



UNIVERSIDAD ALAS PERUANAS
FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES Y EDUCACIÓN
ESCUELA PROFESIONAL DE ADMINISTRACIÓN Y NEGOCIOS
INTERNACIONALES

**“PROYECTO DE EXPORTACION DE QUINUA BLANCA A
CANADÁ – TORONTO, COMERCIALIZADO POR LA
COOPERATIVA AGRO INDUSTRIAL CABANA LDTA”**

**TRABAJO DE SUFICIENCIA PROFESIONAL PARA OPTAR EL
TÍTULO PROFESIONAL DE LICENCIADA EN ADMINISTRACIÓN Y
NEGOCIOS INTERNACIONALES**

PRESENTADO POR

Bach. CUSILAYME ZEA MARGOTH SALOMÉ
<https://orcid.org/0000-0002-9290-6568>

ASESOR

Mg. BENAVIDES MAYAUTE, ALDO LUIGI
<https://orcid.org/0000-0002-0280-1181>

JULIACA – PERÚ
2022

DEDICATORIA

A Dios, quien me dio el privilegio de la vida y permitirme haber culminado con la investigación y lo primordial no perder la fe; de manera especial a mi madre Matilde y familiares por ser el pilar fundamental y brindarme siempre su apoyo incondicional sin importar los obstáculos.

AGRADECIMIENTO

Mi agradecimiento es para todos los profesores que me guiaron en este proceso, a mi familia, amigos que estuvieron todos los días pendientes y lo primordial apoyándome para que todo esté elaborado bien.

INTRODUCCIÓN

Este producto denominado QUINUA, que se exportará a CANADÁ-TORONTO, permitirá a la Cooperativa Agro Industrial Cabana, a conseguir nuevas oportunidades y opciones para poder expandirse y a la vez tener buena rentabilidad en el mercado internacional.

El producto a exportar es de bastante interés y demanda de los mercados internacionales por la calidad nutricional del producto que cuenta con muchas vitaminas como hierro, calcio, cabe resaltar que al igual que las diferentes variedades de quinua es doblemente rica en fibra que la quinua roja, por ende promueve la salud de nuestro sistema digestivo a la vez, controla los niveles de azúcar en la sangre y aporta sensación de saciedad, así mismo este maravilloso producto posee alto índice de proteínas y minerales. La quinua es una planta andina que se originó en los alrededores del LAGO TITICACA de Perú y Bolivia.

La Cooperativa Agro Industrial Cabana, “COOPAIN LTDA” que está ubicada en la región Puno - Perú, provincia de San Román, procesa quinua de diferentes productores la Cooperativa, actualmente se encuentra en proceso de ampliación comercial, por ello se presenta el trabajo de investigación ya que la adquisición de la quinua fue dándose de manera ascendente, esto estimula e impulsa a comercializar el producto en Canadá- Toronto.

La investigación tiene como objetivo promover la exportación de la quinua blanca del distrito de Cabana, provincia de San Román, Región Puno al mercado de Canadá – Toronto 2022 para alcanzar los objetivos esperados, la investigación dispone de 14 capítulos, descripción del producto, aprovisionamiento,

almacenamiento, rotulado y etiquetado, empaque, embalaje, unitarización, transporte, servicio de soporte al comercio internacional, infraestructura para la distribución en el país de destino, distribución, costos de exportación y valuación económica financiera, finalmente se presentó conclusiones, referencias bibliográficas y anexos.

Se revisó artículos científicos, revistas, teorías entre otras bibliografías que están relacionadas con la exportación de la quinua en grano; con esta investigación pretendemos promover la exportación de la quinua blanca así las empresas logren desarrollarse en el mercado internacional a la vez dará a conocer la importancia que tiene la quinua blanca por ser completo en sus nutrientes, proteínas de calidad, fibra, vitaminas y minerales.

La investigación fortalecerá las tendencias de los consumidores y ayudará a fortalecer la política comercial, mejorar las exportaciones en beneficio de los exportadores y consumidores de estos valiosos productos alimenticios.

RESUMEN

En el marco del estudio de la exportación de Quinoa Blanca en la provincia de San Román, región Puno al mercado de Canadá – Toronto se desarrollaron los siguientes temas: diseño de un modelo de exportación específico del producto quinoa; con ello se pretende aportar la argumentación más adecuada, dotando de mayor coherencia a la implementación resultante.

Este proyecto se realiza con el objetivo de exportar la quinoa blanca hacia el mercado exterior, Canadá – Toronto, con la finalidad de generar rentabilidad, a la vez facilitar el acceso de este maravilloso producto que cuenta con diferentes beneficios para las personas que lo consumen en especial para los niños que están en pleno desarrollo, las personas adultas que requieren de este producto, el consumo de este producto es muy importante en la vida cotidiana de las personas ya que no por gusto es consumido por científicos, te brinda muchos beneficios a la salud desde el momento en que es consumido.

ÍNDICE

DEDICATORIA	ii
AGRADECIMIENTO	iii
INTRODUCCIÓN	iv
RESUMEN	vi
PRODUCTO A EXPORTAR QUINUA EN GRANO	1
1.1 Ficha técnica del producto:	2
1.2 Clasificación Arancelaria Del Producto:	3
1.3 Flujograma Del Proceso Productivo	3
APROVISIONAMIENTO	9
2.1 Proveedores Potenciales:	9
2.2 Matriz De Selección De Proveedores:	13
2.3 Control De Calidad:	14
2.4 Costo De Fabricación:	16
ALMACENAMIENTO	18
3.1.- Estrategia de almacenamiento:	18
3.2 Lay-Out de almacén	19
3.3. Equipamiento para almacén:	20
3.4 Costo fijo del almacén	22
ROTULADO Y ETIQUETADO TÉCNICO	23
4.1- Modelos de etiquetas / rotulado del producto	23
4.2 Normas técnicas aplicables	25
4.4 Tiempos y costos del proceso de rotulado	25
EMPAQUE	27
5.1 Ficha técnica de empaque seleccionado	27
5.2 Criterios usados para la selección del empaque	29
5.4 Tiempos y costos del proceso de empackado	30
CAPITULO VI	32
EMBALAJE	32
6.1 Ficha técnica del embalaje seleccionado:	32
6.2 Criterios usados para la selección del embalaje:	33
6.3 Proceso Embalaje	33
6.4 Tiempo Y Costo Del Proceso De Embalaje	34

CONTENEDORIZACION	35
7.1 Ficha técnica del contenedor seleccionado:	35
7.2 Criterios usados para la selección del contenedor:	36
7.3 Proceso de contenedorización:	36
7.4 Plano de estiba del contenedor:	37
7.5 Tiempo y costo del proceso de contenedorización:	37
UNITARIZACION	38
8.1 Ficha técnica seleccionada:	38
8.2 Criterios usados para la selección del pallet:	39
8.3 Proceso de contenedorización:	39
8.4 Plano de estiba del pallet:	40
8.5 Tiempo y costo del proceso de paletizado:	41
TRANSPORTE	42
9.1 Proveedor del transporte interno:	42
9.2 Costo de transporte interno	44
9.3 Proveedores de servicio de transporte internacional:	44
9.4 Cotización de flete marítimo y aéreo	45
CAPITULO X	46
SERVICIO DE SOPORTE AL COMERCIO INTERNACIONAL	46
10.1 Agentes de aduana	46
10.2 Costo de agenciamiento:	47
10.3 Aseguradoras:	48
10.4 Póliza de seguros (cobertura y costo):	49
10.5 Terminales de almacenamiento:	50
CAPITULO XI	52
INFRAESTRUCTURA PARA LA DISTRIBUCION EN EL PAIS DE DESTINO	52
11.1 Puertos, aeropuertos o terminales terrestres disponibles para la carga peruana:	52
11.2 Análisis de la infraestructura vial, portuaria y aeroportuaria del país de destino	54
11.3 Descripción, análisis de los principales puertos y aeropuertos incluyendo rutas, infraestructura, capacidad, restricciones, servicios, procedimientos, costos, etc.	55
11.4 Datos de proveedores de servicios logísticos en el país destino	56

DISTRIBUCIÓN	57
12.1 Mapeo de la secuencia comercial proveedor – consumidor	58
12.2 Identificación y descripción de canales de distribución.	58
12.3 Canal con mayor flujo comercial para las importaciones del producto	59
12.4 Identificación y cuantificación de los márgenes de intermediación, condiciones de compra (60-90-120 días, incoterms utilizados) volúmenes mínimos, etc.	59
12.5 Perspectivas esperadas en materia de evolución, diversificación, simplificación o especialización de los actores de los canales de distribución y comercialización.	60
12.6 Tendencias actuales y su implicación para los márgenes de comercialización, exigencias de compra y competencia de productos por canal.	60
MATRIZ DE COSTOS DE EXPORTACIÓN	62
VALUACIÓN ECONÓMICA FINANCIERA	65

INDICE DE TABLAS

Tabla 1	Clasificación arancelaria	3
Tabla 2	Proveedores	10
Tabla 3	Matriz de selección	13
Tabla 4	Costo de fabricación y/o producto	17
Tabla 5	Costo fijo de almacén	22
Tabla 6	Costos Del Proceso De Empacado Para La Presentación	30
Tabla 7	Proceso y costos de contenedorización	37
Tabla 8	Ficha técnica	38
Tabla 9	Proveedores del transporte	42
Tabla 10	Costo de transporte	44
Tabla 11	Cotización flete marítimo	45
Tabla 12	Costo de agenciamiento	47
Tabla 13	Aseguradoras	49
Tabla 14	Póliza de seguro	50
Tabla 15	Costo de almacenamiento empresa TRAMARSA	51

INDICE DE FIGURAS

Figura 1	Ficha técnica del empaque interno seleccionado	28
Figura 2	Ficha técnica del empaque externo seleccionado	29
Figura 3	Embalaje para el despacho de la quinua	33
Figura 4	Contenedorización de los embalajes unitarizados	36
Figura 5	Agente aduanal contratado	46

INDICE DE GRAFICO

Gráfico 1	Estrategia de almacenamiento	19
Gráfico 2	Flujo grama del proceso de rotulado	26

INDICE DE IMÁGENES

Imagen 1	Flujograma del proceso productivo de la quinua	3
Imagen 2	Plano del contenedor	37
Imagen 3	Pallet	39

CAPÍTULO I

PRODUCTO A EXPORTAR QUINUA EN GRANO

DESCRIPCION DE PRODUCTO

Quinoa blanca, esta semilla andina pertenece a la familia de las amarantáceas, sus semillas son redondas, de pequeño tamaño y aportan bastante cantidad de nutrientes de alto valor biológico, tiene una altura de entre uno a tres metros y se adapta a varios tipos de clima estas plantas que habitan en zonas andinas es un producto vital para nuestra alimentación, ya que fue una semilla muy valorada por los incas hace varios siglos atrás, y su consumo habitual nace en la región los andes también uno de los principales productos alimenticios de los incas, el cual fue empleado desde la antigüedad como uno de los remedios caseros

para combatir diferentes trastornos alimenticios, a la vez en la actualidad es consumido por científicos y grandes investigadores de la ciencia.

