así llegando a una conclusión del estado que se encuentra la empresa DMZ S.A.

RESUMEN

El presente trabajo de investigación, la cual tiene como título “Impacto económico del Covid-19 en la situación económica del primer semestre 2020 de la empresa DMZ S.A.C. – Arequipa, 2020”, el objetivo es la determinación de la incidencia e impacto causado en la situación financiera y económica de la empresa

Se obtuvo como resultado que los ratios de rentabilidad y liquidez se vieron afectados estos disminuyeron y se obtuvo un crecimiento - incremento en los ratios de endeudamiento. Se llegó a la conclusión que la pandemia ocasionada por el COVID 19 dio un impacto negativo en la en los índices y proyecciones de crecimiento fijados para ese año ya que se demostró con los indicadores que reflejan los indicadores

El presente trabajo de investigación permite anticiparnos y evaluar en tiempo real el estado actual de la empresa para más en tiempos de crisis nos permite tomar decisiones oportunas y adecuadas

Palabras clave: Patrimonio, financiamiento externo, pasivos corrientes

INDICE DE CONTENIDOS

DEDICATORIA.....	ii
AGRADECIMIENTO.....	iii
INTRODUCCIÓN	1
RESUMEN	5
CAPITULO I	10
ASPECTOS GENERALES	10
1.1. OBJETIVOS DEL ESTUDIO.....	10
1.1.1. OBJETIVO. GENERAL	10
1.1.2. OBJETIVOS ESPECIFICOS.....	10
1.2. JUSTIFICACION DEL ESTUDIO	29
1.3. ANTECEDENTES	32
1.3.1. ANTECEDENTES INTERNACIONALES	32
1.3.2. ANTECEDENTES NACIONALES.....	34
1.3.3. ANTECEDENTES LOCAL.....	36
1.4. MARCO HISTORICO DE LA EMPRESA.....	37
1.4.1. UBICACIÓN DEL PROYECTO	37
1.4.2. CREACIÓN.....	39
1.4.3. MISIÓN.....	40
1.4.4. VISIÓN	41
1.4.5. ORGANIGRAMA.....	42
CAPITULO II	43
MARCO TEORICO	43
2.1. DEFINICIONES	43
2.2. TERMINOLOGIAS	51
2.2.1. EMPLEADOR.....	51
2.2.2. CLIMA LABORAL	51
2.2.3. ESTABILIDAD LABORAL	52
2.2.4. VINCULO LABORAL	52
2.2.5. PANDEMIA.....	52
2.2.6. MEDIDAS SANITARIAS	53
2.2.7. PROTOCOLO SANITARIO SECTORIAL EN AGENCIAS DE VIAJE	53
2.3. TECNOLOGIA DE MATERIALES.....	54
CAPITULO III	55

DESARROLLO DEL PROYECTO	55
3.1. METODOLOGÍA	55
3.1.1. CRONOGRAMA DE ACTIVIDADES	55
3.2. METODOLOGIA	55
3.2.1. TIPO DE INVESTIGACION	55
3.2.2. DISEÑO DE INVESTIGACION	55
3.3. DESARROLLO INTEGRAL DEL CASO PRACTICO	56
3.3.1. FICHA TECNICA DE LA EMPRESA	56
3.3.2. RESEÑA HISTORICA	57
3.4. CONCLUSIONES	57
3.5. BIBLIOGRAFIA	59

Índice de tablas

Tabla 1 Estados de situación financiera 2019.....	11
Tabla 2 Estados de resultados 2019.....	13
Tabla 3 Estados de situación financiera 2020.....	14
Tabla 4 Estados de resultados 2020.....	17
Tabla 5 Ratios de liquidez corriente.....	18
Tabla 6 Ratios de capital de trabajo.....	19
Tabla 7 Ratios de liquidez absoluta.....	21
Tabla 8 Ratios de endeudamiento a largo plazo.....	22
Tabla 9 Ratios de apalancamiento financiero.....	23
Tabla 10 Ratios de rentabilidad bruta.....	24
Tabla 11 Ratios de rentabilidad neta.....	24
Tabla 12 Ratios de ROI.....	25
Tabla 13 Ratios de ROE.....	26
Tabla 14 Ratios de ROA.....	27
Tabla 15 Comparaciones de ingresos y gastos.....	29
Tabla 16 Comparaciones de indicadores financieros.....	29

Índice de Gráficos y figuras

Figura 1 Ratio de liquidez corriente.....	18
Figura 2 Ratio de capital de trabajo.....	20
Figura 3 Ratio de liquidez absoluta.....	21
Figura 4 Ratio de ROE.....	26
Figura 5 Ratio de ROA.....	27
Figura 6 Ubicación en el espacio.....	38
Figura 7 Ubicación geográfica.....	39
Figura 8 Mapa geografico.....	40
Figura 9 Empresa.....	41
Figura 10 Organigrama.....	42

CAPITULO I

ASPECTOS GENERALES

1.1. OBJETIVOS DEL ESTUDIO

1.1.1. OBJETIVO GENERAL

“Determinar el impacto económico del Covid-19 en la Situación económica del primer semestre 2020 de la empresa DMZ S.A.C. - Arequipa, 2020”.

1.1.2. OBJETIVOS ESPECIFICOS

“Analizar la situación económica mediante la aplicación de ratios y análisis vertical/horizontal del primer semestre 2020 con el 2019 de la empresa DMZ S.A.C. – Arequipa 2020”.

TABLA N° 01

**ANALISIS VERTICAL DEL ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA I SEMESTRE
2020**

DMZ SAC		
Estado de situación financiera		
Al 30 de JUNIO del 2019		
(Expresado en Soles)		
ACTIVO		ANALISIS VERTICAL
Activo Corriente		
Efectivo y equivalente de efectivo	1,139,783.23	13.20%
Cuentas por cobrar comerciales terceros	1,312,237.25	15.20%
Cuentas por cobrar comerciales relacionadas	1,337,455.36	15.49%
Anticipos de proveedores	11,808.74	0.14%
Servicios contratados por anticipado	358,160.26	4.15%
Materiales auxiliares y suministros	25,224.00	0.29%
Activos Diferidos	665,256.28	7.70%
Total Activo Corriente	4,849,925.12	56.16%
Activo no corriente		
Cuentas por cobrar comerciales terceros	269,526.00	3.12%
Cuentas por cobrar comerciales relacionadas	328,726.26	3.81%
Activos adquiridos en arrendamiento financiero	1,416,525.32	16.40%
Inmueble, Maquinaria y equipo (neto)	2,417,540.25	28.00%
Depreciación, amortización y agotamiento acumulado	- 646,985.77	-7.49%
Otros Activos	-	0.00%
Total Activo no corriente	3,785,332.06	43.84%
Total Activo	8,635,257.18	100.00%
PASIVO Y PATRIMONIO		
PASIVO		
Pasivo Corriente		
Tributos por pagar	617,808.61	7.15%
Remuneraciones y participaciones por pagar	400,265.00	4.64%
Anticipos de clientes	1,320.73	0.02%
Cuentas por pagar comerciales - terceros	905,986.26	10.49%
Cuentas por pagar comerciales - relacionadas	-	0.00%

Cuentas por pagar diversas	96,524.35	1.12%
Obligaciones financieras	-	0.00%
Total Pasivo Corriente	2,021,904.95	23.41%
Pasivo No Corriente		
Obligaciones financieras	2,765,286.52	32.02%
Subsidio gubernamental recibido diferido	587,256.21	6.80%
Total Pasivo No Corriente	3,352,542.73	38.82%
Total Pasivo	5,374,447.68	62.24%
PATRIMONIO		
Capital	3,064,775.26	35.49%
Resultados acumulados	135,260.99	1.57%
Utilidades del ejercicio	60,773.25	0.70%
Total Patrimonio	3,260,809.50	37.76%
Total Pasivo y patrimonio	8,635,257.18	100.00%

Fuente: Elaboración Propia

INTERPRETACIÓN DE LA TABLA No 01

En la tabla no 01 se muestra un análisis vertical elaborado al ESF del periodo 2019, siendo los activos la de mayor representatividad con el 28% del total de activos y siendo esta una empresa de servicios, esta cuenta se sustenta en que está formada por inmuebles, vehículos, herramientas para la realización de actividades y prestación de servicios

Además del total de las cuentas pasivo y patrimonio, la cuenta capital, muestra el 35.49%, esta cuenta abarca únicamente el aporte de accionista.

Adicionalmente a ello, la cuenta de resultados acumulados representa el 1.57% del total de pasivo y patrimonio.

TABLA N°02

ANALISIS DEL ESTADO DE RESULTADOS PIMER SEMESTRE 2019

DMZ SAC		
Estado de situación financiera		
Al 30 de JUNIO del 2019		
(Expresado en Soles)		
ACTIVO		ANALISIS VERTICAL
Ventas netas	20,640,369.00	100.00%
Descuentos	- 48,767.00	-0.24%
Costo de ventas	- 10,184,640.68	-49.34%
Utilidad Bruta.	10,406,961.32	50.42%
Gastos administrativos	- 7,392,583.00	-35.82%
Otros ingresos	154,891.00	0.75%
Utilidad Operativa	3,169,269.32	15.35%
Gastos Financieros	- 575,368.00	-2.79%
Utilidad Neta antes de impuestos	2,593,901.32	12.57%

Fuente: Elaboración Propia

INTERPRETACIÓN TABLA No 02

En la tabla no 02 muestra el análisis vertical de estado de resultados del ejercicio contable 2019 y se muestra de la siguiente forma.

Por otro lado, son relativamente bajos los gastos administrativos en relación con el ingreso total obtenido.