1.1 Ficha técnica del producto:

Nombre Comercial	QUINUA BLANCA en grano	
Nombre Científico	Chenopodium	
Descripción	La quinua es una planta andina, cultivo de muy alto valor nutritivo que contiene más proteínas que la mayoría de los demás alimentos vegetales que consumimos en la actualidad, es considerada como “el oro de los incas.”	
Presentación	✓ Tamaño del envase ✓ Envase transparente ✓ Cantidad del producto ✓ Etiquetado ✓ Envasado	
Variedades	- Quinoa blanca - Quinoa negra - Quinoa roja	
Zona de producción	PUNO	
Consumo	Grano empleado como un gran nutriente, este producto se consume de diferentes maneras, así como sopa, ensaladas, jugos entre otras formas de consumo en la gastronomía.	

Nota: *Autoría propia*

1.2 Clasificación Arancelaria Del Producto:

Tabla 1 Clasificación arancelaria

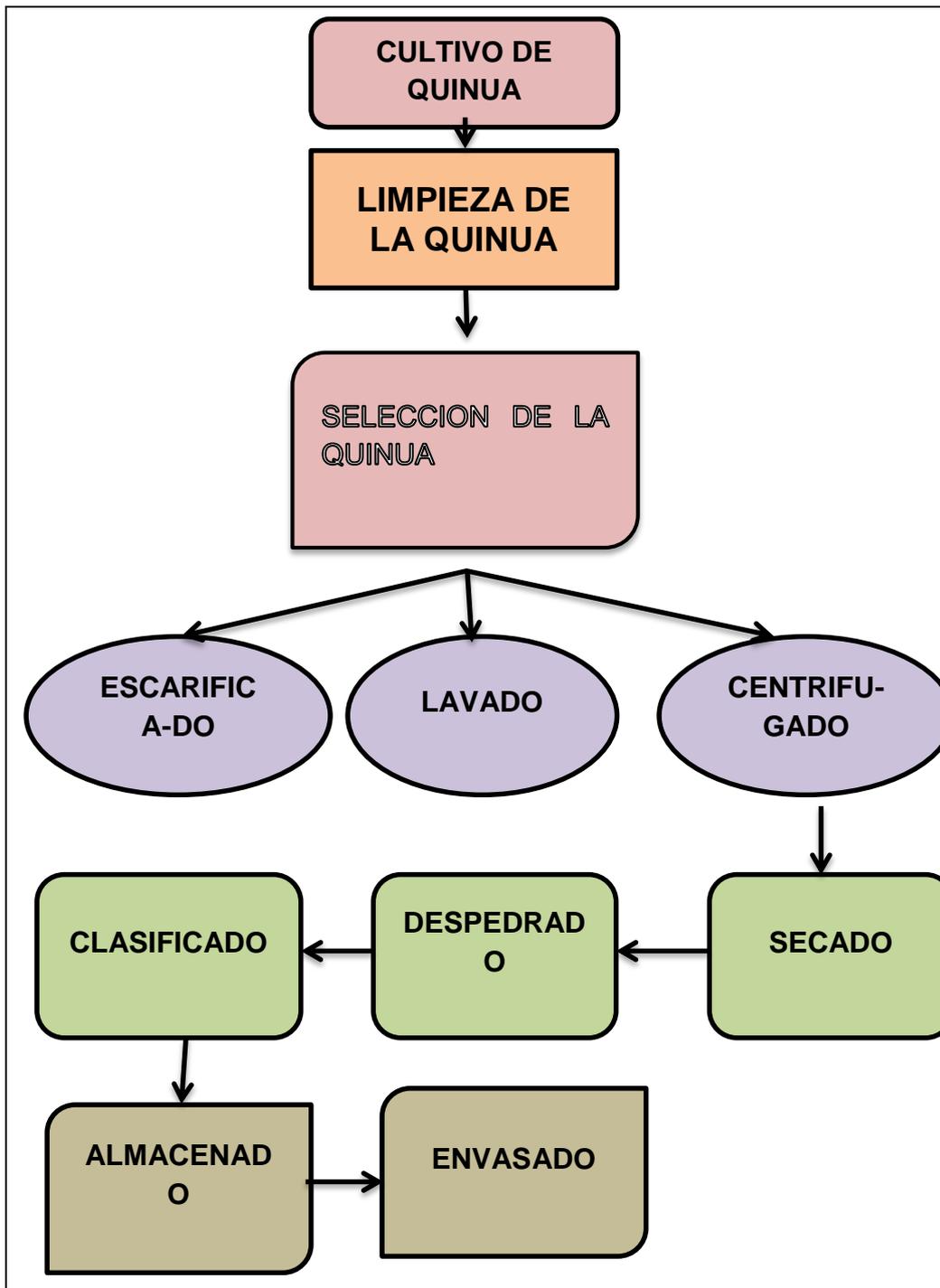
1008509000	LOS DEMÁS	126,123,952	-7%
1008501000	PARA SIEMBRA	348,263	-60%

Nota: *SIICEX*

1.3 Flujograma Del Proceso Productivo

Imagen 1 Flujograma del proceso productivo de la quinua

csacf



NOTA: AUTORIA PROPIA

CULTIVO DE QUINUA: Este producto denominado “QUINUA” debe ser sembrado cuando haya la suficiente humedad posible en la tierra lo primordial es que se debe contar con una buena semilla de poder germinativo a una profundidad de 1 a 2 cm ya que dependerá mucho de ello

todo el proceso de crecimiento de este producto; al iniciar una producción se aconseja constante riego y eliminar las malezas que puede encontrarse alrededor de ella.



LIMPIEZA DE LA QUINUA: Después de cultivar la quinua el siguiente paso es golpear o en su defecto dar limpieza a los tallos de este producto para así lograr sacar toda la semilla posible de los tallos y pasar a selección.



SELECCIÓN DE LA QUINUA: En este paso para evitar tener sorpresas desagradables, se recomienda hacer la selección con el producto fresco y debe tener una vida útil de 2 años.



ESCARIFICADO DE LA QUINUA: Esta máquina es usada para remover la sapopina por medio de fricción y obtener una quinua pelada.



LAVADO DE LA QUINUA: se tiene que lavar bien, colocando en un recipiente grande, poner agua fría, frotar con ambas manos y con mucha fuerza para así eliminar las sustancias ácidas que tiene.



CENTRIFUGADO DE LA QUINUA: consiste básicamente en separar el agua adherida en la superficie de los granos de quinua luego del proceso de lavado, para que el secado sea eficaz.



SECADO DE LA QUINUA: Es necesario que el grano seque con la exposición a los rayos solares, ya que si se mantiene en la humedad podría llegar a malograrse y emanar un olor putrefacto.



DESPEDRADO DE QUINUA: luego de ponerlo a secar lo que se debe hacer es juntarse entre varias personas para empezar a quitar las piedras y malezas que pudiera encontrarse en ella.



CLASIFICADO DE LA QUINUA: Se clasifica venteando, aquí se usa zarandas, sacos largos todo ello con el fin de separar las

impurezas pequeñas como restos de la flor de quinuas inmaduras o de otra variedad.



ALMACENADO DE LA QUINUA: Es sumamente importante asegurarse de que el recipiente esté totalmente limpio y sin olores, además herméticamente cerrado.



ENVASADO DE LA QUINUA: se envasa en bolsas de plásticos o papel, recipientes de vidrio o también otros envases.



DISTRIBUCION: Se distribuirá en el mercado y país seleccionado para su respectiva exportación.

CAPITULO II

APROVISIONAMIENTO

2.1 Proveedores Potenciales:

Los proveedores de Quinoa en grano de la COOPAIN CABANA LTDA, son aquellas empresas debidamente preseleccionadas de diferentes provincias y distritos de la región Puno que proveen los productos que necesitamos para nuestra producción, el que nos vende las materias primas con que vamos a producir o las mercancías que se va a vender.

Tabla 2 Proveedores

Nº	Proveedor	Lugar
1	Alisur S.A.C	Lima, Puente Piedra
2	Vinculos agrícolas S.A.C	Lima, La Molina, Rivera de Monterrico
3	Inversiones Andinas J&V S.A.C	Arequipa, Majes, Corire
4	Coopain Cabana Ltda	Cabana, Juliaca, Puno
5.	Agroindustrias Cirnma	Region Puno- Puno

NOTA: SIICEX

✓ **EMPRESA PROVEEDORA:** COOPAIN CABANA LTDA

Lugar: Ubicado en distrito de Cabana, Provincia San Román, Departamento de Puno-Perú

Productos:

- ☞ Quinoa blanca
- ☞ Quinoa negra
- ☞ Quinoa Roja
- ☞ Trigo
- ☞ Granos andinos en su variedad

Certificaciones de calidad:

- ☞ Certificado ISO 22000
- ☞ Certificado ISO 9001
- ☞ Certificado ISO 9004

Misión:

Brindamos servicios de garantías, préstamos y acompañamiento a las organizaciones de productores agropecuarios e instituciones de micro finanzas, para el acceso al crédito de la pequeña producción rural. Facilitamos articulaciones entre actores para incrementar el posicionamiento de la agricultura familiar.

Visión:

Líderes en soluciones financieras de bajo costo y alto impacto social a favor de la pequeña producción rural, considerando la preservación del medioambiente.



✓ **Empresa proveedora: VINCULOS AGRICOLAS SAC**

Lugar: Departamento de Lima, Distrito la Molina. Av. Javier Prado Este Nro. 6210
Int. 402 – Urb. RIVERA DE MONTERRICO.

Productos:

- ☞ Quinoa blanca, negra y roja
- ☞ Quiwicha
- ☞ Cañihua
- ☞ Granos antiguos y súper alimentos
- ☞ Frijoles y legumbres.

Certificaciones de calidad:

- ☞ Certificado ISO 22000
- ☞ Certificado ISO 9001
- ☞ Certificación BCR
- ☞ Certificación FOOD

MISION:

Nuestro objetivo es concientizar sobre la importancia de introducir granos, legumbres y semillas, todos cultivados en suelo peruano, en la dieta de nuestros clientes. Estamos decididos a generar alianzas estratégicas con las comunidades, para mejorar su nivel de vida a través de la generación de empleo.

VISION:

Ser reconocidos en el ámbito nacional e internacional logrando una rentabilidad esperada.



NOTA: vingulosagricolas.com

2.2 Matriz De Selección De Proveedores:

Tabla 3 Matriz de selección

Matriz de Selección										
Criterios	Vinculos agrícolas		Coopain Cabana Ltda		Inversiones Andinas J&V S.A.C		Agro Fergi S.A.C		Agroindustrias Cirnma	
	%		%		%		%		%	
Precio	10.13	1kg	10.2	1kg	11.2	1kg	11.5	1kg	12.60	1kg
Seguridad	Si	7%	Si	9%	Si	6%	Si	7%	Si	15%
Transporte	Si	8%	Si	10%	No	0%	No	0%	Si	1%
Certificaciones	Si	9%	Si	7%	Si	7%	Si	5%	Si	2%
Cercanía	No	3%	No	5%	Si	6%	Si	8%	Si	10%

Resultado:

Seleccioné como proveedor potencial a COOPAIN CABANA LTDA, ya que tiene más de 18 años de experiencia en la producción y exportación de

granos andinos y semillas cultivadas en nuestro país, para clientes internacionales en todo el mundo; su portafolio de productos se compone principalmente de quinua orgánica, blanca, negra y roja, cañihua, papa imara blanca y negra; cumple con los estándares necesarios requeridos para la exportación del producto, teniendo así un precio no tan elevado a comparación de las otras empresas, en el tema de seguridad se obtiene un 9% es miembro de SEDEX por el comercio Ético.

En los últimos años, FOGAL, otorgó garantías y préstamos directos a la cooperativa para cultivar la cantidad necesaria de quinua; actualmente COOPAIN CABANA cuenta con varias certificaciones internacionales y es un símbolo de la región Cabana y del Perú gracias al arduo trabajo de los socios productores quienes producen la mejor quinua orgánica del país.

2.3 Control De Calidad:

La quinua se elabora con altos estándares de calidad, por este motivo se elaboran con cuatro controles a lo largo de la cadena de envasado.

- Control previo al seleccionar
- Control previo al lavar
- Control previo y calidad al secar el producto
- Control de calidad al envasado

Importancia de la calidad:

La calidad de tener un control interno adecuado en el proceso productivo para así obtener un producto de calidad radica en una evaluación minuciosa en cada etapa que se mencionó anteriormente.

Certificaciones de calidad:

Certificación: BCR FOOD

Está reconocida por la iniciativa mundial de la seguridad alimentaria (GFSI), un programa destinado a armonizar las normas internacionales de seguridad alimentaria con el apoyo de los principales minorías y fabricantes de alimentos a nivel mundial.



Certificación ISO 22000

Especifica los requisitos que debe cumplir un sistema d gestión para asegurar la inocuidad de los alimentos a lo largo de toda cadena alimentaria hasta el punto de venta como de consumo final.



Certificación ISO 9001

Es una norma de sistemas de gestión de calidad, se centra en todos los elementos de administración de calidad con los que la organización debe contar para tener un sistema efectivo que le permita administrar y mejorar los productos y servicios.



2.4 Costo De Fabricación:

El costo de fabricación de quinua en grano estará incluido en el precio, desde la compra de quinua de varios proveedores relacionados hasta la preparación del producto, el cual es limpiado, empacado, etiquetado, procesado, almacenado y embarcado.

Tabla 4 Costo de fabricación y/o producto

COSTO DE FABRICACIÓN DE LA QUINUA BLANCA				
Descripción	Cantidad	Unidad/Medida	Precio	Precio Total
Quinua	3.5 K.	500 ml.	3.50	12.25
Bolsa de polipropileno	1	500 ml.	1.00	1.00
Corcho	1	2 cm.	0.10	0.10
Etiqueta	2	3 cm.	0.15	0.30
Caja	1	20 cm.	0.20	0.20
	Costo		S/. 4.95	S/. 13.85

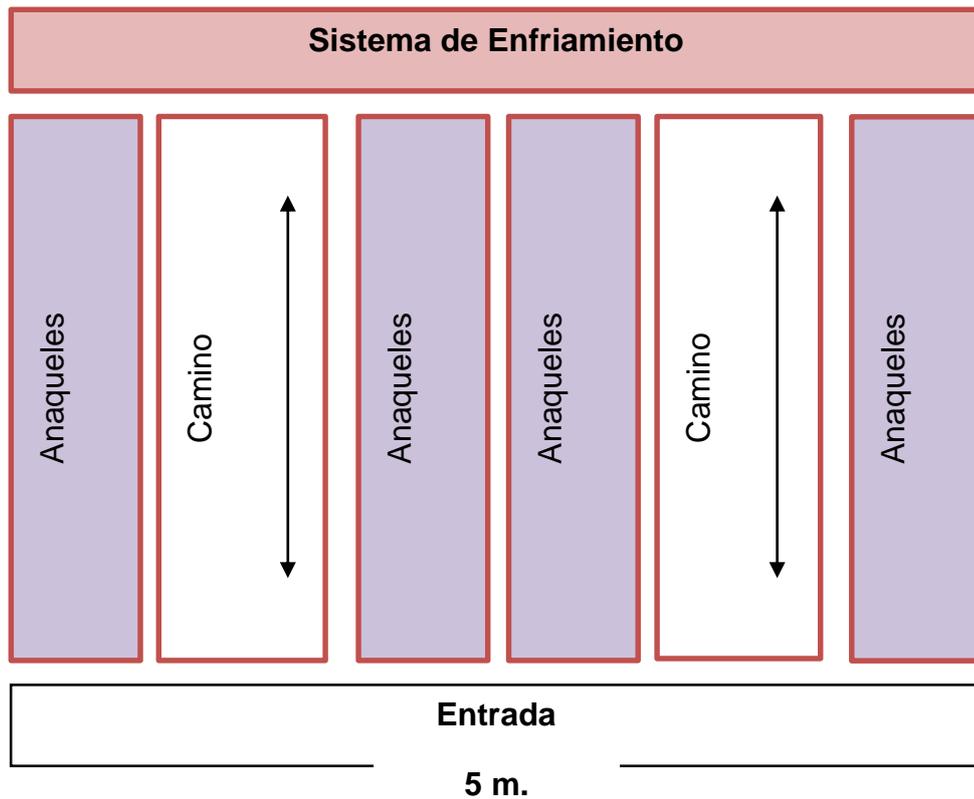
CAPITULO III

ALMACENAMIENTO

3.1.- Estrategia de almacenamiento:

A lo largo del proceso de producción de la QUINUA, este producto debe ser almacenado en un ambiente con temperatura moderada, el lugar donde serán almacenadas las bolsas (saco) de quinua cuenta con una dimensión de 20 metros de largo y ancho de 6 metros; en el interior del lugar de almacenamiento cuenta con dos caminos principales que conducen de principio a final de la misma. El ambiente contará con ventilación, todo esto para conservar en estado óptimo el producto y no tenga ningún inconveniente, además contará con una pequeña oficina para el personal que labora dentro de la bodega.

Gráfico 1 Estrategia de almacenamiento

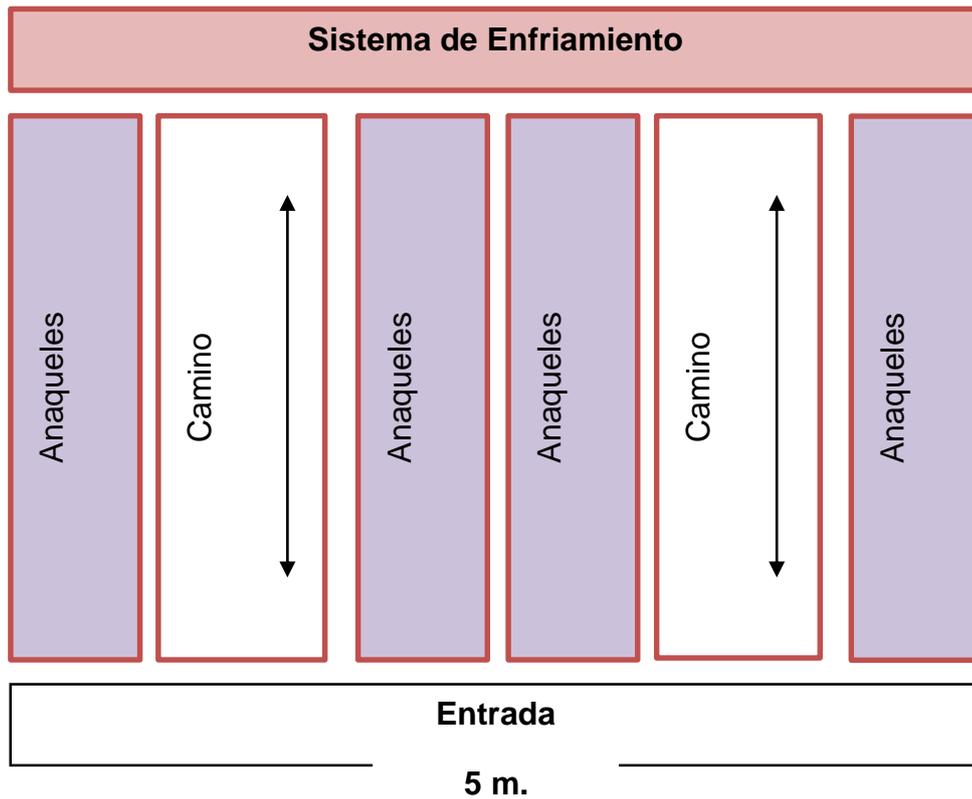


NOTA: Autoría Propia

3.2 Lay-Out de almacén

El lay-out está distribuido de acuerdo al proceso que se realiza dentro de la empresa, a continuación, se muestra la siguiente figura.

Almacén de entrada de la quinua sin lavar	Almacén intermedio de granos de quinua lavados en sacos
	Almacén de salida de quinua en granos empaquetados para exportar
SS. HH	Vestuario



3.3. Equipamiento para almacén:

MAQUINARIA E IMPLEMENTOS	NOMBRE	DESCRIPCION
	ESCARIFICADOR A	Esta máquina se utiliza para remover la sapopina por medio de fricción y obtener una quinua pelada.
	LAVADO	Los granos de la quinua natural se desflavinizaron utilizando el método de lavado en máquina.

	CENTRIFUGADO	<p>Básicamente consiste en separar el agua que se adhiere a la superficie de los granos de quinoa después del proceso de lavado haciendo un secado eficiente.</p>
	CLASIFICADO	<p>Se clasifica venteadando para eso se usará zarandas, sacos largos para separar pequeñas impurezas.</p>
	DESPEDRADO	<p>Después del secado se realiza el despedrado de esta manera quitamos los residuos que pudieron quedar.</p>
	SECADO	<p>Es necesario que el grano seque con la exposición a los rayos solares, ya que si se mantiene en la humedad puede malograrse y emanar un olor putrefacto.</p>

NOTA: *Autoria propia*

3.4 Costo fijo del almacén

Los costos fijos de almacén de la COOPAIN CABANA se da a conocer de la siguiente manera:

Tabla 5 Costo fijo de almacén

DESCRIPCION	FRECUENCIA	CANTIDAD	MONTO EN SOLES	COSTO ANUAL
LUZ	MES	1	150	1800
AGUA	MES	1	200	2400
UTILES DE OFICINA	MES	1	70	840
MANTENIMIENTO DE ALMACÉN	MES	1	480	5760
TOTAL			900	10800

FUENTE: *Elaboración Propia*

CAPITULO IV

ROTULADO Y ETIQUETADO TÉCNICO

4.1- Modelos de etiquetas / rotulado del producto

El rotulado del producto se proporcionará en el proceso de envasado y se imprimirá en la bolsa de plato de la quinua blanca, la información del rotulado se imprimirá en el contenedor y el material de la bolsa en el contenedor permitirá imprimir la información que necesita el usuario final.

La información que estará en el rotulado del empaque de quinua blanca serán los siguientes:

- La descripción: declaración de identidad, nombre común o usual del producto a exportar, (quinua blanca 100% peruanas)
- Contenido: 250 gramos de quinua blanca.
- Región y País de origen: Puno – Perú
- Fabricante: COOPAIN LTDA - CABANA
- Fecha de producción: consideramos la fecha en que fue producido el producto.
- Fecha de caducidad: colocamos la fecha límite que se indica para su consumo.
- Beneficios del producto: al ser un producto 100% peruano y orgánico, la quinua blanca es un producto que tiene muchos beneficios de proteína completa, fortalece la salud del sistema óseo, ayuda con la salud de la piel, contribuye a controlar el colesterol y triglicéridos, alivia el estreñimiento entre otros beneficios.
- Contiene hasta omega 6 y omega 3, cuenta con micronutrientes como potasio, hierro, fósforo, magnesio y zinc, aporta vitaminas del complejo B y E.