TABLA N°03

ANALISIS VERTICAL DEL ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA 1ER SEMESTRE 2020

DMZ SAC		
Estado de situación financiera		
Al 30 de JUNIO del 2020		
(Expresado en Soles)		
ACTIVO		ANALISIS VERTICAL
Activo Corriente		
Efectivo y equivalente de efectivo	670,969.75	8.76%
Cuentas por cobrar comerciales terceros	922,957.26	12.05%
Cuentas por cobrar comerciales relacionadas	302,455.36	3.95%
Anticipos de proveedores	14,808.74	0.19%
Servicios contratados por anticipado	189,160.26	2.47%
Materiales auxiliares y suministros	22,224.00	0.29%
Activos Diferidos	666,256.28	8.70%
Total Activo Corriente	2,788,831.65	36.42%
Activo no corriente		
Cuentas por cobrar comerciales terceros	967,526.00	12.64%
Cuentas por cobrar comerciales relacionadas	26,726.26	0.35%
Activos adquiridos en arrendamiento financiero	2,234,525.32	29.18%
Inmueble, Maquinaria y equipo (neto)	2,295,540.25	29.98%
Depreciación, amortización y agotamiento acumulado -	655,885.78	-8.57%
Otros Activos	-	0.00%
Total Activo no corriente	4,868,432.05	63.58%
Total Activo	7,657,263.70	100.00%
PASIVO Y PATRIMONIO		
PASIVO		
Pasivo Corriente		
Tributos por pagar	540,808.61	7.06%
Remuneraciones y participaciones por pagar	870,265.00	11.37%
Anticipos de clientes	1,820.73	0.02%
Cuentas por pagar comerciales - terceros	405,986.26	5.30%
Cuentas por pagar comerciales - relacionadas	-	0.00%
Cuentas por pagar diversas	70,844.35	0.93%
Obligaciones financieras	-	0.00%
Total Pasivo Corriente	1,889,724.95	24.68%

Pasivo No Corriente		
Obligaciones financieras	1,974,186.52	25.78%
Subsidio gubernamental recibido diferido	497,256.21	6.49%
Total Pasivo No Corriente	2,471,442.73	32.28%
Total Pasivo	4,361,167.68	56.95%
	PATRIMONIO	
Capital	1,794,775.26	23.44%
Resultados acumulados	416,260.99	5.44%
Utilidades del ejercicio	1,085,059.77	14.17%
Total Patrimonio	3,296,096.02	43.05%
Total Pasivo y patrimonio	7,657,263.70	100.00%

Fuente: Diseño Propio

INTERPRETACIÓN DE LA TABLA No 03

En la tabla no 06 muestra como las cuentas en el estado de situación financiera que representan el primer semestre del 2020 difieren del 2019 porque dentro de cada cuenta de activo se puede ver ganancias y activos significativos siendo el más notorio en 29.98% los activos fijos del total de los activos, esto debido a que en el lapso del periodo primera quincena de marzo – fines de junio 2020, periodo alto del virus del COVID 19

TABLA N°04

ANALISIS DEL ESTADO DE RESULTADOS 1ER SEMESTRE 2020

DMZ SAC		
Estado de situación financiera		
Al 30 de JUNIO del 2020		
(Expresado en Soles)		
ACTIVO		ANALISIS VERTICAL
Ventas netas	3,944,369.00	100.00%
Descuentos	-	0.00%
Costo de ventas	- 399,640.68	-10.13%
Utilidad Bruta	3,544,728.32	89.87%
Gastos administrativos	- 1,592,583.00	-40.38%
Otros ingresos	75,892.00	1.92%
Utilidad Operativa	2,028,037.32	51.42%
Gastos Financieros	- 596,524.00	-15.12%
Utilidad Neta antes de impuestos	1,431,513.32	36.29%

Fuente: Elaboración Propia

INTERPRETACIÓN DE LA TABLA No 04

En la tabla no 04 muestra el estado de resultado del 1er semestre 2020 y este está constituido por todas las ventas producidas desde enero 2020 - junio 2020.

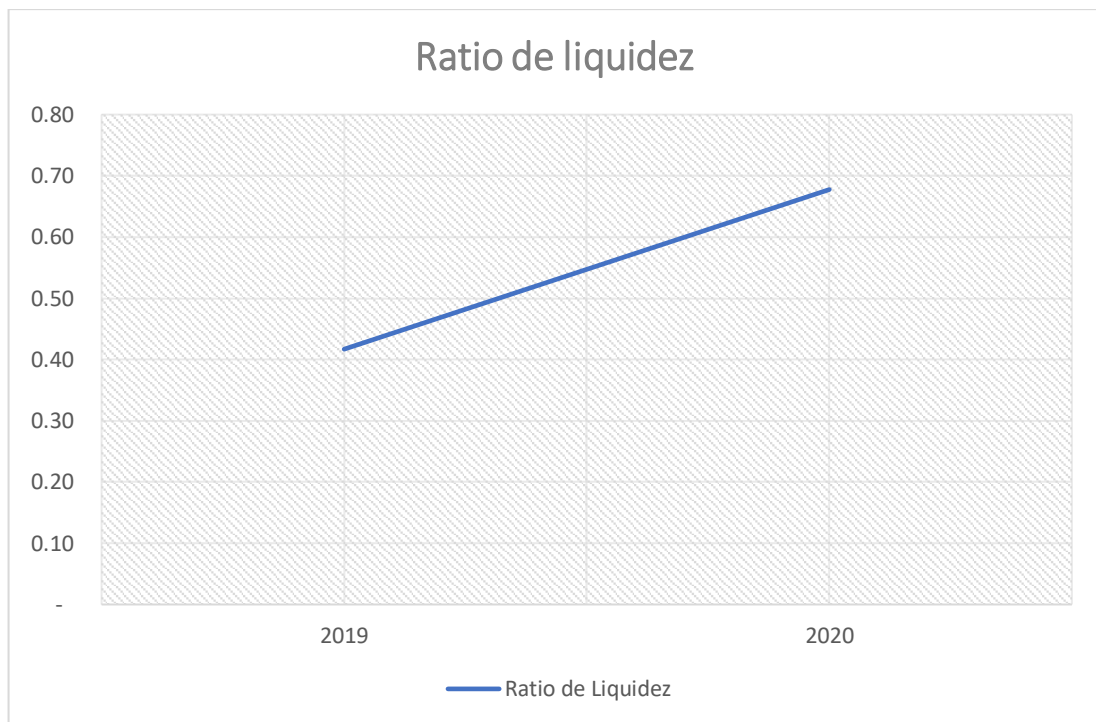
TABLA N°05

RATIO DE LIQUIDEZ CORRIENTE

Detalle	Ratio de Liquidez Corriente		Variación
	2019	2020	
Activo Corriente	4,849,925.12	2,788,831.65	Aumenta
Pasivo Corriente	2,021,904.95	1,889,724.95	
Liquidez Corriente	0.42	0.68	0.26

Fuente: Diseño Propio

Figura 01



Nota: Cambio en la cuenta de capital de trabajo de 2019 a 2020

Interpretación:

Los ratios nos muestran que la empresa si tiene un alto y elevado nivel de liquidez en ambos años, mostrando una pequeño crecimiento por el aumento de crecimiento de la empresa en los primeros meses del año,

Para el 2019 la liquidez corriente fue de 0.42, lo cual significa que por cada s/1 de deuda la empresa tiene s/0.42 para poder afrontar dicha deuda. Para el año 2020 la liquidez corriente disminuyó a 0.68, lo cual nos indica que por cada s/1 de deuda la empresa posee s/0.68 para afrontar dicha deuda.

Esto nos dice que a pesar de la pandemia del COVID 19, la empresa ha podido mantener su saldo de efectivo para que pueda continuar apoderando con normalidad esto con apoyo de créditos y subsidio del estado.

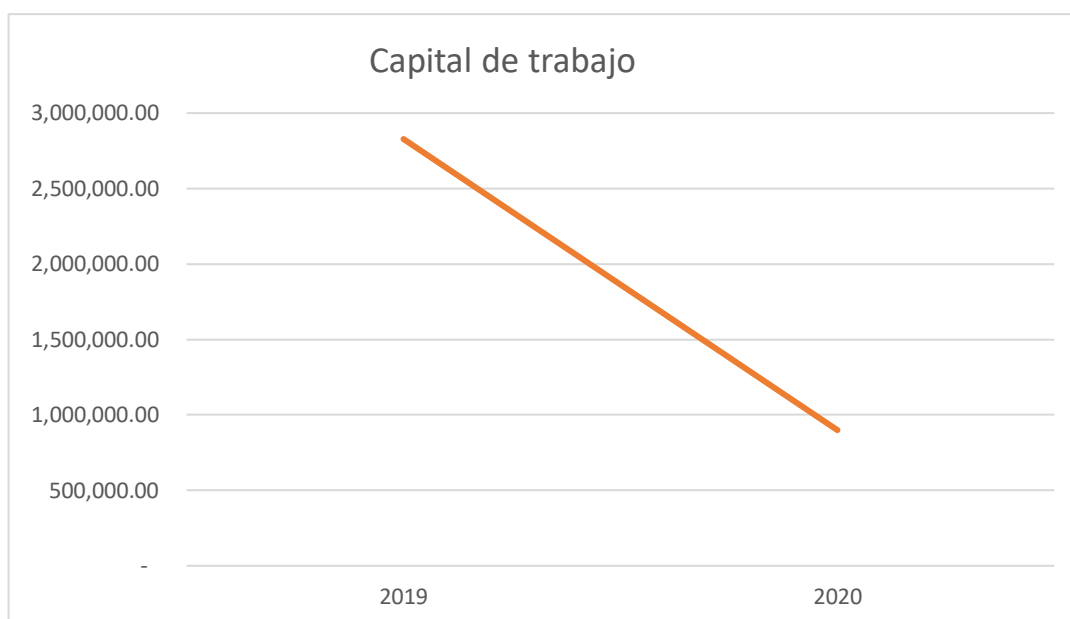
TABLA N°06

DETERMINACIÓN DEL RATIO DE CAPITAL DE TRABAJO

Detalle	Ratio de Capital de trabajo		Variación
	2019	2020	
Activo Corriente	4,849,925.12	2,788,831.65	Disminuye 0.32
Pasivo Corriente	2,021,904.95	1,889,724.95	
Capital de trabajo	2,828,020.17	899,106.70	

Fuente: Diseño Propio

Figura 02



Nota: Cambio en la cuenta de capital de trabajo de 2019 a 2020

Interpretación:

El capital de trabajo tiende a disminuir entre 2019 y 2020, en 2019 el capital de trabajo es de s/ 2,828,020.17, lo que representa suficiente efectivo y equivalentes de efectivo disponibles después de la cancelación de compromisos a corto plazo y para 2020 cae a s/ 899,106.70 que también representa la cantidad de efectivo que queda después de pagar todas las obligaciones actuales.

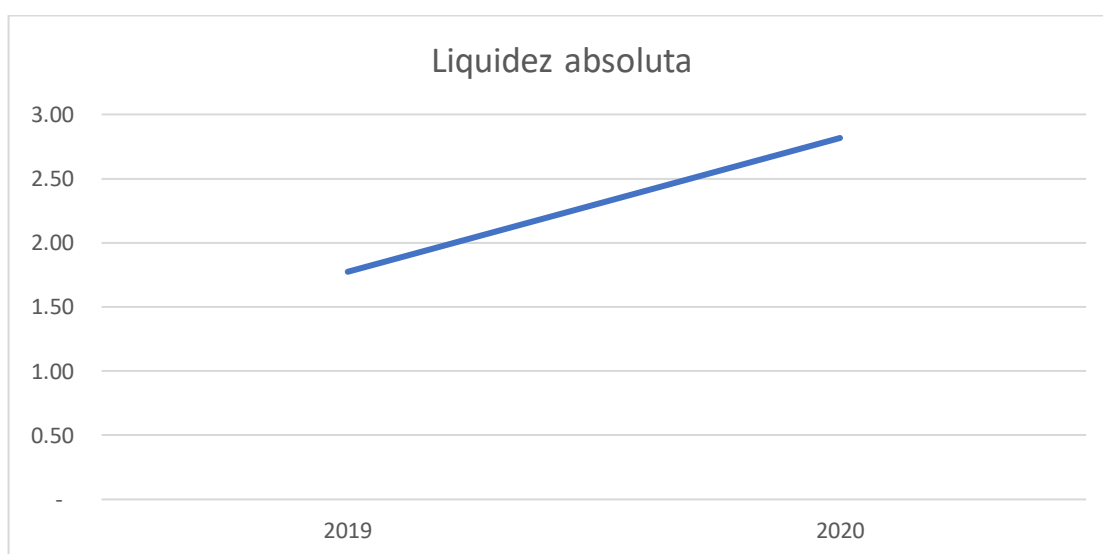
TABLA N°07

DETERMINACIÓN DE LIQUIDEZ ABSOLUTA

Detalle	Ratio de Liquidez Absoluta		Variación
	2019	2020	
Caja y bancos	1,139,783.23	670,969.75	Aumenta
Pasivo corriente	2,021,904.95	1,889,724.95	
Liquidez Absoluta	1.77	2.82	

Fuente: Elaboración Propia

Figura 03



Nota: Cambio en la cuenta de capital de trabajo de 2019 a 2020

Interpretación:

La Liquidez absoluta para el año 2019 de la empresa es de 1.77, es decir por cada s/1 de deuda corriente, s/1.77 de caja de la empresa para atender, para el 2020 la liquidez es de 2.82, lo que muestra que por

cada s/1 de deuda corriente deuda, la empresa está en capacidad de cubrirla con s/ 2.82 de efectivo

Ambos índices son superiores a 0.50 lo que indica que la empresa cuenta con liquidez suficiente para hacer frente a sus obligaciones más recientes

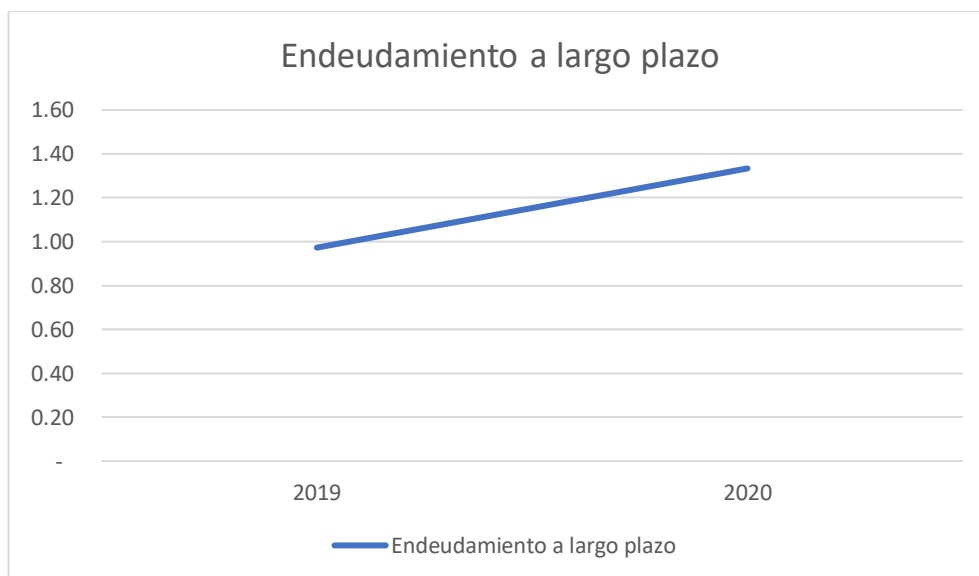
TABLA N°08

DETERMINACIÓN DEL RATIO ENDEUDAMIENTO A LARGO PLAZO

Detalle	Ratio de Endeudamiento a largo plazo		Variación
	2019	2020	
Pasivo no corriente	3,352,542.73	2,471,442.73	Aumenta
Total patrimonio	3,260,809.50	3,296,096.02	
Endeudamiento a largo plazo	0.97	1.33	

Fuente: Elaboración Propia

Nota: Variación en relación a la rentabilidad económica



Nota: Cambio en la cuenta de capital de trabajo de 2019 a 2020

Interpretación:

Para 2019, la deuda a largo plazo es de 0,97, la solvencia de la empresa es suficiente, el monto de la deuda externa es suficiente y la empresa está operando de manera constante; Sin embargo, para 2020, es de 1,33 la deuda a largo plazo, lo que indica un aumento excesivo de la deuda.

Los índices de endeudamiento de largo plazo en ambos años indican un mayor riesgo financiero, principalmente porque la mayor fuente de ingresos proviene de fuentes externas.

TABLA N°09

DETERMINACIÓN DEL RATIO DE APALANCAMIENTO FINANCIERO

Detalle	Ratio de apalancamiento Financiero		Variación
	2019	2020	
Total Pasivo	5,374,447.68	4,361,167.68	Aumenta
Total Activo	8,635,257.18	7,657,263.70	
Índice	1.61	1.76	

Fuente: Elaboración Propia

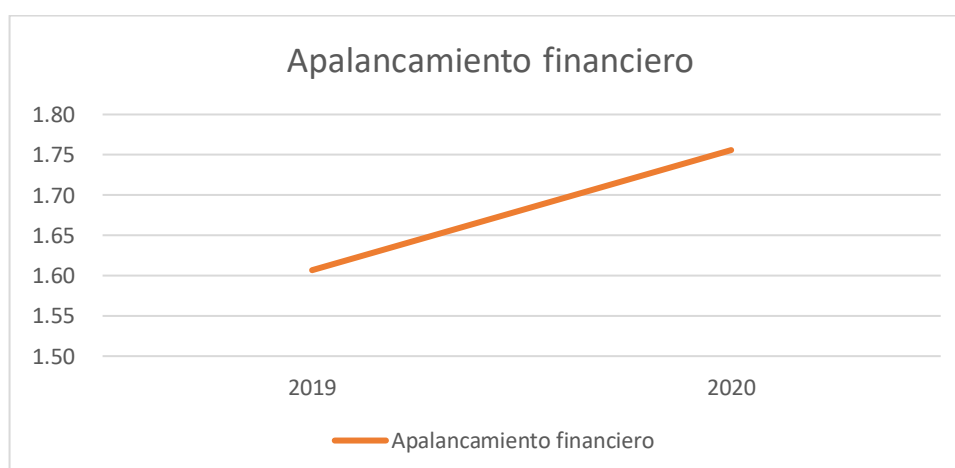


TABLA N°10

DETERMINACIÓN DEL RATIO DE RENTABILIDAD BRUTA

Detalle	Ratio de Rentabilidad Bruta		Variación
	2019	2020	
Ventas Netas	20,640,369.00	3,944,369.00	Disminuye
Utilidad Bruta	10,406,961.32	3,544,728.32	
Índice	0.50	0.90	

Fuente: Elaboración Propia

Nota: Cambio en la cuenta de capital de trabajo de 2019 a 2020

Interpretación:

Para el año 2019 de ratio de rentabilidad bruta era 0.50 por cada s/1 de rentabilidad bruta la empresa tenía s/0.50 para el año 2019 de ratio de rentabilidad bruta era 0.90 por cada s/1 de rentabilidad bruta la empresa tenía s/0.90.

TABLA N°11

DETERMINACIÓN DEL RATIO DE RENTABILIDAD NETA

Detalle	Ratio de Rentabilidad Neta		Variación
	2019	2020	
Ventas Netas	20,640,369.00	3,944,369.00	Disminuye
Utilidad Bruta	2,593,901.32	1,431,513.32	
Índice	0.13	0.36	

Fuente: Elaboración Propia

Nota: Cambio en la cuenta de capital de trabajo de 2019 a 2020

Interpretación:

En el 2019 la rentabilidad total es de 0,13 por cada s/1 la utilidad neta de la empresa es de s/ 0.13 para el 2019 la rentabilidad total es de 0.36 por cada s/1 la utilidad neta de la empresa es de s/0,36.