Fuente: https://adex.s3.amazonaws.com/userfiles/product/photos/8616_5f774d45

83e8f.jpg

4.2 Normas técnicas aplicables

- En CANADÁ, las autoridades exigen que las etiquetas de los productos envasados (alimentos) proporcionen a los consumidores información completa, clara y precisa.
- La directiva 2000/13 contiene normas sobre etiquetado, publicidad, presentación y una de sus principales disposiciones en la inclusión de información sobre el contenido neto País, país de origen, ingredientes, fecha de caducidad, elaboración del producto, empresa, fabricante, etc.

4.3 Proceso de rotulado

Este proceso estará a cargo de la empresa ArtPack Perú S.A.C ya que esta empresa no solo es peruana, sino que también está totalmente certificada y se especializa en servicios de envasado y embalaje de alimentos.

El grupo de trabajo contará con el apoyo de las últimas tecnologías para garantizar la calidad del servicio y la satisfacción general del cliente en la producción de etiquetas de embalaje para los productos de Coopain Cabana – LTDA.

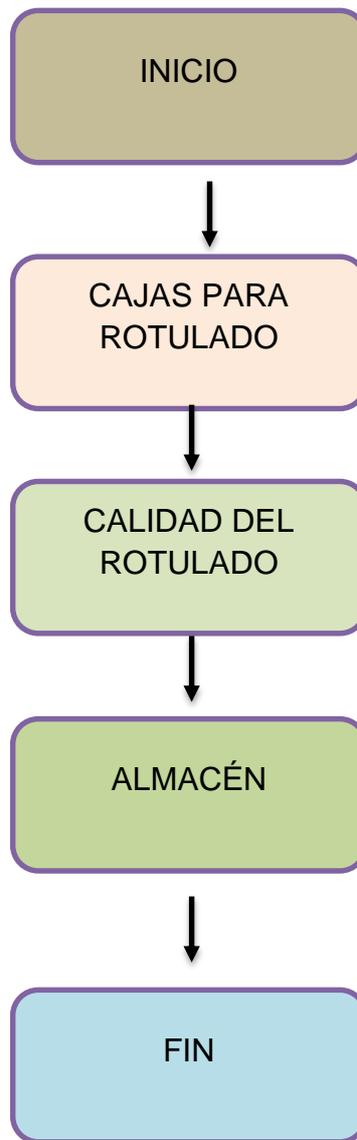
4.4 Tiempos y costos del proceso de rotulado

Considerando una bolsa de polipropileno como empaque primario o contenedor que protegerá el producto, la oferta anterior fue de S/200.00 por el tiempo de empaque para 250 gramos de quinua blanca es de unos 60 segundos.

Tiempo: 2 días

Costo unitario: 1.50 soles

Gráfico 2 Flujo grama del proceso de rotulado



Fuente: *Autoría Propia*

CAPITULO V

EMPAQUE

5.1 Ficha técnica de empaque seleccionado

La ficha técnica del empaque consiste en una herramienta de la exportadora COOPAIN CABANA LTDA para informar al importador de manera estandarizada y precisa sobre las propiedades del grano de quinua blanca de su producto, a continuación, adjunto la ficha técnica, paquete interior ya ha indicado que es responsable de las condiciones higiénicas. Se mantiene el contenido para el cual se especifican estos tipos de empaques de quinua blanca para la exportación.

Figura 1 Ficha técnica del empaque interno seleccionado

NOMBRE DEL PRODUCTO	QUINUA BLANCA	
FOTOGRAFIA	DESCRIPCION DEL PRODUCTO	
	MATERIA PRIMA	GRANOS DE QUINUA
	PESO	250 GRAMOS
	OTROS	Bolsa de polipropileno
Costo del producto	S/13.85	
CARACTERISTICAS	VENTA DIRECTA	

Fuente: Autoría propia

Para el embalaje exterior, teniendo en cuenta los colores más habituales en la comercialización de alimentos, se optó por el amarillo, tal y como se muestra en la siguiente ficha técnica.

Figura 2 Ficha técnica del empaque externo seleccionado

NOMBRE DEL PRODUCTO	QUINUA BLANCA	
FOTOGRAFIA	DESCRIPCION DEL PRODUCTO	
	MATERIA PRIMA	Granos de quinoa blanca
	PESO	250 GRAMOS
	OTROS	Medidas de caja de presentación 15 cm x 20cm x 5cm
Costo del producto	S/ 13.85	
CARACTERISTICAS	Compra al por mayor	

Fuente: *Elaboración propia*

5.2 Criterios usados para la selección del empaque

La compañía establece requisitos básicos para el envasado de alimentos de acuerdo con el reglamento Europeo (CE) n1935/2004, según el cual los materiales de envasado no deben contener ingredientes alimentarios que puedan ser nocivos para la salud humana.

Su finalidad principal es proteger el producto, el embalaje o ambos y promocionar el producto en el canal de distribución.

Propiedades:

- Proteger el producto durante su transporte desde la fábrica hasta los distintos puntos de distribución
 - Proteger el medio ambiente

- Alta transparencia y brillo
- Buenas propiedades mecánicas
- Mantenga los alimentos frescos y seguros.

5.3 Proceso de empaque

Para realizar este proceso contamos con lo siguiente:

- se empaca las unidades de bolsas de la quinua blanca en grano en una bolsa de polipropileno de 250gramos.
- La caja amarilla del empaque tiene etiquetas con el logo de la marca.
- Ambos cuentan con la etiqueta de producto orgánico debido a los parámetros del mercado alemán

5.4 Tiempos y costos del proceso de empackado

- el tiempo del proceso de empackado para la cantidad de 11810 cajas es de 15 días....
- vida útil de granos de granos empackados en supermercados y en el hogar es de un año, tener en cuenta la temperatura adecuada, desde la llegada del producto al lugar donde se va a expender y al consumidor final.

Tabla 6 Costos Del Proceso De Empacado Para La Presentación

COSTO DE EMPAQUE EXTERNO CON ETIQUETA
Condiciones de compra: 1. De 5 a 999 Piezas: \$0.32; 2. De 1000 a 5200 Piezas: \$0.27 y 3. De \geq 5000 Piezas: \$0.24 Costo del empaque unitario con USD al cambio de 3.95 Soles

Producto	Piezas mes	Costos por pieza/USD	Total, consumo mensual/USD	Total, consumo mensual en Soles	Consumo anual en Soles
Caja verde de cartón	14,700	0.25	3700	14,525	165,500

Fuente: *Elaboración propia*

Toma de muestra: Afood Perú ,2022

Interpretación:

- Se puede observar que se usa caja verde de cartón, son 14700 que cuesta en total 165,500 soles

CAPITULO VI

EMBALAJE

6.1 Ficha técnica del embalaje seleccionado:

El embalaje para el almacenamiento del producto y transporte cumple algunas de las funciones que nos resultan indispensables para garantizar un período de tiempo guardados, consideramos que también serán transportados a nuestras plantas de producción.

El embalaje es aquel proceso que se lleva a cabo para la primordial protección del producto a exportar "QUINUA BLANCA", o mercancía durante el proceso de manipulación, recorrido, almacenamiento y ventilación del mismo; con este proceso se protege el producto desde el momento en que se produce hasta que este es consumido por el cliente.

6.2 Criterios usados para la selección del embalaje:

6.2.1 El coste: es uno de los más importantes dado que la repercusión del coste de embalaje, esto es considerado mediante la gestión de los residuos, las reclamaciones por roturas, costes de transporte entre otros costos adicionales.

6.2.2 Cuestiones técnicas: la delicadeza del producto en sí mismo y a lo largo de su manipulación requerirá que identifiquemos aquellos puntos críticos para elegir adecuadamente los envases, las condiciones de transporte, temperatura, humedad, posibilidad de condensaciones, etc. El almacenaje como pueden afectar a nuestro paquete los mohos, insectos, etc.

6.3 Proceso Embalaje

Su empacado se agrupa en cartones corrugados que tendrán un peso aproximado de 50kg

Figura 3 Embalaje para el despacho de la quinua



el cual posee medidas de 50cm x 55cm x 408cm

Fuente: *Elaboración Propia*

6.4 Tiempo Y Costo Del Proceso De Embalaje

El precio es considerado al por mayor y a continuación se detallan las condiciones en la siguiente tabla:

Tiempo y costos del proceso de embalaje de despacho

COSTO DE EMPAQUE DE DESPACHO					
Condiciones de compra: 1 de 5 a 999 piezas: \$0.34 2. De 1000 a 4999 piezas: \$0.32 Y 3. DE >5000 piezas: \$0.30 costo del empaque unitario con USD al cambio de 3.84 soles					
Producto	Pieza mes	Costos por pieza/USD	Total, consumo mensual/USD	Total, consumo mensual soles	Total, consumo anual soles
Caja marrón de cartón	15,000	0.30	4500	17,280	207,360

Fuente: *autoría propia*

Interpretación:

El proceso de empaque consiste en colocar el paquete de polietileno en la caja de exhibición y luego en la caja de envío.

CAPITULO VII

CONTENEDORIZACION

7.1 Ficha técnica del contenedor seleccionado:

NOMBRE	Contenedor de 20 pies
USO	Contenedor es destinado al transporte de cargas de alimentos orgánicos.
IMAGEN	 A photograph of a blue 20-foot shipping container. The container is rectangular with a corrugated metal surface. It has two doors on the front end, each with a vertical locking mechanism. The container is parked on a paved surface, and other containers are visible in the background.

COMPOSICION	Es de acero, madera, se aplicó pinturas protectoras en aéreo, se utiliza aluminio (peso mínimo); actualmente utilizan fibras (materiales plásticos) de menor coste y peso.
INFORMACION	Construida con materiales que son resistentes que se utiliza para cargar la mercancía, facilidad de apilación, evita que la carga sufra algún daño, carácter permanente (permite ser almacenado y usado varias veces).

Nota: ContenedorImagen de contenedor

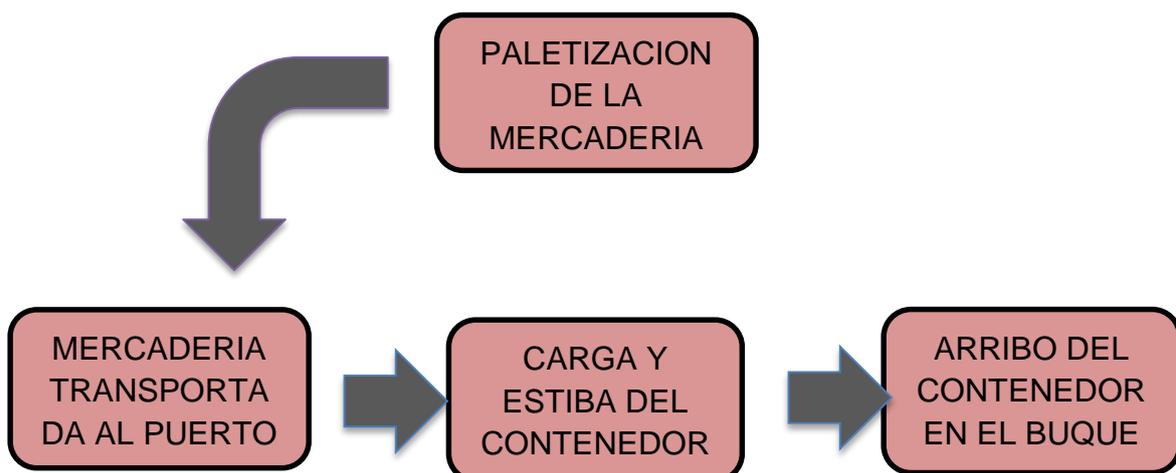
7.2 Criterios usados para la selección del contenedor:

Los criterios que se usarán en un contenedor dependerán bastante de los indicadores que tendrá el exportador y lógicamente del producto que se va a exportar, a continuación, detallamos los siguientes:

- ✓ Tamaño del contenedor. - el contenedor que fue elegido, será tomado con las siguientes características:

7.3 Proceso de contenedorización:

Figura 4 Contenedorización de los embalajes unitarizados



Fuente: *Elaboración Propia*

7.4 Plano de estiba del contenedor:

En su gran mayoría estos contenedores tienen esquinas con acero en cada una de sus 8 esquinas, hay 4 largueros, 4 transversales y longitudinales, 4 transversales, y otras 4 columnas verticales, todas las 4 columnas verticales están conectadas con las piezas de esquina; los pisos están reforzados con tiras de metal, mientras que las paredes y los techos están hechos de láminas de acero.