TABLA N°12**DETERMINACIÓN DEL ROI**

Detalle	ROI		Variación
	2019	2020	
Utilidad Operativa	3,169,269.32	2,028,037.32	Disminuye
Activo Total	3,789,475.84	4,700,022.76	
Índice	0.84	0.43	0.40

Fuente: Elaboración Propia

Nota: Cambio en la cuenta de capital de trabajo de 2019 a 2020

Interpretación:

Para el año 2019 de ratio de rentabilidad bruta era 0.84 por cada s/1 de ROI la empresa tenía s/0.84 para el año 2019 de ratio de rentabilidad bruta era 0.43 por cada s/1 de ROI la empresa tenía s/0.43.

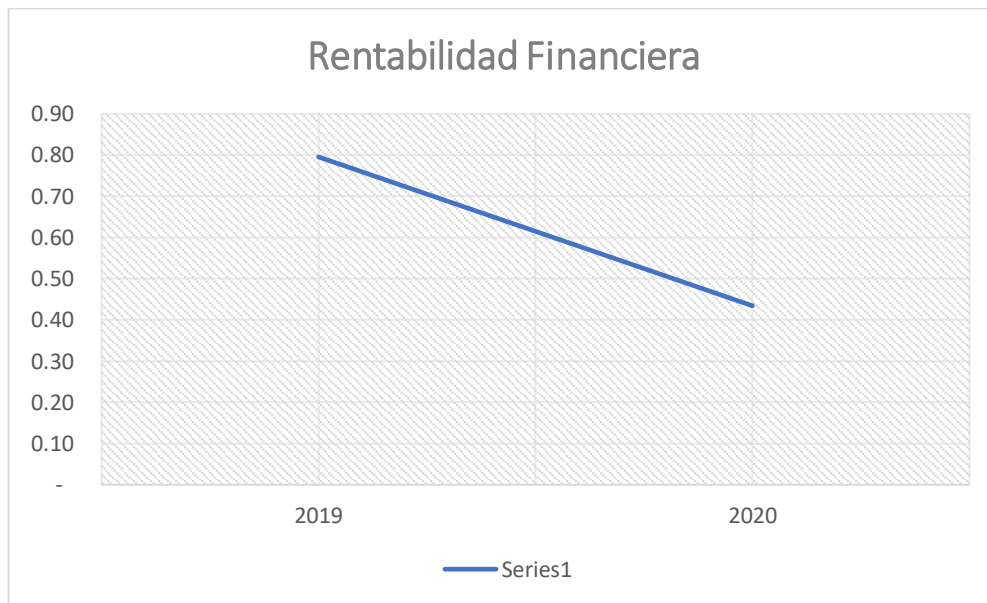
TABLA N°13

DETERMINACIÓN DEL ROE

Detalle	ROE 2019	2020	Variación
Utilidad Neta	2,593,901.32	1,431,513.32	Disminuye
Patrimonio	3,260,809.50	3,296,096.02	
Índice	0.80	0.43	0.36

Fuente: Elaboración Propia

Figura 04



Nota: Cambio en la cuenta de capital de trabajo de 2019 a 2020

Interpretación:

En 2019, el rendimiento financiero fue de 0.80, lo que significa que por cada sol de inversión que invierten los accionistas, reciben una

ganancia de 0.80 por su inversión. Para 2020, el retorno sobre el patrimonio fue de 0.80, un ligero aumento.

En 2020 la rentabilidad del patrimonio ha aumentado ligeramente, y además es una tasa de rentabilidad importante para los inversores,

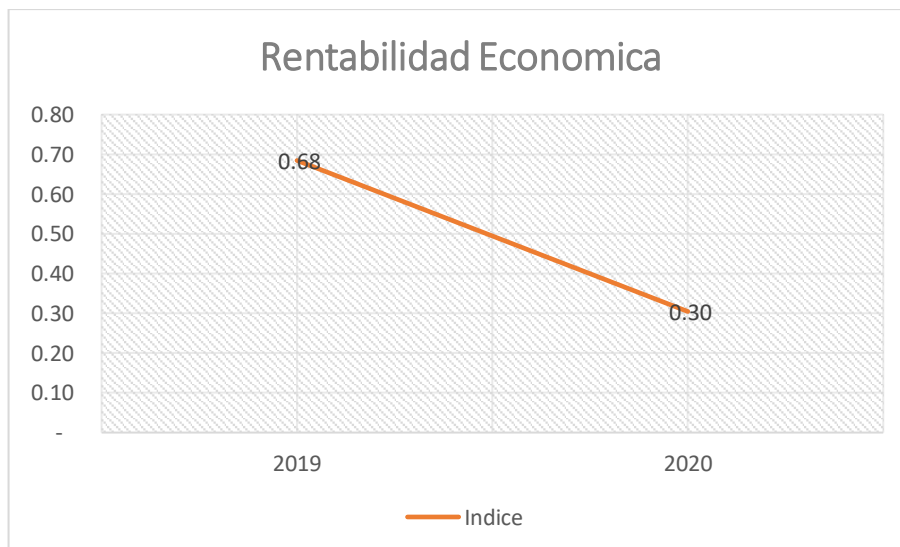
TABLA N°14

DETERMINACIÓN DEL ROA

Detalle	ROA		Variación
	2019	2020	
Utilidad Neta	2,593,901.32	1,431,513.32	Disminuye
Activo Total	3,789,475.84	4,700,022.76	
Índice	0.68	0.30	0.38

Fuente: Elaboración Propia

FIGURA N°05



Nota: Cambio en la cuenta de capital de trabajo de 2019 a 2020

Interpretación:

En el 2019 la rentabilidad del activo es de 0.68, por lo que por cada s/1 invertido en el activo tendrá una tasa de rendimiento de s/0.68 sobre lo invertido. En el caso del 2020, el rendimiento económico realizado es de 0.30, lo que significa que, por cada bono de inversión invertido en el activo, se obtiene un rendimiento de la inversión de s/ 0.30.

Para 2020 los beneficios económicos han caído, lo que explica la falta de ingresos de la empresa. Sin embargo, la gestión de activos se ha implementado por completo debido a la pandemia de COVID-19, que ha reducido la rentabilidad económica del negocio.

TABLA N°15

COMPARACION DE INGRESOS Y GASTOS

INDICADOR	2019	2020	Variación
Ingresos	20,640,369.00	944,369.00	Disminuye
Gastos	1,376,602.68	353,816.00	Disminuye

Fuente: Elaboración Propia

Nota: Cambio en la cuenta de capital de trabajo de 2019 a 2020

Interpretación:

La rentabilidad de los activos en el 2019 fue de 2.07, por lo que por cada s/1 de inversión en activos se recibió s/ 2.07 de rentabilidad de la inversión. En el caso del año 2020 se ha obtenido una rentabilidad

económica de 0.11, lo que significa que por cada s/1 invertido en el activo se ha obtenido s/ 0.11 de rentabilidad de la inversión.

En 2020 se reducen los beneficios económicos, lo que explica la falta de ingresos que tiene la empresa. La gestión de activos se ha implementado completamente, sin embargo, debido a la pandemia de COVID-19, la rentabilidad económica de la empresa se ha reducido.

TABLA N°16

COMPARACIÓN DE INDICADORES FINANCIEROS

INDICADOR	2019	2020	Variación
Ratios de Rentabilidad Bruta	0.50	0.90	Disminuye
Ratios de Rentabilidad Operativa	0.15	0.51	Disminuye
Ratios de Rentabilidad Neta	0.13	0.36	Disminuye
ROA	0.68	.30	Disminuye
ROE	0.80	0.43	Disminuye
ROI	0.84	0.43	Disminuye

Fuente: Diseño propio

1.2. JUSTIFICACION DEL ESTUDIO

El presente trabajo tiene por fin exponer cómo afectaría a futuro al área de finanzas (liquidez). A un año y más después de la pandemia, casi todas las empresas y empresarios del mundo se han visto afectadas por la pandemia del COVID-19, pero el rendimiento varía ampliamente, incluso

dentro de nuestro propio país o industria. Los datos recopilados por el Banco Mundial a través de encuestas empresariales en más de 60 países brindan pistas sobre por qué y cómo se relaciona esto con la política.

El COVID-19 se está apoderando del mundo y nos está afectando a todos. Como precaución, Perú y muchos otros países han tomado medidas extremas, pero necesarias, para contener la propagación. Desafortunadamente, estas mismas medidas han paralizado la economía global (hibernación), y esta parálisis es cada vez peor.

En Perú, por haber actuado antes y con más severidad, el daño va disminuyendo. Una consecuencia de este letargo de la economía mundial será la recesión, con la trágica pérdida de puestos de trabajo.

La cantidad de reclamos de seguro de desempleo en los Estados Unidos brinda un ejemplo intrigante del impacto de la pandemia en los empleos. Ese número, que en los últimos años ha rondado las 300.000 consultas semanales (o alrededor de 1,2 millones cada 4 semanas), aumentó a 22 millones el mes pasado. Esto no tiene precedentes en los Estados Unidos. Esto sucede a pesar de que han impuesto restricciones y demoras menos estrictas que las impuestas por el gobierno peruano. Justin Wolfers, economista del New York Times, cree que Estados Unidos está en recesión. Eso sería -15% de su PIB. De manera similar, la Reserva Federal de EE. UU. (US BCR) estima la pérdida del PIB entre -10% y -40%.

Una de las razones principales de este estudio es que busca crear conocimiento para futuros investigadores al revelar cómo esta pandemia ha paralizado al mundo y, por lo tanto, en la industria del turismo, qué acciones deben tomar para sobrevivir y hacer frente a estos tiempos difíciles.