Imagen 2 Plano del contenedor



7.5 Tiempo y costo del proceso de contenedorización:

Tabla 7 Proceso y costos de contenedorización

ESPECIFICACIONES	COSTO USD	TIEMPO EMPLEADO MES	TOTAL MES/ SOLES	TOTAL ANUAL/ SOLES
Alquiler del contenedor	900	2	3,500	42,000
Alquiler de la máquina de carga y estiba	150	2	420	5,040
TOTAL			3,920	47,040

Fuente: *Elaboración Propia*

CAPITULO VIII

UNITARIZACION

8.1 Ficha técnica seleccionada:

Tabla 8 Ficha técnica

Medidas	120x80cm
Imagen	
Peso	12.15 kg
Entradas	Cuatro entradas

Nota: Autoría propia

Imagen 3 Pallet



NOTA: *Autoría propia*

8.2 Criterios usados para la selección del pallet:

El paletizado es una de las mejores prácticas en los mejores procesos logísticos para optimizar el rendimiento de carga, movimiento, almacenamiento y descarga de mercancías.

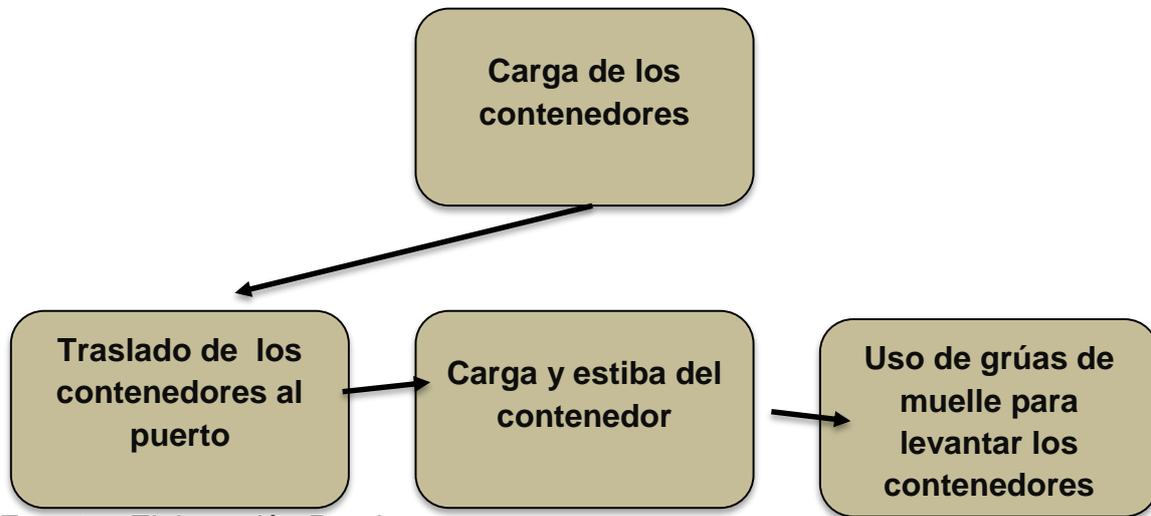
Con eso se puede definir diferentes ventajas en el uso del pallet:

- ✚ Menores costos de cargue y descargue
- ✚ Menor manipulación de los productos
- ✚ Reduce los tiempos para cargar a los vehículos
- ✚ Reduce el tiempo de atención en la recepción hasta un 80%
- ✚ Optimiza el espacio disponible y facilita la rotación en los almacenes.

8.3 Proceso de contenedorización:

En este proceso se pone los cajones corrugados sellados y etiquetados, para ponerlos en el contenedor con la cantidad de cajones corrugados y

seguidamente procedemos a enzunchar para que se evite cualquier tipo de inconvenientes a lo largo del proceso de exportación.



Fuente: *Elaboración Propia*

8.4 Plano de estiba del pallet:

Presentamos detalles de algunas características principales de los pallets que son considerados en el proceso.

- Medidas
- Materiales
- Peso aproximado
- Carga de trabajo segura en movimiento
- Carga estática



falta poner corchetes para las medidas del pallet

8.5 Tiempo y costo del proceso de paletizado:

Este proceso dependerá del tiempo que se demora en producir este producto, que insumos o materiales se a usado para poder sacar el producto final.

ESPECIFICACIONES	COSTO UNITARIO POR PIEZA USD	CANTIDAD	TOTAL/USD	COSTO UNA VERSION ANUAL
Pallet	4	400	1600	8,850
Cinta sujetadora de carga de pallet	Permanente	4	24	88
TOTAL				9,848
NOTA: LA COMPRA ES ANUAL				8,838
CONDICIONES: >=500 piezas \$4.00*3.95 S/				

FUENTE: *afood Perú 2022*

CAPITULO IX

TRANSPORTE

9.1 Proveedor del transporte interno:

Este proveedor permite a la empresa exportadora la posibilidad de acortar tiempo y costo para poder trasladar el producto denominado quinua blanca a su destino final.

Tabla 9 Proveedores del transporte

Nº	Proveedores	Lugar
1	EXPRESO MARVISUR	JULIACA
2	EXPRESO GRAEL SAC	JULIACA

Fuente: *Autoría propia*

Empresa proveedora: EXPRESO MARVISUR, tie

Lugar: LIMA, Lima provincias

Servicio: agente de carga

Marca: marca del proveedor en imagen



Empresa proveedora: EXPRESO GRAEL SAC

Lugar: LIMA, PROVINCIAS.

Servicio: agente de cargas a nivel nacional

Misión: Brindar servicios efectivos e innovadores de primera calidad en el transporte terrestre de carga, proporcionando a nuestros clientes seguridad y confianza, mediante una atención personalizada.

Visión: Ser reconocidos antes del año 2022 en el rubro de transporte de carga como la mejor empresa a nivel nacional, cubriendo las exigencias y expectativas de nuestros clientes, generando de esta manera un mayor crecimiento en la sociedad.

Marca:



9.2 Costo de transporte interno

El costo desde Juliaca- Puno a Lima es de S/1350 soles. Este costo se determina con referencia en la comparación de cotizaciones brindadas por las empresas en el cuadro anterior. La empresa seleccionada GRAEL SAC, con domicilio en Prol. Andahuaylas 699 – La Victoria, Lima provincias con ruc N° 20508074281.

Tabla 10 Costo de transporte

DESCRIPCIÓN			
Ruta	Trayecto	Precio S/.	Tiempo
Juliaca- Lima	Panamericana KM 1,435.1	3,000.00	48:00

Fuente: *autoría propia*

9.3 Proveedores de servicio de transporte internacional:

Permite al exportador la llegada a su destino final del producto mediante la naviera MAERSK LINE, para el proceso de exportación.

Proveedores de servicio de transporte internacional

NAVIERA	FREC	T/T
Maersk line	Semanal	19 días
AMERICAN PRESIDENT LINE- APL	Semanal	23 días

AMERICAN PRESIDENT LINE- APL	Semanal	25 días
HAPPAG LLOYD	Semanal	28 días
CMA CGM	Semanal	24 días
HAMBURG SUD	Semanal	26 días
NETSUI OSAKA LINE- MOL	Semanal	33 días

Fuente: *elaboración propia*

Toma de muestra: Afood Perú, 2022

9.4 Cotización de flete marítimo y aéreo

Tabla 11 Cotización flete marítimo

FLETE MARITIMO			
Ruta	Precio \$	Precio S/.	Tiempo
Perú- Canadá	\$12000	3,191.48	19 dias

Nota: Autoria propia.

CAPITULO X

SERVICIO DE SOPORTE AL COMERCIO INTERNACIONAL

10.1 Agentes de aduana

Son aquellas entidades que netamente se encargan del procedimiento de exportación de quinua blanca a Toronto – Canadá, actualmente es el agente quien coordina los trámites y requisitos que la carga.

Cabe precisar que cada aduana necesita su propia oficina y es la entidad que vigila y coordina para que las mercancías lleguen a su destino en la fecha y tiempo previsto.

Figura 5 Agente aduanal contratado

RUC	AGENTE	DIRECCION	DISTRITO	REPRESENTANTE
2060243302	Velkon	Urb. San	Callao	DULANTO
2	cargo	Joaquin,		ANDRADE

	Perú	calle Pedro		GUSTAVO
	SAC	Peralta		ADOLFO
		N°219		

Fuente: *Elaboración Propia*

Muestra tomada de asociación de aduanas 2021

10.2 Costo de agenciamiento:

Para el agenciamiento contamos con una empresa especializada en agenciamiento aduanero, garantiza que se cumplan las normas legales existentes en materia de exportación y tránsito aduanero esta empresa se encargará de realizar todas las operaciones, seguimientos y comunicaciones de la carga.

Logotipo de empresa aduanera seleccionada



Fuente: *Velkon Cargo.com*

Tabla 12 Costo de agenciamiento

ASPECTOS	COSTO/USD	Costo por carga/mesUSD	Costo por carga/mes soles	Costo anual/soles
Nombre: Velkon Cargo				
Agencia aduanal – honorarios	75	75	280	3,360.00
Costo de tramitación en aduanas	87	87	335.00	4,020.00

Transporte interno en aduanas (contenedores)	90	90	355.00	4,260.00
Almacenaje	79	79	305.00	3,660.00
Total			1,275.00	15,300.00

Fuente: *Autoría Propia*

10.3 Aseguradoras:

Existe un total de seis aseguradoras a nivel nacional en PERÚ que se encargan del seguro de transporte y a continuación mencionamos:

-  Liberty
-  CHUBB
-  Pacifico
-  Rímac
-  Mapfre

Todos estos seguros cubren y aseguran la carga, prevén las pérdidas desde diferentes factores, la más destacada para la exportación de quinua blanca en grano elegimos a la aseguradora MAPFRE.

Este negocio de la exportación de la quinua al extranjero enfrenta ciertos riesgos que debemos considerar, por ende es recomendable contratar un seguro que nos proteja, de esta forma estaremos evitando cualquier inconveniente en caso de que se presente pérdidas o daño en la mercancía, MAPFRE cubrirá el commodities de la quinua blanca, que permanece en la aduana durante todo el proceso de exportación.