La crisis de la economía provocada por la enfermedad del (COVID-19) está afectando profundamente a todos los países de América Latina y Caribe, golpeando la estructura productiva y comercial con debilidades que existían hace ya una década

La estructura organización de la región muestra una gran diversidad de sectores, menor actividad en la producción y transformación de recursos naturales algunos servicios de recuperación de energía en la ciudad (electricidad, comunicaciones, etc., telecomunicaciones, banca) y algunos grandes emprendimientos con un alto nivel de valor añadido. empleados mientras que otros alcanzan niveles extremadamente bajos de desempeño

Esta estructura productiva es la base de la brecha de productividad interna y externa de la región (EC LA, 2010). El primer método mide la brecha de productividad laboral entre América Latina y Estados Unidos, que sirve como referencia para las fronteras tecnológicas internacionales. El segundo resultado muestra las diferencias que existen en cada país entre la productividad de las microempresas y pequeñas y medianas empresas (mi pequeña y mediana empresa) y la de las grandes empresas.

En términos de desigualdad externa, en 1980 la productividad laboral en América Latina era el 36,6% de la de Estados Unidos.

Después de una fuerte caída en esta década y, en menor medida, en la década de 1990, la productividad relativa de la región fue una quinta parte de la de Estados Unidos entre 1999 y 2018. En términos absolutos, la productividad laboral en la región aumentó 0,6% anual en el período 2008-2018

1.3. ANTECEDENTES

Los antecedentes son la parte esencial y fundamental de la investigación y trabajo del trabajo de investigación por lo cual son considerados la parte esencial relevante y por ello diversos investigadores han realizado trabajos con las variables de estudio a desde un entorno

1.3.1. ANTECEDENTES INTERNACIONALES

En referencia las investigaciones realizadas a nivel internacional se revisaron varios dentro de los cuales se observó a los siguientes

Domínguez & Domínguez (2016) se llevó a cabo en la ciudad de Madrid, evaluando los impactos en diversos aspectos, sociales, políticos, económicos y de salud que provocan los desastres naturales, y concluyó que en términos de moneda de interfaz, la ocurrencia de estos fenómenos aumenta la probabilidad de continuación del precio; Además, estos pagos en efectivo no muestran una imagen lineal, sino que tienen diferentes máximos y mínimos que representan la gravedad de los eventos; Además

de perjudicar la economía nacional, trastorna la cadena empresarial y las actividades de abastecimiento.

(Cuellar, 2020) en el libro “Las Consecuencias del COVID-19 en la Economía Global” presentado en la Universidad de Columbia. El Covid19 es un virus que apareció en la ciudad china de Wuhan en diciembre de 2019, principios de 2020, clasificado como pandemia global. Los virus causan un gran sufrimiento humano. También es una fuente de trastornos económicos y una amenaza para la economía mundial. El 2 de marzo de 2020, la Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos pronosticó que el crecimiento del PIB global caería 0,5 puntos porcentuales, desacelerándose a 2,4% este año. La calificadora financiera Moody's advirtió, el miércoles 25 de marzo de 2020, que las economías del Grupo de los Veinte entrarán en recesión este año debido a la epidemia. En un estudio de Chudik, Moohaddes, Pesaran y Reebucci (2020) sugiere que los Estados Unidos, el Reino Unido y algunas otras economías avanzadas pueden sufrir efectos más profundos y duraderos. Tenga en cuenta que ningún país es inmune a las consecuencias económicas de la pandemia debido al contacto global, como muestra el caso de Suecia. Como se explicó en el párrafo anterior, se presenta un artículo sobre el impacto del Covid19 en la economía mundial, considerando los diversos factores que se han visto afectados por esta pandemia; Tanto en el sector salud como en el sector económico. Más tarde, esto condujo a graves consecuencias, debido al cierre completo de las ciudades, donde algunas áreas de marketing, como restaurantes, el

colapso de algunas compañías, no genera ingresos y los afecta de una forma progresiva de alcanzar sus estados financieros para vivir con economías o activos que les permitan.

Lankez (2015) también se incluyó en su investigación en México, y concluyó que el daño causado por el fenómeno de Karl y Matthew fue el efecto izquierdo en la economía irregular; Sin embargo, las áreas más afectadas son las áreas de turismo, construcción y producción comercial, lo que crea pérdidas debido al crecimiento de los costos o los costos en los materiales utilizados en la producción. No se puede usar y dejar los productos. En este fenómeno, las empresas en los campos mencionados enfrentaron sus actividades cerrando temporalmente, ya que esto contribuyó a prevenir un mayor costo.

1.3.2. ANTECEDENTES NACIONALES

A nivel nacional, Quispe (2016) nos comenta que en su estudio realizado en la ciudad de Puno, concluyó que el análisis de la situación económica realizado es de gran utilidad, ya que es posible identificar las diferencias económicas y cómo esto afecta la toma de decisiones de la dirección de la organización.

Luego, al comparar los períodos de los factores más importantes, se encontró que los ingresos por ventas de la empresa disminuyeron

significativamente, alcanzando la meta -45,67% en comparación con los resultados de 2014; Por su parte, los gastos de comercialización aumentaron levemente partiendo del 75,98% en 2014 y alcanzando el 82,68% en 2015. Al analizar estos resultados para efectos contables, se pudo determinar que no existe relación entre el costo de ventas, asumiendo que el nivel de gastos en el periodo anterior. En general, los resultados son desafiantes porque las acciones tomadas deben reflejar la situación específica.

Por otro lado, se encuentra la investigación de Ramírez (2017) realizada en la ciudad de Trujillo, que analiza la situación con su crianza en el cambio climático y por ende el fenómeno del niño costero, y concluye que afecta no solo la parte geográfica, pero también cambia la economía, volviéndose claramente inestable y negativa. Con esto en mente, el gobierno, atento a cualquier otro evento, ha declarado varios departamentos en estado de emergencia. Específicamente, la provincia de Trujillo es una de las provincias más afectadas y eso incluye al distrito de El Porvenir. Al menos el 50% de las micro y pequeñas empresas con actividad económica en este sector se ven afectadas por no tomar medidas para mitigar fenómenos naturales extremos. Al menos 250 mypes entre agricultura, industria, comercio y servicios reportaron que sus equipos y maquinarias de producción se vieron afectados, lo que ocasionó que cerraran sus puertas perjudicando sus economías. Las pérdidas económicas ascendieron a más de medio millón de soles, ya que su principal fuente de ingresos era la venta de productos que se vieron

significativamente afectados. Se daña la parte geográfica de la región y con ella la infraestructura, por lo que no se brindan productos y servicios a los clientes. Las pérdidas económicas totales ascendieron a 9.847.360 nuevos soles, que también se relaciona con los menos afectados.

1.3.3. ANTECEDENTES LOCAL

A nivel nacional, se tiene la UCSP (2020) en el caso de Arequipa, que tiene una tasa de crecimiento menor que el Perú y sus departamentos, con excepción del 2016 (y posiblemente del 2017). El 2016 fue un año atípico debido al aumento significativo de la capacidad minera por la expansión del proyecto Cerro Verde. En 2019, la minería representó el 23,4% del valor agregado total (VAB) de la Región Arequipa. Del total de la producción de la región, encontramos que desde 2007 los servicios han aumentado su participación (el rubro “otros servicios” representó el 20,3% del valor agregado total en 2019). Por otro lado, el sector manufacturero se ha ido contrayendo (hasta 10,7%), en un alarmante proceso de desindustrialización. Por su parte, el comercio aumentó ligeramente (hasta el 10,6%) y la construcción se duplicó (hasta el 9,8%).

La información disponible para 2020 muestra que la epidemia y las medidas de contención han tenido un impacto importante en Arequipa. Al

igual que en el resto del país, para finales de año se espera que los sectores más afectados sean la construcción, la manufactura y el comercio, junto con las actividades del sector servicios (turismo y turismo). Afortunadamente, aún se mantiene la producción agrícola para el consumo interno.

Debido a la afectación que se presentó en todo el país, en la región de Arequipa, la situación económica se vio agudizada por la ampliación de las zonas de cuarentena. Si bien una base de exportación centrada en la extracción de materias primas puede contribuir a la recuperación económica, las sanciones dificultan que las familias obtengan ingresos, no solo para su sustento, sino que también los amenazan. Ante las dificultades de la recuperación económica, hay que agregar que el sector público arequipeño es quizás uno de los peores a nivel nacional en cuanto a capacidad de hacer cumplir el gasto, así como indicadores de corrupción en las instituciones del Estado en perjuicio de las empresas.

1.4. MARCO HISTORICO DE LA EMPRESA

1.4.1. UBICACIÓN DEL PROYECTO

La empresa DMZ S.A.C; la cual se dedica a la fabricación de herramientas para empresas que realizan actividades mineras y mantenimiento mecánico en diferentes mineras del sur.