Fuente: MAPFREPERU.COM

Tabla 13 Aseguradoras

Aseguradora A	\$ 000.00
Aseguradora B	
Aseguradora C	

10.4 Póliza de seguros (cobertura y costo):

Una vez elegido la empresa aseguradora determinamos la póliza de seguro como la forma de minimizar riesgos, para este acto los exportadores adquieren las primas de seguros lo cual origina costos adicionales, viene determinado por el riesgo en las operaciones de carga dependiendo del producto y del tipo de material y el sitio de recepción y embarque.

Coberturas MAPFRE

Dentro de los riesgos que pueda sufrir nuestra carga marítima se contemplan que cumple la póliza de MAPFRE son:

Problemas del incendio o en el peor de los casos el buque sufra la carga o la embarcación, por cualquier tipo de colisión del buque, descarrilamiento del transporte terrestre en general algún accidente que pueda sufrir la carga enviada.

Por esto es indispensable que en las contrataciones los exportadores lo exigen; el hecho de contar con una póliza de seguros a continuación, se detallan la cobertura y el costo de la empresa aseguradora para el envío.

El precio está definido por:

- ✚ Razón social completa asegurado.
- ✚ Límite marítimo asegurado por embarque
- ✚ Descripción de las mercancías por asegurarse y embalaje de las mismas.
- ✚ Estimado anual (expresado en US\$) a importarse de la mercadería a trasportarse.
- ✚ Pérdidas registradas durante los últimos 3 años en embarques similares.
- ✚ Año en que tomó lugar
- ✚ Monto de la pérdida en US\$.
- ✚ Circunstancias en que ocurrió la pérdida
- ✚ Indicar si los embarques se efectuaran por las vías

Tabla 14 Póliza de seguro

DESCRIPCIÓN DE MAPFRE	
TOTAL	1300 USD

Fuente: información suministrada por MAPFRE 2022

10.5 Terminales de almacenamiento:

El terminal de almacenamiento, está ubicado estratégicamente en el Callao lo cual nos brinda un servicio integrado de primera clase.

Entre los más importantes tenemos:

- ✓ Enapu
- ✓ Maersk Perú S.A.
- ✓ Imupesa
- ✓ Neptunia
- ✓ Tramarsa
- ✓ Unimar S.A
- ✓ Alsa
- ✓ Licsa

El coste de almacenamiento de la quinua blanca está directamente relacionado con el espacio ocupado en el almacén, tanto como el tiempo medio de permanencia en el mismo, se transforma en un % sobre el precio de coste del producto.

La quinua blanca utilizará un depósito sencillo lo cual cuenta con una infraestructura que permite un servicio ágil asegurando la custodia y seguridad de la mercancía.

Tabla 15 Costo de almacenamiento empresa TRAMARSA

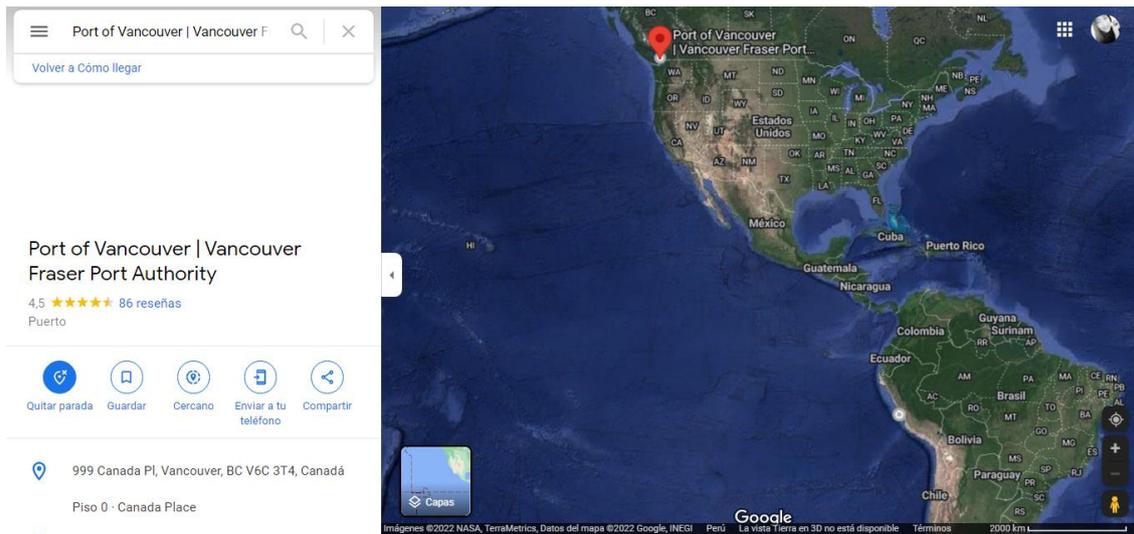
CALLAO/PAITA
Gestión de despacho de contenedor (gdce). 20% US\$ 12.00 / Box + IGV

CAPITULO XI

INFRAESTRUCTURA PARA LA DISTRIBUCION EN EL PAIS DE DESTINO

11.1 Puertos, aeropuertos o terminales terrestres disponibles para la carga peruana:

11.1.1 Puerto VANCOUVER FRASER PORT AUTHORITY: Este puerto es el más grande del País en Norte América, es el tercero más grande en cuanto a capacidad de tonelaje, además está comprendido por un canal marítimo que cuenta con una profundidad de más de 76 pies, además posee un muelle de carga con una profundidad entre 31 a 35 pies.



Nota: *Google maps*

11.1.2. Puerto PRINCE RUPERT, BRITISH COLUMBIA: Es una ciudad portuaria en la provincia de Columbia Británica, Canadá. Está ubicada en la Isla de Kaien, cerca de la península de Alaska, el centro de transporte terrestre, aéreo y marítimo de la costa norte de Columbia Británica.



Nota: *googlemaps*

11.2 Análisis de la infraestructura vial, portuaria y aeroportuaria del país de destino

El gobierno de Canadá, anunció que realizará una inversión en infraestructura vial y ferroviaria con conexión al puerto de Vancouver, para mejorar la eficiencia en el tráfico de mercancías a nivel local y nacional.

En este sentido, el gobierno invertirá 167 millones de dólares en tres proyectos coordinados con la AUTORIDAD PORTUARIA DE FRASER VANCOUVER con el objetivo de mejorar los corredores viales y aumentando la capacidad de la infraestructura ferroviaria que sirve al área del puerto de la costa sur, asegurando que todos productos se muevan eficientemente a sus mercados de destino.



Nota: Portal Portuario- Canadá

11.3 Descripción, análisis de los principales puertos y aeropuertos incluyendo rutas, infraestructura, capacidad, restricciones, servicios, procedimientos, costos, etc.

Puerto Vancouver Fraser Port Authority

Aunque este puerto no es el único es el mas grande de CANADÁ, este puerto es administrado por la Autoridad Portuaria de Vancouver Fraser que se creó y abrió en el 2008 tiene un tamaño de 16.000 hectáreas, con un área terrestre de 1.000 hectáreas, tamaño de 350 kilómetros, amarres disponibles 57, con una profundidad d 18,4 metros, tonelaje de carga anual 147 millones de toneladas de ingresos métricos, el tráfico de pasajeros es 889.162 pasajeros un total de 241 viajes, valor de la carga \$240 mil millones; la autoridad portuaria, las terminales portuarias y los arrendatarios son responsables del movimiento eficiente y confiable de todas las mercancías y pasajeros.

Puerto Prince Rupert British Columbia

Este puerto es el tercer puerto marítimo más activo de Canadá por su gran volumen de contenedores y el tonelaje de carga, abrió en 1914 cuenta con un área terrestre de 667.731 hectáreas, cuenta con 5 amarres que están disponibles, tonelaje de carga anual, 29,84 millones de toneladas de ingresos métricos, volumen anual de contenedores 1,21 millones de unidades equivalentes a veinte pies.

<p>TRANSX GROUP COMPANIES</p>		<p>Se encarga de todas las necesidades relacionadas con el transporte, operan una de las redes de servicio más amplias de América del Norte, se especializan en crear soluciones de servicio que ahorra tiempo y dinero a los clientes.</p>
<p>TRIMAC TRANSPORTATION</p>		<p>esta empresa a sido galardonada con el premio a la seguridad competitiva, el equipo es experto en llevar los productos de forma segura desde carga seca hasta productos especializados.</p>

11.4 Datos de proveedores de servicios logísticos en el país destino

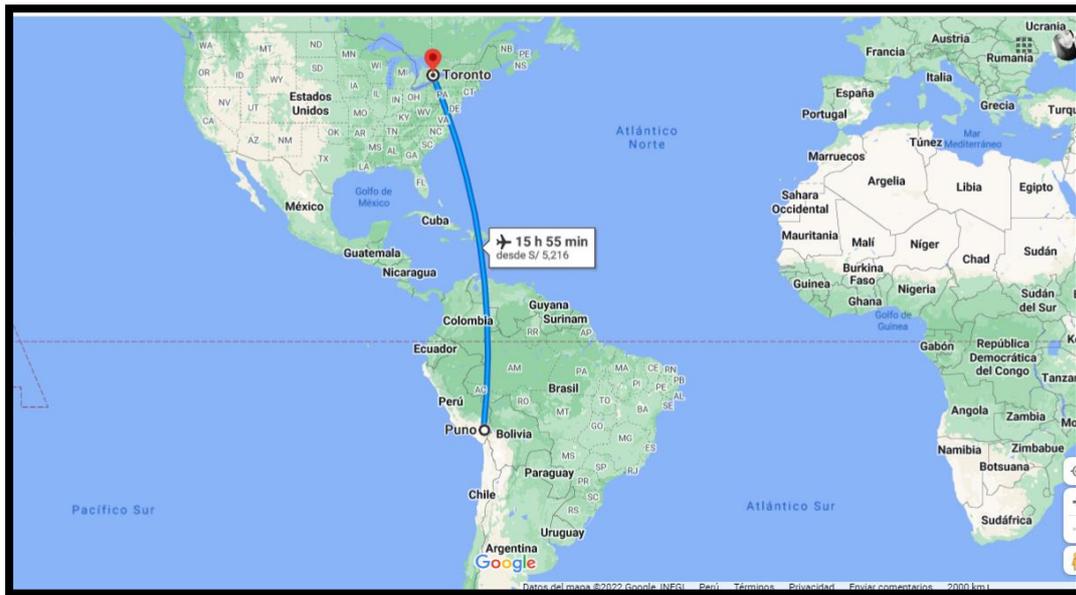
NOTA: *Autoría Propia*

CAPITULO XII

DISTRIBUCIÓN

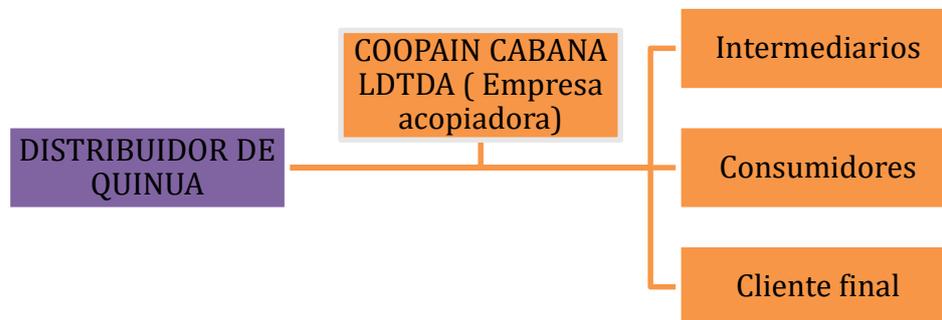
La distribución inicia con la ubicación final que se le da al producto, esto mediante vía terrestre Juliaca-Puno hasta llegar al terminal portuario del Callao que está ubicado en la costa central de Perú.