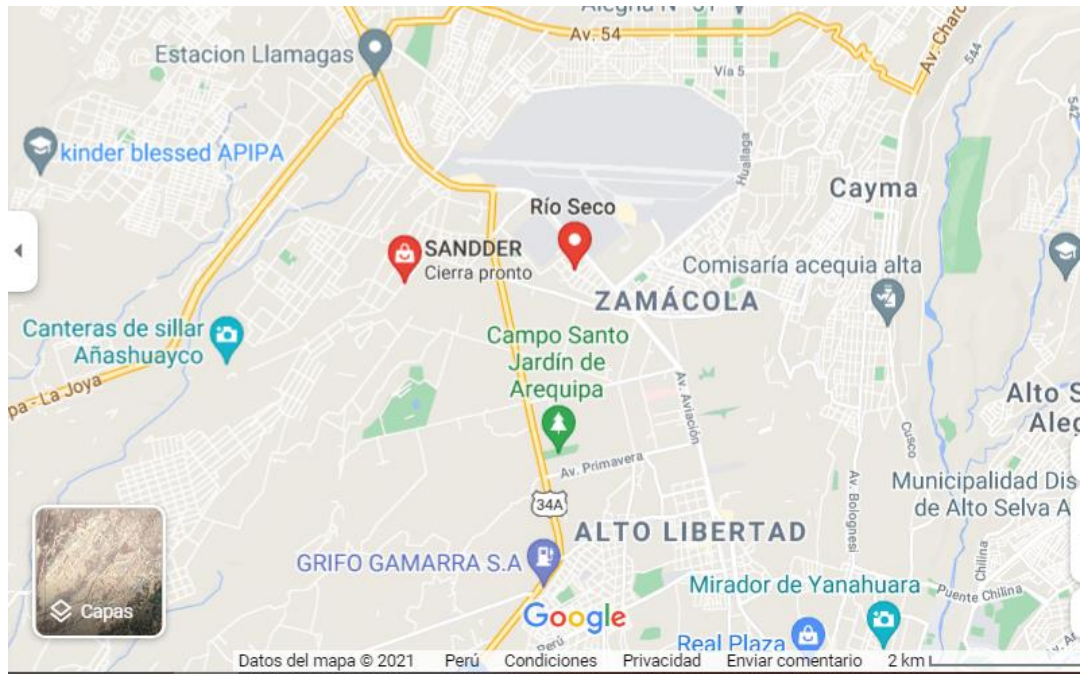
FIGURA N°07

Departamento/Región	AREQUIPA
Provincia	AREQUIPA
Distrito	CERRO COLORADO
Zona	INDUSTRIAL
Sector	INDUSTRIAL
Ubicación	RURAL
Código de ubigeo	04017

1.4.2. CREACIÓN

La empresa **DMZ SAC** inicio sus actividades comerciales el 01 de noviembre del 2006, con numero de RUC 20536649205 con dirección Manzana. D lote. 4 parque industrial I etapa rio seco (cuadra y media de sandder) Cerro Colorado Arequipa - Arequipa - en la ciudad de Arequipa, teniendo como actividad dedicada a la fabricación de herramientas para empresas que realizan actividades mineras y mantenimiento mecánico en diferentes mineras del sur.

FIGURA N°08



También brinda alquiler de equipo pesado: camiones grua, retroexcavadora; Izajes, montajes, desmontajes, servicios de industria, minería y transporte de mercancías pesadas y livianas a nivel nacional.

1.4.3. MISIÓN

Somos una empresa Arequipeña con ética para brindar calidad y buen servicio a nuestros clientes, donde nuestra prioridad es la buena atención a todos nuestros clientes. **DMZ** ofrece una variedad de servicios. Estamos muy convencidos de nuestra responsabilidad social y empresarial, donde el trabajo en equipo, tiene un fin definitivo para el

fortalecimiento de la empresa, con el protocolo de la excelencia y buen servicio.

Asimismo, nuestros servicios con máquinas tienen como objetivo saciar las necesidades de nuestros clientes y proveedores , contribuyendo así al éxito y a la fidelización, basados en productos y servicios de alta calidad a precios razonables y tarifas bajas.

FIGURA N°09



1.4.4. VISIÓN

Liderazgo en servicio al cliente, con la mejor gente, brindando productos y servicios innovadores y de alta calidad; Lo mismo es cierto

para la comercialización a los mercados locales y regionales, mientras se preserva el medio ambiente.

Planeamos asegurarnos de ser la mejor opción en el mercado de servicios mineros. La reputación de la marca se ve potenciada por el correcto desempeño de todos sus procesos productivos.

1.4.5. ORGANIGRAMA

FIGURA N°10



CAPITULO II

MARCO TEORICO

2.1. DEFINICIONES

La situación financiera y económica , en vocablos contables como lo plantea Román (2017), asociada al análisis de la empresa y la información que brindan los estados financieros de la empresa es requerida porque esta información refleja el estado real del negocio. financiera y económica.

La situación económica y financiera de una empresa se refleja específicamente en 4 EEFF primordiales

- El estado de situación financiera
- El estado de resultados
- Estado de cambios en el patrimonio
- El estado de flujo de efectivo

A menudo en el análisis de los estados financieros se utilizan razones financieras, siendo las más famosas las razones de liquidez, solvencia y muchas de las más importantes de rentabilidad, y el otro método es el análisis de los estados financieros según el método comparativo, por la vertical. y método horizontal. (Pérez, 2020)

Los estados financieros, como lo señala Estupiñán (2020), brindan información relevante sobre la situación real de las empresas y, en consecuencia, los inversionistas, analistas de crédito, administradores,

propietarios y accionistas toman decisiones importantes con base en la información presentada en los estados financieros. Estados financieros, los ratios o ratios más importantes que se incluyen en el análisis de los estados financieros son los ratios de solvencia, solvencia y rentabilidad.

Los ratios financieros nos permiten obtener información más cuantitativa para tomar decisiones importantes para la mejora y mejora de la situación económica de la empresa.

Por otra parte, Lorenzo (2016) nos dice que la estructura económica es la fuente de la capacidad de resaltar momentos de riesgo comercial, y de adaptarse si se dispone de información de la empresa en relación a los años previos a su incorporación. caer en una crisis.

De acuerdo con Cuevas (2016), la renta es el incremento de los recursos de propiedad de una entidad que proviene de la venta de bienes y otras fuentes de pago no tradicionales denominadas pagos. Adicionalmente, Hasseldine & Fatemi (2019) plantea que desde un punto de vista general, la renta es lo que se devenga a una entidad o individuo en forma de utilidades, obtenidas por la prestación de servicios o entrega de bienes.

Según Cueva (2016), la tarifa se reconocerá como tal cuando vaya acompañada de una reducción de los beneficios económicos, además, estos beneficios serán necesarios en su origen para poder realizar una venta.

Además, Córdoba (2017) nos comenta que el análisis de los estados financieros nos permite conocer la posición financiera de una unidad económica, así como evaluar la situación actual y esperada, y su evolución a futuro. Por lo tanto, su objetivo es identificar fortalezas y debilidades. De igual forma, el análisis se desarrolla según el criterio de la expresión numérica y luego se interpreta para que el receptor de la información pueda comprenderla.

Sobre los ratios financieros, Andrade (2017) nos dice que es un análisis fundamental basado en EE. FF., que brindará información relativa de una cuenta a otra, expresada también en términos de moneda o porcentaje. Por otro lado, Simlai & Guha (2019) afirma que el análisis de ratios financieros es una herramienta muy poderosa en las finanzas de una organización. Estos son los datos contables que parecen reales.

Ratios de rentabilidad que los empresarios, dueños de unidades y gerentes consideran el indicador más importante, porque brindan información sobre los resultados reales obtenidos por la empresa, lo que indica su desempeño operativo, el negocio es realmente efectivo y si es una industria viable indica la capacidad de la empresa. para obtener beneficios y es quizás el indicador más relevante para la toma de decisiones financieras. Negocios. (Arsiad, Hayreddin y Faisal 2021)

Por otro lado, está Montero & Pacheco (2018) que afirma que la ganancia es el rendimiento que obtienes de tu inversión, es decir, su

rendimiento, en forma de ganancia. Además, es el resultado de utilizar una amplia gama de recursos, tanto humanos como financieros, para desarrollar una actividad rentable en un período determinado. Siguiendo a Andrade (2017) precisa que los ratios de rentabilidad son aquellos indicadores financieros que nos ayudan a determinar si la empresa está o no generando ganancias en un determinado periodo.

Abdul (2017) completó que los índices de rentabilidad muestran la posición competitiva que una empresa se considera a sí misma y, de igual manera, muestran la efectividad de la gestión.

ROI (Return on Investment). Touny & Shusha (2014) indican que esta razón muestra el grado de ganancia que se puede obtener del uso o explotación de sus recursos, los cuales aparecen como activos, es decir, representa la eficiencia de su uso. como sigue:

$$\text{ROI} = \frac{\text{Beneficios antes de Impuestos}}{\text{Activo total}}$$

ROE (Return on Equity). Esta medida financiera muestra la tasa de rendimiento obtenida al relacionar el resultado neto con la inversión del accionista y, por lo tanto, determina si la inversión es rentable o no. Su cuenta es la siguiente:

$$\text{ROE} = \text{Beneficios netos} / \text{Patrimonio}$$

ROA (Return of Assets) Este ratio muestra la rentabilidad de los activos que posee la entidad porque es la renta neta libre, el impuesto a las ganancias y el total de activos netos.

$$\text{ROA} = \text{Beneficios netos} / \text{Activos totales}$$

Margen bruto. Este indicador mide la cantidad de margen de utilidad bruta generada durante un período de tiempo determinado y lo compara con las ventas, y los resultados muestran si el costo de los bienes vendidos aún se encuentra dentro del rango requerido o por encima del rango esperado.

$$\text{Margen bruto} = \frac{(\text{Ventas} - \text{Costo de ventas})}{\text{Ventas}}$$

Margen Operativo. Se refiere a la efectividad del control de los gastos comerciales y administrativos, ya que la utilidad se evalúa posterior a la deducción los gastos y el costo de la mercadería vendida.

$$\text{Margen Operativo} = \text{Utilidad operativa} / \text{Ventas}$$

El Margen de Beneficio Revela la cantidad de ganancia neta asociada con las ventas. Para determinar la utilidad neta, se han restado los costos de ventas, los gastos de operación y los impuestos, por lo que es posible determinar si alguno de estos factores pesa más que los resultados y finalmente los reducen, fructifiquen o no.

$$\text{Utilidad Neta} / \text{Ventas}$$

En una encuesta ella et al. (2020), titulado “Indicadores contables del impacto del COVID-19 en las industrias chinas: un estudio de caso utilizando el análisis de imágenes de Big Data”, se fijó el objetivo central del estudio, hallar el impacto del COVID-19 en las industrias chinas. Índice contable. Después de aplicar el método del índice compuesto para recopilar información contable, se puede concluir que durante el brote del Corona virus, la economía china y los índices financieros y contables de las empresas a nivel industrial y de servicios se vieron severamente afectados, específicamente las áreas más afectadas son: el sector industrial y el sector de servicios, debido a la regulación social de largo plazo que obliga a las empresas a cerrar. Para cerrar, los indicadores financieros también muestran que los costos de extracción y producción también han aumentado. A través de la investigación, es posible contribuir

a la comprensión del verdadero impacto de la epidemia en la situación contable y financiera de los principales sectores económicos de diversas empresas en China, donde se originó la epidemia de COVID-19.

Melgarejo y Pérez (2020) se establecieron en su encuesta, titulada "Medición de los indicadores financieros en el campo del hotel en el Covid19, Perú, 2020", como un objetivo central de Searler, para encontrar el impacto de la Web Covid 19 en la Web Financiera Los indicadores de indicadores financieros que no tienen empresas en el propietario de la casa de otros son muchas variables en los productos de pandemia de coronavirus, y la razón principal es que la compañía mencionada ha recibido los beneficios del poder y ha obtenido fondos a través del programa motivado por El país de reacción peruano, sin llegar a las empresas peruanas que se verán en gran medida dañadas. O tal vez falla, porque el resto del intestador indica que la liquidez no pasa a través de las variables y las ganancias mayores si tiene pequeñas fluctuaciones porque al principio, hubo una disminución en las ventas debido a estas. Cuarenta personas del gobierno para limitar la propagación del virus. La investigación contribuyó a poder conocer el impacto real de la crisis económica provocada por el emergente coronavirus (Covid 19) en los indicadores financieros más influyentes como la rentabilidad, liquidez, solvencia y de las empresas del sector hotelero en el Perú, tomando tener en cuenta el contexto peruano y las

medidas tomadas por el estado pueden ayudar a las empresas a salir de la crisis económica.

De acuerdo con Ramírez y Barra (2012), el análisis longitudinal se realiza entre conjuntos de estados financieros de un mismo período, es decir, relaciona las cuentas del estado financiero a un monto específico y en el mismo período, solo se consideran factores de tiempo. como parámetro de juicio, porque en este tipo de comparación se pregunta por el volumen de Números y su relación. Por otro lado, Wong & Venkatraman (2015) afirma que el propósito de este análisis es interpretar números porcentuales y revelar la estructura financiera de una empresa, utilizando métricas aplicables como puntos de referencia para la comparación con otros negocios similares. Le permite ver el comportamiento de la estructura financiera durante el período.

Por lo tanto, Ramírez y Parra (2012) nos dicen que el análisis horizontal es específico, porque determinar el porcentaje de parte de los estados financieros está relacionado con el número total, que es el mismo, el peso de este período de este problema, podemos Ve a los próximos cambios y tome una decisión completa relacionada con los aspectos más famosos.

2.2. TERMINOLOGIAS

2.2.1. EMPLEADOR

Según el Diccionario Español de Español Jurídico (DPEJ, 2020), se afirma: “El empleador es el empleador, parte en el contrato de trabajo, que presta el trabajo y está obligado a pagar el salario del trabajador. ” (DPEJ, s/p, en línea) Suárez (2016) señala que los empleadores: “Determinan el tipo de contrato, salario, entre otros requisitos”.

2.2.2. CLIMA LABORAL

“Es un concepto multidimensional”, dice Bordas (citado en Pérez, 2019), “porque al definirlo se deben tener en cuenta dimensiones relativas a personas, grupos y organizaciones”. De manera similar, Pilligua y Arteaga (2019) muestran que: Muchos factores que son importantes en cualquier organización se superponen con el ambiente de trabajo, y la percepción de los empleados sobre el ambiente en el que trabajan, ciertamente se correlacionará con la confianza, la estabilidad, el trabajo en equipo y la sinergia entre ellos.

2.2.3. ESTABILIDAD LABORAL

Otros Autores como Obregón (2016) señalan que: “El objetivo de la estabilidad laboral es proteger el derecho al trabajo e impedir los actos arbitrarios de los empleadores”.

2.2.4. VINCULO LABORAL

De acuerdo con Gutiérrez (como se citó en Alvarado, 2018) afirma que es “Una relación es un vínculo entre un trabajador y una empresa; dicho vínculo se establece mediante un contrato en el cual se indican las características del acuerdo entre ambas partes: salario, horario, duración, labores, así como otras circunstancias”.

2.2.5. PANDEMIA

De acuerdo con la OMS (2020) señala que: Se produce una pandemia de gripe cuando surge un nuevo virus gripal que se propaga por el mundo y la mayoría de las personas no tienen inmunidad contra él. Por lo común, los virus que han causado pandemias con anterioridad han provenido de virus gripales que infectan a los animales.

2.2.6. MEDIDAS SANITARIAS

Según el Ministerio de Agricultura (OTOA, 2012) establece: Medidas Sanitarias y Fitosanitarias son todas las leyes, reglamentos, requisitos y procedimientos establecidos por los países, que son necesarios para proteger la vida y la salud de los seres humanos y los animales o para preservar las plantas. Prevenir el ingreso a su territorio de plagas o enfermedades que atenten contra el bienestar nacional.

2.2.7. PROTOCOLO SANITARIO SECTORIAL EN AGENCIAS DE VIAJE

Protocolo Sanitario Sectorial en Agencias de Viaje De acuerdo con el Ministerio de Comercio Exterior y Turismo (MINCETUR, 2020) afirma que: Las Agencias de viaje y Turismo debido al estado de emergencia e inmovilización social decretado por el Gobierno tuvieron que detener sus actividades, ya que podría contribuir a la propagación de esta enfermedad, por lo cual es necesario establecer un protocolo que permita implementar medidas preventivas sanitarias.

2.3. TECNOLOGIA DE MATERIALES

PDT Planilla Electrónica - PLAME 


Declaraciones Juradas > Nueva declaración > Detalle de Declaración > Trabajadores

RUC: 2081862109 INVERSIONES Y SERVICIOS DEL PRADO S.R.L.

Trabajadores | Ingresos | Ingresos de I.O.U. | Ingresos de I.O.U. | Ingresos de I.O.U.

Filtrar por: **Trabajadores**

Tra. Doc. / Num. Doc.	Apellido y Nombre	Sexo	Ingresos	Devoluciones	Aporte Total	Base a Pagar	Aporte Total	Lista	Detalle
01-1758794	RODRIGUEZ LUNA	M	828.00	0.00	188.34	718.88	74.25		
01-2028987	RODRIGUEZ PEREZ	M	828.00	0.00	111.88	718.48	74.25		
01-44112714	RICARDO SALADO	M	828.00	0.00	181.28	717.70	74.25		
01-78102030	RUIZ DE LA CRUZ	M	750.00	0.00	81.00	669.00	67.80		
01-98071371	SALCEDO CAMACHO	M	828.00	0.00	111.88	718.45	74.25		
01-45194325	SALDANA LAURA A	M	750.00	0.00	81.80	668.20	67.40		
01-40348847	SALDANA MEDINA	M	828.00	0.00	167.28	717.78	74.25		
01-88888888	SANCHEZ TAVILLA	M	1,400.00	0.00	188.00	1,388.00	138.00		

 Inicio Declaración > Declaración > Declaración

Consultar: 18880

Declaración Jurada

Identificación de contribuyente: **2081862109** | Tipo de contribuyente: **Persona jurídica** | Fecha de inicio: **01/01/2018** | Fecha de fin: **31/12/2018**

Categoría: **Trabajadores**

Forma de pago:

Fecha de inicio:	Fecha de fin:	Fecha de pago de impuestos:
01/01/2018	31/12/2018	01/01/2018

Identificación de trabajador:

Apellido y nombre:	Sexo:	Fecha de nacimiento:
RODRIGUEZ LUNA	M	01/01/1980

Identificación de empleador:

RUC:	Nombre:	Dirección:
2081862109	INVERSIONES Y SERVICIOS DEL PRADO S.R.L.	Av. ...

Identificación de actividad:

Código de actividad:	Actividad:
...	...

Identificación de contrato:

Fecha de inicio:	Fecha de fin:
...	...

Identificación de salario:

Salario base:	Salario adicional:
...	...

Identificación de aportes:

Aporte de I.O.U.:	Aporte de I.O.U.:
...	...

CAPITULO III

DESARROLLO DEL PROYECTO

3.1. METODOLOGÍA

3.1.1. CRONOGRAMA DE ACTIVIDADES

CRONOGRAMA DE ACTIVIDADES		MES 1		MES 2				MES 3				MES 4				MES 5	
Nº	ACTIVIDADES	3	4	1	2	3	4	1	2	3	4	1	2	3	4	1	2
1	Solicitar autorización a la empresa																
2	Definición de título																
3	Elaboración del capítulo I																
4	Elaboración del capítulo II																
5	Elaboración del capítulo III																
6	Conclusiones y recomendaciones																
7	Correcciones																
8	Sustentación del proyecto																

Fuente: Elaboración propia

3.2. METODOLOGIA

3.2.1. TIPO DE INVESTIGACION

“La investigación descriptiva es una forma de estudio para saber dónde cuándo, cómo y porqué del sujeto del estudio. En otras palabras, la información obtenida en estudio descriptivo, explica perfectamente a una organización el consumidor, objetos, conceptos y cuentas” (Namakforoosh, 2000, p. 91)

3.2.2. DISEÑO DE INVESTIGACION

No experimental. “La investigación que se realiza sin manipular deliberadamente variables. Lo que hacemos es observar fenómenos tal y como se dan en su contexto natural para después analizarlos” (Gómez, 2006, p. 102)

3.3. DESARROLLO INTEGRAL DEL CASO PRACTICO

Mediante la elaboración del perfil, el impacto económico del Covid-19 en la situación económica de la DMZ S.A.C. Será definido. - Arequipa, 2020

3.3.1. FICHA TECNICA DE LA EMPRESA

FICHA TECNICA

Razón Social	: DMZ S.A.C.
N° RUC	: 20536649205
Régimen	: Mype Tributario
Fecha de Inscripción	: 01/07/2010
Estado Actual	: Activo y Habido
Dirección	: Manzana. D Lote. 4 parque industrial I etapa rio seco (cuadra y media de sandder) - Cerro Colorado Arequipa - Arequipa
Actividad Económica	: Servicio de mantenimiento mecánico y alquiler de equipos.