12.1 Mapeo de la secuencia comercial proveedor – consumidor



NOTA: Google maps

A continuación, muestro la secuencia que será usada para la exportación de la quinua blanca desde la recepción de los distribuidores hasta el consumidor final.

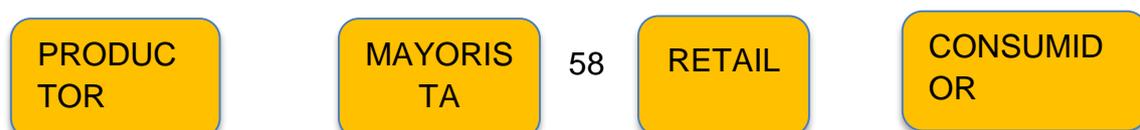


Fuente: *coopaincabanltda*

Empezamos con los distribuidores de quinua, luego el producto va a la acopiadora para pasar mediante los intermediarios que también denominamos vendedores, para así llegar a los consumidores finales.

12.2 Identificación y descripción de canales de distribución.

El canal que se manejará en Canadá es el expresado desde el productor al mayorista





Fuente: *Elaboración propia*

12.3 Canal con mayor flujo comercial para las importaciones del producto

De acuerdo a la identificación y descripción de los canales se pudo establecer el siguiente canal.



12.4 Identificación y cuantificación de los márgenes de intermediación, condiciones de compra (60-90-120 días, incoterms utilizados) volúmenes mínimos, etc.

En Canadá los miembros del canal de distribución de la quinua blanca logran márgenes que fluctúan entre el 30% y 50% del precio final de venta.

INCOTERM FOB (Obligaciones del vendedor)

- ✓ Preparar el producto según se haya establecido en el contrato de compra venta, embalarla, etiquetarla y marcarla de manera correcta en función del transporte.
- ✓ Transportar la mercancía y asumir todos los costes hasta entregarla a bordo de buque en el puerto de embarque que se designa.

INCOTERM FOB (Obligaciones del comprador)

- ✓ Pagar el precio de la mercancía acordada en el contrato de compraventa
- ✓ Acordar y asumir el coste de transporte marítimo de la carga que se encuentra a bordo del buque, si así lo acuerdan el vendedor puede contratar el transporte marítimo, siempre y cuando este asuma el coste y el riesgo (el comprador).

12.5 Perspectivas esperadas en materia de evolución, diversificación, simplificación o especialización de los actores de los canales de distribución y comercialización.

Se vino trabajando para que nuestros asociados obtengan las autorizaciones para poder transportar a su personal con bastante éxito ciertamente.

- Fortalecer la cadena productiva y comercialización de granos andinos con la finalidad de que las marcas sean reconocidas como las de mayor calidad en los mercados nacionales e internacionales.
- Difundir los beneficios de los nutrientes de nuestros principales granos andinos.
- Difundir y sensibilizar a la ciudadanía la vital importancia de consumir estos granos andinos, el lugar de origen, el valor nutritivo y el proceso para así obtener el producto final.

12.6 Tendencias actuales y su implicación para los márgenes de comercialización, exigencias de compra y competencia de productos por canal.

Dentro de las tendencias del mercado mundial de quinua blanca en grano este producto ascendió de manera positiva en un monto de US\$ 304.3 millones para el año 2021 un monto menor en 2% con respecto al año 2019 esto se debió a la baja de los precios de este maravilloso producto a nivel mundial. Perú actualmente se ubica como el principal proveedor del grano “Quinoa Blanca” a nivel mundial con un considerable 42% del total general, entre las 3 principales empresas que lideran el mercado tenemos a Alisur SAC con un (123%), Colorexsa SAC con un (6,8%) y Wiracocha del Perú SAC (6,8%) del total.

CAPITULO XIII

MATRIZ DE COSTOS DE EXPORTACIÓN

MODO	FLETE MARITIMO – VALOR CIF
Componente de costo	US\$
Transporte	\$ 141,240.00
Publicidad directa	\$ 2,500.00
Embalaje	\$ 8,899.00
Manipulado	\$ 10,589.00
Almacenaje	\$ 7,500.00
Manipuleo	\$ 3,500.00
Seguro	\$ 14,000.00
Documentación	\$ 1,500.00
Costo de agenciamiento	\$ 4,000.00
Tributos	\$ 2,600.00

Total, de costos directos	\$ 196,328.00
Administrativos	\$ 16,000.00
Financieros	\$ 12,000.00
Costo en función del precio (10%)	\$ 2,500.00
Total, de costos indirectos	\$ 30,500.00
Total costos	\$ 226,828.00

Fuente: *Elaboración propia*

Toma de muestra: PROM PERU, 2022

Descripción	Costos \$
Materia Prima	
Quinua	\$ 8,786.89
Traslado hasta la planta	\$ 99.77
Indumentaria	
Mascarillas	\$ 12.35
Mandiles	\$ 29.63
Guantes quirúrgicos	\$ 18.52
Cofia	\$ 4.94
Materiales	
Etiquetas y rotulados	\$ 1,640.74
Bolsas doy pack	\$ 1,769.14
Caja doble Corrugado	\$ 300.64
Cinta de embalaje	\$ 8.89
Pallet	\$ 85.19
Plástico film	\$ 30.86
Zunchos 5`8	\$ 49.38
servicios	
Agua	\$ 88.89
Servicio eléctrico	\$ 958.15
Telecomunicaciones	\$ 14.81
Mano de Obra	
Personal administrativo (R`H)	\$ 678.89
Operarios de producción (R`H)	\$ 688.89
Operarios de almacén (R`H)	\$ 483.95
Agencia de aduana	
Comisión de agencia de aduana	\$ 148.15
Gastos operativos	\$ 29.63
Despachos de Exportación	\$ 24.63
Documentación	\$ 59.00
Visto bueno de agentes portuarios	\$ 150.00
Traslado al almacén villas Oquendo	\$ 86.42
Resguardo	\$ 44.44
Almacén	\$ 148.15
Llenado de contenedor	\$ 123.46
Precinto aduanas	\$ 12.35
Traslado hasta el puerto del callao	\$ 123.46
Seguro hasta el buque	\$ 167.90

Otros	
Certificado de origen	\$ 10.49
Certificado fitosanitario	\$ 10.67
Certificación sanitaria para exportación –DIGESA	\$ 17.48
Imprevistos	\$ 951.62
Costo FOB	\$17,858.37

Fuente: *Elaboración de la Investigadora*

CAPITULO XIV

VALUACIÓN ECONÓMICA FINANCIERA

Inversiones

Nº	Ítems	Costo Und. En Soles	Cantidad	T C	Costo Und. En dólares	Costo Total en dólares
1	Almacén					
	Compra de Almacén	400000	1	4	\$ 100,000.00	\$ 100,000.00
	Alcabala	8120	1	4	\$ 2,030.00	\$ 2,030.00
	Gastos notariales y registros	1000	1	4	\$ 250.00	\$ 250.00
	Licencia municipal de municipal	900	1	4	\$ 225.00	\$ 225.00
	Inspección defensa civil	700	1	4	\$ 175.00	\$ 175.00
	Permiso y señalización defensa Civil	350	1	4	\$ 87.50	\$ 87.50
	registro sanitario DIGESA	390	1	4	\$ 97.50	\$ 97.50
	Certificación orgánica USD	4037.5	1	4	\$ 1,009.38	\$ 1,009.38
	Verificación HACCO	2000	1	4	\$ 500.00	\$ 500.00
	Elaboración de planta de Negocio	3100	1	4	\$ 775.00	\$ 775.00
2	Gastos de constitución					
	Certificación de búsqueda -SUNARP	10	1	4	\$ 2.50	\$ 2.50
	Reserva de nombre (Razón social o denominación)-SUNARP	20	1	4	\$ 5.00	\$ 5.00
	Elaboración de la minuta	300	1	4	\$ 75.00	\$ 75.00
	Gastos notariales	800	1	4	\$ 200.00	\$ 200.00

	Inscripción en SUNARP	150	1	4	\$	37.50	\$	37.50
	Costo Literal	25	1	4	\$	6.25	\$	6.25
3	Registro de Marca							
	Búsqueda fonética y/o figurativa de nombre en INDECOPI	15	1	4	\$	3.75	\$	3.75
	Registro de Marca- INDECOPI	534.99	1	4	\$	133.75	\$	133.75
4	Adecuación de almacén							
	Mayólica blanca	4000	1	4	\$	1,000.00	\$	1,000.00
	pintura	1700	1	4	\$	425.00	\$	425.00
	Adecuación de raso	17000	1	4	\$	4,250.00	\$	4,250.00
	Implementación Baño	6000	1	4	\$	1,500.00	\$	1,500.00
	Adecuación de paredes	13000	1	4	\$	3,250.00	\$	3,250.00
	Implementación eléctrica	20000	1	4	\$	5,000.00	\$	5,000.00
	Mano de obra global	20000	1	4	\$	5,000.00	\$	5,000.00
5	Sistema de seguridad							
	Señalización 25 X 30 cm	10	8	4	\$	2.50	\$	20.00
	Botiguera	50	1	4	\$	12.50	\$	12.50
	Extintor	120	3	4	\$	30.00	\$	90.00
	Luces de emergencia	50	4	4	\$	12.50	\$	50.00
	Detector de humo	25	7	4	\$	6.25	\$	43.75
6	Maquinarias y Equipos							
	Maquina pesadora y selladora	31000	2	4	\$	7,750.00	\$	15,500.00
	Carretillas de carga	350	4	4	\$	87.50	\$	350.00
	Estantes	20000	2	4	\$	5,000.00	\$	10,000.00
	Transpaleta	30000	1	4	\$	7,500.00	\$	7,500.00
7	Herramientas							
	Mesas de trabajo de acero	1200	4	4	\$	300.00	\$	1,200.00
	Recipientes	25	54	4	\$	6.25	\$	337.50
	Bandejas de acero	15	50	4	\$	3.75	\$	187.50
	lector de codigo EAN-128	200	3	4	\$	50.00	\$	150.00

	Dispensadora cinta de embalaje	110	2	4	\$ 27.50	\$ 55.00
8	Muebles y enseres					
	Escritorios	800	3	4	\$ 200.00	\$ 600.00
	Computadoras	1200	2	4	\$ 300.00	\$ 600.00
	Teléfono de oficina	100	1	4	\$ 25.00	\$ 25.00
	Impresora	700	2	4	\$ 175.00	\$ 350.00
	Sillas para escritorio	180	3	4	\$ 45.00	\$ 135.00
	Archivadores	600	2	4	\$ 150.00	\$ 300.00
	Útiles de Oficina	400	1	4	\$ 100.00	\$ 100.00
9	Software					
	Licencia de software office 365	350	1	4	\$ 87.50	\$ 87.50
	Diseño y creación de pagina Web	570	1	4	\$ 142.50	\$ 142.50
	Correos electrónicos Corporativos	200	2	4	\$ 50.00	\$ 100.00
10	Imprevistos					
		total de inversión				\$ 163,974.37