3.3.2. RESEÑA HISTORICA

DMZ SAC fue creada en el año 2010, por el Sr. Ricardo Alberto Blas Moncada, con un capital de S/. 3000.00, en el cantón Cerro Colorado, cantón Arequipa, Región Arequipa, inició operaciones con 20 trabajadores que se repartieron todos los puestos de trabajo inherentes a la empresa. Después de un período de dos años se vio un auge en la industria minera. La sociedad está integrada por los socios Ricardo Blas Moncada con participación del 50% en el esquema organizacional, Gladys Blas Ramírez con una participación del 30% y Doris Blas Ramírez con participación del 20%. Tres años después de haber sido introducida en el campo y debido a la creciente demanda de productos aglomerados, la empresa decidió aplicar nuevas tecnologías en el proceso, incluyendo máquinas de Alemania, Bélgica y Corea, entre ellas: cortadora, cortadora y punzonadora. entre coches.

3.4. CONCLUSIONES

- Se determinó que la pandemia del COVID 19 ha afectado significativamente a la zona de distensión (ZEC DMZ) y su situación económica y financiera. Las

distintas métricas financieras aplicadas en la encuesta muestran que la entidad ha sido duramente golpeada por la pandemia del COVID-19

- El nivel de liquidez en la DMZ SAC ha disminuido luego de la pandemia del COVID-19, aunque la disminución no es mayor por el nivel de liquidez mantenido, así como el respaldo crediticio por la posición crediticia de la entidad.

Pase a seguir trabajando

- Los niveles de rentabilidad de la empresa DMZ SAC disminuyeron para el 2020 debido a los pocos ingresos que se obtuvieron en este primer semestre esto producto a la crisis que se vivió a nivel mundial
- Esta crisis mundial por la pandemia COVID 19 trajo consigo muchas enseñanzas para que a un futuro las empresas tengan reservas para contingencias futuras

3.5. BIBLIOGRAFIA

4. Herrera, H. V. (2015). Complementarity of long term and working capital investments for business opportunities and liquidity considerations in Latin American countries. *Estudios Gerenciales*, 31(137), 364-372. <https://doi.org/10.1016/j.estger.2015.07.004>
5. Instituto Peruano de Economía. (2020). Boletín IPE: Medidas de apoyo al empleo ante la emergencia por el Covid-19. 1-2. <https://www.ipe.org.pe/portal/boletin-ipe/medidas-de-apoyo-al-empleo-ante-la-emergencia-por-el-covid-19/>
6. Instituto Peruano de Economía. (2020a). Segundo informe: análisis del impacto económico del Covid-19 en el Perú. En Instituto Peruano de Economía.
7. Instituto Peruano de Economía. (2020b). Tercer informe: Análisis del impacto del Covid19 en el Perú. En Segundo informe: análisis del impacto económico del Covid-19 en el Perú- MARZO 2020 27.
8. Pérez, J. (2020). Análisis de Estados Financieros: Fundamentos, análisis prospectivo e interpretación bajo distintas perspectivas. Córdoba: Editorial de la Universidad Católica de Córdoba. Obtenido de <https://books.google.es/books?hl=es&lr=&id=x72DwAAQBAJ&oi=fnd&pg=PT3&dq=an%C3%A1lisis+de+estados+financieros+libro&ots=sfrkY6WICe&sig=YtX3ztCet3yEqNyos45cexZSZNA#v=onepage&q=an%C3%A1lisis%20de%20estados%20financieros%20libro&f=true>
9. Nieto, E. (2018). Tipos de investigación. resultados.usdg.edu.pe. Obtenido de <http://resultados.usdg.edu.pe/bitstream/USDG/34/1/Tipos-deInvestigacion.pdf>

10. Muñoz, B. (2018). Ventajas y desventajas del muestreo probabilístico y no probabilístico en investigaciones científicas. Tesis de titulación, Machala. Obtenido de <http://repositorio.utmachala.edu.ec/bitstream/48000/12838/1/ECUACE2018-CA-DE00859.pdf>
11. Pérez, J. (2020). Análisis de Estados Financieros: Fundamentos, análisis prospectivo e interpretación bajo distintas perspectivas. Córdoba: Editorial de la Universidad Católica de Córdoba. Obtenido de <https://books.google.es/books?hl=es&lr=&id=x72DwAAQBAJ&oi=fnd&pg=PT3&dq=an%C3%A1lisis+de+estados+financieros+libro&ots=sfrkY6WICe&sig=YtX3ztCet3yEqNyos45cexZSZNA#v=onepage&q=an%C3%A1lisis%20de%20estados%20financieros%20libro&f=true>
12. Kiyosaki, R. (2014). La educación financiera es la clave para el progreso del Perú. El Comercio
13. Anton, J. (2017). Rentabilidad sobre ventas. Recuperado de <https://www.mytriplea.com/diccionario-financiero/rentabilidad-sobre-ventas/>
14. Evaluate (2018). EvaluatePharma®: World preview 2018, outlook to 2024 (EvaluatePharma®: Presentación mundial de 2018, las perspectivas para 2024). Londres, Reino Unido
15. Flores, T. (2014). Plan de Marketing para la Farmacia Santa Elena, cantón de Santa Elena, provincia de Santa Elena, año 2014. (Tesis de pregrado). Universidad Estatal Península de Santa Elena, La Libertad, Ecuador
16. Roca, C. (2019). Control interno y su incidencia en la rentabilidad del grupo económico Rústica - periodo 2018. Tesis de titulación, Lima. Obtenido de http://repositorio.urp.edu.pe/bitstream/handle/URP/3110/CONTT030_47518421_T

%20ROCA%20OR%c3%89%20CESAR%20RODOLFO.

pdf?sequence=1&isAllowed=y

17. Ojeda, J.; Quintero, J. & Machado, I. (2007). La ética en la investigación. TeloS Vol. 9, No. 2 (2007) 345 - 357 (2007). Universidad Privada Dr. Rafael Beloso Chacín. Venezuela. <https://www.redalyc.org/pdf/993/99318750010.pdf>
18. Quevedo, M.; Vásquez, L.; Quevedo, J & Pinzon, L. (2020). "COVID-19 y sus efectos en el comercio internacional. Caso Ecuador". Revista Científica Dominio de las Ciencias. Vol. 6, núm. 3, julio-septiembre 2020, pp. 1006-1015
19. Román, J. (2017). Estados financieros básicos. México: ISEF empresa lider. Obtenido de https://books.google.es/books?hl=es&lr=&id=scomDwAAQBAJ&oi=fnd&pg=PT24&dq=estados+financieros+concepto&ots=_RwrSUyidr&sig=NYPfr7J8dg5dABrGa_RxjThE4Rg#v=onepage&q=estados%20financieros%20concepto&f=true
20. Rosel, P. D. R. A., & Palacio, J. R. S. (2011). Surgimiento de las Micro y Pequeñas Empresas (MYPE) e impacto de los Microcréditos sobre la reducción de la pobreza: el caso de Lima Metropolitana (Perú). Revista vasca de economía social= Gizarte ekonomia en euskal aldizkaria, (7), 157-178.
21. Sánchez, B. B (2010) "Las MYPES en Perú. Su importancia y propuesta tributaria". Recuperado de <http://sisbib.unmsm.edu.pe/bibvirtualdata/publicaciones/quipukamayoc/>
22. http://www.realinstitutoelcano.org/wps/portal/rielcano_es/contenido?WCM_GLOBAL_CONTEXT=/elcano/elcano_es/zonas_es/ari73-2020-riosimpacto-economico-de-crisis-coronavirus-en-america-latina
23. Román, J. (2017). Estados financieros básicos. México: ISEF empresa lider. Obtenido de

https://books.google.es/books?hl=es&lr=&id=scomDwAAQBAJ&oi=fnd&pg=PT24&dq=estados+financieros+concepto&ots=_RwrSUyidr&sig=NYPfr7J8dg5dABrGa_RxjThE4Rg#v=onepage&q=estados%20financieros%20concepto&f=true

24. Vásquez, M. (2020). La morosidad en la situación económica y financiera de un colegio católico de la ciudad de Trujillo en época de crisis. Tesis de titulación , Trujillo. Obtenido de https://repositorio.ucv.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12692/55412/V%c3%a1squez_TMS-SD.pdf?sequence=1&isAllowed=y
25. Simlai, D., & Guha, M. (2019). Financial stability, profitability and growth analysis. *Journal of Commerce and Accounting Research*, 21-34. Recuperado de <https://search.proquest.com/docview/2311045934?accountid=37408>
26. Hasseldine, J., & Fatemi, D. (2019). Tax practitioner judgements and client advocacy: The blurred boundary between capital gains vs. ordinary income. *EJournal of Tax Research*, 303-316. Recuperado de <https://search.proquest.com/docview/2218833493?accountid=37408> Hernandez, R. (2014). *Metología de la investigación - Sexta Edición*. Interamericana editores .
27. Touny, M., & Shusha, A. (2014). The determinants of the return of investment: An empirical study of egyptian listed corporations. *Journal of Applied Finance and Banking*, 127-139. Recuperado de <https://search.proquest.com/docview/1548804454?accountid=37408>
28. Qianwen, Z., Meng, M., & Kumar, R. (2020). The impact of COPD and smoking history on the severity of Covid-19: A systemic review and meta-analysis. *Journal of Medical Virology*. doi:doi:http://dx.doi.org/10.1002/jmv.25889

29. Ramírez, L., & Parra, C. (2012). Herramientas predictivas en política financiera para empresas rentables: ¿realidad o. Revista Apuntes del CENES, 225-249.
Recuperado de <https://www.redalyc.org/pdf/4795/479548634010.pdf>