Fuente: *Elaboración de la Investigadora*

Egresos Anuales Del Proyecto

Expresos	Ene	Feb	Mar	Abr	May	Jun	Jul	Ago	Set	Oct	Nov	Dic	Total. Anual
(Expresado en USD)	1er envío		2do envío		3er envío		4to envío		5to envío		6to envío		
Materia Prima													
Quinoa	10000		10000		10000		10000		10000		10000		60000
Traslado hasta la planta	1080.62		1080.62		1080.62		1080.62		1080.62		1080.62		6483.72
Total Materia Prima	11080.62		66483.72										
Indumentaria													
Mascarillas	12.35		12.35		12.35		12.35		12.35		12.35		74.1
Mandiles	28.35		28.35		28.35		28.35		28.35		28.35		170.1
Guantes quirúrgicos	15.52		15.52		15.52		15.52		15.52		15.52		93.12
Cofia	5.94		5.94		5.94		5.94		5.94		5.94		35.64
Total Indumentaria	62.16		372.96										
Materiales													
Etiquetas y rotulados	1840.74		1840.74		1840.74		1840.74		1840.74		1840.74		11044.44
Bolsas doy pack	1569.14		1569.14		1569.14		1569.14		1569.14		1569.14		9414.84
Caja doble corrugado	299.64		299.64		299.64		299.64		299.64		299.64		1797.84
Cinta de embalaje	9		9		9		9		9		9		54
Pallet	80.19		80.19		80.19		80.19		80.19		80.19		481.14
plastion film	29.86		29.86		29.86		29.86		29.86		29.86		179.16
Porta documentos	15.56		15.56		15.56		15.56		15.56		15.56		93.36
Zunohos 5'8	51.23		51.23		51.23		51.23		51.23		51.23		307.38
Total Materiales	3895.36		23372.16										
Servicios													
Agua	85.89	85.89	85.89	85.89	85.89	85.89	85.89	85.89	85.89	85.89	85.89	85.89	1030.68
Servicio eléctrico	998.15	998.15	998.15	998.15	998.15	998.15	998.15	998.15	998.15	998.15	998.15	998.15	11977.8

Telecomunicaciones	15	15	15	15	15	15	15	15	15	15	15	15	15	180
Total, Servicios	1099.04	13188.48												
Mano de obra														
Personal Administrativo (R*H)	758.89		758.89		758.89		758.89		758.89		758.89		758.89	4553.34
Operarios de producción (R*H)	751.89		751.89		751.89		751.89		751.89		751.89		751.89	4511.34
Operarios de Almacén (R*H)	565.95		565.95		565.95		565.95		565.95		565.95		565.95	3395.7
Total, Mano de Obra	2076.73		2076.73	12460.38										
Agencia de aduana														
Comisión de Agencia de aduana	150.15		150.15		150.15		150.15		150.15		150.15		150.15	900.9
Gastos operativos	31.63		31.63		31.63		31.63		31.63		31.63		31.63	189.78
Despacho de Exportación	28.69		28.69		28.69		28.69		28.69		28.69		28.69	172.14
Documentación	60		60		60		60		60		60		60	360
Visto bueno de agentes portuarios	155		155		155		155		155		155		155	930
Traslado al almacén	88.34		88.34		88.34		88.34		88.34		88.34		88.34	530.04
Resguardo	48.34		48.34		48.34		48.34		48.34		48.34		48.34	290.04
Almacén	150.72		150.72		150.72		150.72		150.72		150.72		150.72	904.32
Contenedorización	125.98		125.98		125.98		125.98		125.98		125.98		125.98	755.88
Precinto aduanas	11.31		11.31		11.31		11.31		11.31		11.31		11.31	67.86
Traslado hasta el puerto de callao	125.78		125.78		125.78		125.78		125.78		125.78		125.78	754.68
Seguro hasta el buque	160.72		160.72		160.72		160.72		160.72		160.72		160.72	964.32
Total, Agencia de Aduana	1136.66		1136.66	6819.96										

Otros														
Certificado de origen	11.21		11.21		11.21		11.21		11.21		11.21		11.21	67.26
Certificado fitosanitario	12.5		12.5		12.5		12.5		12.5		12.5		12.5	75
Certificación sanitaria para exportación-DIGESA	18.54		18.54		18.54		18.54		18.54		18.54		18.54	111.24
Imprevistos	782.82		782.82		782.82		782.82		782.82		782.82		782.82	4696.92
Total, Otros	825.07		825.07	4950.42										
	39526.21	2198.08	39526.21	250345.74										

Fuente: *Elaboración de la Investigadora*

Proyectos de Ingresos

Ingresos	Columna1	Columna2	Columna3	TC	4
	Unid	Precio* Unid	Cantidad	Costo S/.	Costo \$
Doy pack Quinoa blanca primer envío	Unid	13	13960	181480	45370
Doy pack Quinoa blanca segundo envío	Unid	13	13960	181480	45370
Doy pack Quinoa blanca tercero envío	Unid	13	13960	181480	45370
Doy pack Quinoa blanca cuarto envío	Unid	13	13960	181480	45370
Doy pack Quinoa blanca quinto envío	Unid	13	13960	181480	45370
Doy pack Quinoa blanca sexto envío	Unid	13	13960	181480	45370
				Total de Anual	272220

Fuente: *Elaboración de la Investigadora*

Flujo de Caja Económica

Flujo de caja						
	Año 1	Año 2	Año 3	Año 4	Año 5	Total
Saldo inicial	90000	169571.9	334452.7	511730.6	702418	
Ingresos						
Ventas de quinua blanca	272220	286547.4	301628.8	317504	334214.7	1512114.933
Total, Ingresos	272220	286547.4	301628.8	317504	334214.7	1512114.933
Egresos						
Compra de Mercadería	60000	61224.49	62473.97	63748.95	65049.95	312497.3542
Pago por Traslado de materia prima hasta la planta	6483.72	6616.041	6751.062	6888.839	7029.427	33769.08909
Pago por la adquisición de Indumentarias	372.96	376.7273	380.5326	384.3764	388.259	1902.855186
Pago por Materiales	23372.16	24095.01	24840.22	25608.47	26400.49	124316.3436
Pago de servicios públicos	13188.48	13321.7	13456.26	13592.18	13729.48	67288.09405
Pago a Nomina	12460.38	2076.73	2076.73	2076.73	2076.73	20767.3
Pago de servicios a la agencia de aduanas	6819.96	6959.143	7101.166	7246.088	7393.967	35520.32426
Pago por otros servicios	4950.42	5210.968	5485.23	5485.23	5773.926	26905.77448
Total, Egresos	127648.1	119880.8	122565.2	125030.9	127842.2	622967.1348
Flujo de caja económico	234571.9	336238.5	513516.4	704203.8	908790.5	
Financiamiento/ Mi Banco						
Préstamo recibido	65000	0	0	0	0	65000
Pago de préstamos	0	1785.76	1785.76	1785.76	1785.76	7143.04
Total, Financiamiento	65000	1785.76	1785.76	1785.76	1785.76	72143.04
Flujo de caja financiero	169571.9	334452.7	511730.6	702418	907004.8	

Fuente: *Elaboración de la Investigadora*

CONCLUSIONES

La COOPAIN CABANA LTDA, precisa fortalecer como exportador al mercado Canadiense y para ello el presente trabajo de investigación sugerido a la cooperativa un amplio panorama para el análisis de los factores relevantes que influyen para su crecimiento.

En relación al objetivo general concluimos que promover la exportación de la quinua para el sector alimenticio en el tipo de presentación de 250gr; necesariamente cumpliendo con todos los permisos solicitados por la comunidad norteamericana específicamente de Canadá, lista para ser comercializada, cuenta con un reto que será de gran utilidad para una futura comercialización de quinua blanca desde el distrito de Cabana, San Román al mercado de Canadá Toronto para el 2022.

Sobre los objetivos específicos analizando el proceso logístico y ya conociendo los aspectos más relevantes en la elaboración y disponiendo la ostentación de exportación de quinua blanca y plantear junto a ello todos los factores relevantes a la organización de la cooperativa. Con esto tenemos una herramienta de gran utilidad en la planeación contribuyendo a determinar desde el aprovisionamiento de materia prima del material a exportar, almacenaje, rotulado, etiquetado técnico, empaque de despacho, embalaje, unitarización, contenedorización, transporte terrestre, embarque marítimo, excelente infraestructura para la distribución marina, la elaboración de costos que establecerá al final la matriz de exportación, permitiendo la oportunidad a futuras consideraciones en todas las estrategias.

BIBLIOGRAFÍA

ADEX (2019). Exportaciones de quinua en el 2018. Recuperado de:
<https://n9.cl/1ve9e>

Decreto Legislativo n°1304. (2022.) *Ley etiquetada*. Reglamentos técnicos de los productos industriales manufacturados, para consignar país de origen en la información del etiquetado de los productos alimenticios envasados. Recuperado de: <https://n9.cl/k37bm>

El peruano, (2022). El Perú se consolida como el primer productor y exportador mundial de quinua Firmado digitalmente por: Editora Perú. Recuperado de:
<https://n9.cl/cf9rr>

FAO. (2011) La quinua: Cultivo milenario para contribuir con la seguridad alimentaria mundial.2011. Recuperado de: <https://n9.cl/jbma4>

FAO y Universidad Agraria La Molina. (2016) Guía de cultivo de la quinua. Lima, Perú.2016

Mincetur (2020). Guía Práctica del Exportador Volumen III. El ABC del Comercio Exterior.

Mincetur. Dirección Nacional de Desarrollo de Comercio Exterior. Recuperado de:
<https://n9.cl/j3ww4>

MINAGRI (2017). Perú: Producción Nacional de quinua 2005-2016. Recuperado de: <https://n9.cl/lbpxk>

Research Institute de Organic Agriculture (FiBL) y IFOAM - Organics International, (2016). Estadísticas y tendencias emergentes del mundo de la agricultura orgánica 2016. Recuperado de: <https://n9.cl/hkj69>

Statista (2020). Ranking de principales países exportadores de quinoa en el mundo en 2019. Recuperado de: <https://n9.cl/hpuwj>

SIICEX (2022). Agro negocios. Perspectiva de mercado. Recuperado: <https://n9.cl/p0zml>

CIEN (2021). Nota semanal de inteligencia comercial Recuperado de:file:///C:/Users/USUARIO/Desktop/LESLI%20SILVA/CIEN_NSIM1_Junio_2021_quinoa.

PROMPERÚ (2021) Fijación del precio de exportación [https://. promperu.gob.pe](https://.promperu.gob.pe)

PAGINAS WEB CITADAS:

<https://sbermarket.ru/metro/kinoa-vitamin-s-ovoshchami-ibazilikom-sviezhiezamorozhiennaia>

<https://www.mapfre.com.pe/>

<https://grupotransmeridian.com.pe/>

<https://www.google.com/search>

<https://wwwhermesworld.com/>

<https://www.asociaciondeagentesdeaduanasdeperu>

<https://e/empresas/afood-peru-sac>

<https://ec.europa.eu/>

<https://wwwaspagro.pe/nosotros/>